

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **О**фициально названы первые предприятия — кандидаты в банкроты.
- 3 стр. → **Е**ще одна тропинка к приватизации.
- 4 стр. → **Ч**еченскую диаспору загоняют в угол.
- 5 стр. → **В**ведение в действие задним числом нормативных актов — уже традиция.
- 6 стр. → **Б**анковская сфера стала непривлекательной для инвесторов.
- 11 стр. → **О**пыт падения и подъема АО "Содружество".
- 12 стр. → **П**риватизированное жилье: дотации — в прежних объемах.
- 13 стр. → **П**равительство РФ заботится о том, чтобы автоблестроители не заботились о качестве.
- 14 стр. → **Н**а острие интереса мелкооптовых покупателей — продукты питания, спиртное и сигареты.
- 18 стр. → **Ч**иновники Мингорисполкома устным распряжением корректируют законы.
- 19 стр. → **Г**оссектор — это 61 процент спроса на рабочую силу.
- 20 стр. → **Б**елорусские танки как козырь российской политики.
- 22 стр. → **Н**оябрь: 3,5 тысячи предпринимателей встретятся в Лиссабоне.
- 24 стр. → **Б**олее половины информации передается мимикой.

Москва хочет есть. Мы — тоже

С.м. стр. 1, 2.

Лужков. Как много в этом звуке...

Эхо недели

Московского мэра Ю. Лужкова в Минске встречали не просто как "близкого и надежного экономического партнера", а как богатого купца, которому хотят продать все что можно. Похоже, торговая миссия белорусскому руководству удалась лучше, чем во время президентской поездки в Санкт-Петербург. Однако запросы москвичей на продовольствие Беларусь вряд ли удовлетворит сполна.

В долгосрочной перспективе планируется восстановить объем экономических связей до уровня 1990 года. Это означает, скажем, увеличение в 10 раз закупок белорусских сельхозпродуктов для Москвы. Но визит выявил проблему: потребности российской столицы велики, а возможности Беларуси подкосены кризисом. Статистика свидетельствует, что сельхозпродукции в РБ теперь производится примерно на 40% меньше, чем в 1990 году. По тем же позициям, что интересуют москвичей, снижение за 5 лет еще более значительно: мяса и консервов сейчас производится в 2,2, масла животного — в 2,3, колбас — в 1,5, цельномолочной продукции и сыров — в 2,4 раза меньше, чем в 1990 году. Производство картофеля в колхозах и совхозах за этот период снизилось втрое.

(Окончание на 2-й странице).

Пресс-конференции

В ход пошли госрезервы

На прошедшей в Кабинете министров пресс-конференции премьер и вице-премьеры сообщили о том, как пополняются государственные запасы.

Урожай зерновых в Беларуси нынче ожидается на уровне прошлого года — около 6 млн. т при средней урожайности 25,1 ц/га, госзакупки зерна составят 2,2 млн. т (из них 1,6 млн. т — продовольственное). Более 700 тыс. т придется импортировать. На эти закупки объявлен тендер; ожидается, что, скорее всего, зерно будет европейским (страны ЕС, Польша, Румыния).

По словам курирующего агросектор вице-премьера В. Гаркуна, выше будет урожай озимых ржи и пшеницы, хуже уродились яровые, особенно ячмень. Погода позволяет вести жатву быстро (на 31 июля убрано 36% площадей). Самая высокая урожайность зерновых — в колхозе "Октябрь" Гродненского района — 57 ц/га. Кормов заготовлено уже 111% от уровня прошлого года, а в итоге ожидается 140%. На огородах и дачных участках гражданам в этом году выделено 4 тыс. га земель (средний объем пашни одного района РБ). И площадей, занятых картофелем, в частном секторе сейчас намного больше, чем в госсекторе.

После дебатов правительство решило выделить на уборку 50 тыс. т горячего из госрезервов, хотя М. Чигирь признал, что не был сторонником этого решения. Заявлено о надеждах на возврат какого-то вального кредита, хотя хозяйства еще не рассчитались за 130 тыс. т, отпущенных весной на посевную.

В центре внимания остается закупочная цена на озимую рожь (61 USD за т), которая гораздо меньше цен на пшеницу (93-120 USD), в зависимости от содержания клейковины). Таким образом стимулируется прирост посевных площадей под озимую пшеницу (осенью ждут их увеличения со 130 до 200 тыс. га, а 300 тыс. га сняли бы потребность в импорте). Аграрники лоббируют повышение цены на рожь. М. Чигирь не согласен, но вероятность повышения не исключает. При этом, предотвращая сдерживание поставок, новую цену обещают распространить на весь урожай и за купленное до изменения цены доплатят. Экономически поощряется также возделывание тритикале, озимого рапса (как масличной культуры), бобовых (белковые корма).

Было подчеркнуто, что у правительства равный подход ко всем, кто подписал договоры на продажу хлеба государству, — и к колхозам, и к фермерам. Кабинет министров верен курсу на приоритетное развитие села, но не видит смысла в поддержке "лжесел" сельхозпредприятий, а вице-премьер С. Линг осудил изжившиеся настроения и беспомощность, при которой "не хватит никакого горячего и никаких денег". К тому же колебания в уровнях зарплат в колхозах и совхозах неоправданно велики и не зависят от экономических показателей.

В то же время В. Гаркун, напротив, более уверенно говорил о поддержке села и не исключил, что для расчетов за урожай понадобится кредит Нацбанка. В общем — подчеркнул свою аграрную линию, которая в последнее время все больше побеждает в Беларуси. Например, чтобы расчеты за зерно и рапс велись своевременно и обеспечивались кредитами, подготовлено соответствующее распоряжение Президента, а 50 % от суммы госзакупок заранее выплачены хозяйствам.

Ограничение на вывоз сельхозпродукции, будто бы введенное приказом Минсельхозпрода, на деле, как разъяснил В. Гаркун, касается только живого скота (хотя в приказе это не детализируется). Не должно быть проблем с вывозом масла, льна и картофеля. М. Чигирь затруднился дать анализ последствий введения новых таможенных пошлин, но признал, что они уже сказались на ценах продовольствия в России, и "условия для экспорта белорусской сельхозпродукции в Россию улучшились". Однако конкретной статистикой это пока не подкреплено.

Андрей ПОТРЕБИН.

Промышленники и власть

К осени завяжутся тугие узелки

Предложения БНПА в Программу социально-экономического развития РБ до 2000 г. сочетают старое и новое: большинство мер, обсужденных 2 августа на Президиуме ассоциации, ранее не было одобрено правительством.

Неблагополучие в индустрии заставило промышленников занять более радикальные позиции. Медлить с преобразованиями дальше нельзя, особенно в тяжелом машиностроении, станкостроении и в "оборонке", считают директора, объявленные "главными стрелочниками" в конфликтах лета-95. Сейчас нет условий для простого воспроизводства, загружены 30, максимум 40% мощностей, через налоги изымается до 70% доходов предприятий, и, таким образом, каждый работающий, по сути, содержит восемь бюджетников и пенсионеров. Прежние обещания и решения не выполняются: например, неиспользуемые основные фонды продолжают облагать налогом на недвижимость.

Исполнительный директор БНПА Н. Стрельцов отметил, что ассоциация более настойчиво требует вести реструктуризацию, приватизацию, налоговую реформу, менять кредитную и инвестиционную политику. Сама по себе концепция программы выдержана в рыночном стиле. Но явно неотложные меры в ней сделали долгосрочными, сказал директор ассоциации по экономике С. Сорокин. Реструктуризация, по сути, отложена на потом, темпы приватизации слишком медленны. Эксперты БНПА настаивают на отказе от искусственной стабилизации рубля, предлагают создать единый инновационный фонд вместо трех при Минпроме (НИОКР, инвестиционный, амортизационный), дать налоговые льготы банкам, выделяющим долгосрочные кредиты производству, а инвестирование за счет бюджета проводить только на конкурсной основе.

Сегодня права собственника государство делегировало Мингосимуществу, а управляет индустрией Минпром. БНПА же предлагает сосредоточить все

функции управления в одном ведомстве, возложив на него проведение структурной политики.

Продолжается поиск способов оживления производства и на переговорах правительства, нанимателей и профсоюзов, сообщил директор БНПА по социальным вопросам Ч. Кисель. Их обсуждали также 3 августа у министра экономики Г. Бадея, 5 августа — у вице-премьера С. Линга. 8 августа стороны встречаются у премьер-министра. Ассоциация независимых профсоюзов промышленности (радиоэлектроники и автомобилестроения) вступила в трудовой спор с Минпромом по отраслевому соглашению. Директора теперь солидарны с профсоюзами (как отраслевыми, так и свободными) по вопросам налогов и реорганизации предприятий. Они поддержали требование выплаты зарплат в первоочередном порядке.

Неизбежно сокращение численности работников в соответствии со спадом объемов производства, и такие планы есть повсюду. Но нужны усилия и условия для создания новых рабочих мест. А директора не рискуют массово сокращать излишний персонал: Президент не раз обещал, что никого не уволят...

Они полагают, что на уровне предприятий возможное уже сделано, дальше надо действовать КМ и Президенту, а также, используя опыт России, создавать правовую базу для реформ. Иначе, заметил Ч. Кисель, политика "прозрачности", рост задолженности по зарплате, торможение санации предприятий приведет осенью к серьезным социальным потрясениям.

Андрей ПОТРЕБИН.

ФИНАНСОВАЯ
ГРУППА **fico**[®]
лицензия на банковскую деятельность №42

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

- БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ;
- МИН.СУММА 50 МЛН.РУБЛЕЙ;

факс (0172) 23-80-76;
тел. 68-71-92, 68-71-93;
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

fico - INVEST

профессиональный участник рынка ценных бумаг
лицензия №30260-125-187

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМПП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

**Первый заместитель
главного редактора**

Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ

Телефон: (0172) 32-32-65

Отделы

телефон: (0172) 32-56-38

Внутренняя политика

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Право

Вадим РЕЧКАЛОВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 32-10-93

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 32-30-75

Адрес: 220005, Минск,
пр-т Ф. Скорины, 55,
Белорусское отделение
РИА "Новости"
("Белорусский рынок").
Телефакс: (0172) 32-30-75.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
609304 в АКБ "Приорбанк",
код 749.

Подписной индекс —
63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей ProCapu (64-64-67), SoNET
(70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издатель-
ства "Белорусский Дом печа-
ти" (Минск, проспект Ф. Ско-
рины, 79). Заказ № 2977

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 1.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
06.08.95 г. в 22⁰⁰.

Телефоны
для размещения рекламы:
(0172) 32-10-93,
факс: (0172) 32-30-75.

Ответственность за достовер-
ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском комплексе
фирмы "Micro Express"

Госсектор

Приглашение на казнь

Минпром назвал 11 предприятий, которые рассматриваются первыми кандидатами на банкротство.

У командиров белорусской экономики зреет понимание, что только введение эффективного механизма банкротства среди прочих мер может остановить болезнь неплатежей и продолжающийся спад производства.

Как известно, на совместном заседании Кабинета министров и Совета безопасности РБ 8 июня А. Лукашенко поручил Минимущество и Высшему хозяйственному суду разработать до 1 июля 1995 года Временное положение о механизме банкротства, которое должно действовать до принятия соответствующего закона Верховным Советом.

Министерство промышленности, в свою очередь, попробовало оценить потенциал банкротств среди подведомственных ему предприятий.

Для выявления реального положения каждого конкретного предприятия применялась методика, по которой рассчитываются три коэффициента: текущей ликвидности, соотношения собственных и заемных средств, восстановления платежеспособности (методика была описана в "БР" № 27/1995 г.). Если хотя бы один из первых двух коэффициентов оказывается меньше порогового значения, предприятие может быть признано неплатежеспособным.

Как же выглядят в свете этих показателей промышленные предприятия Минпрома?

По состоянию на 1 апреля 1995 года лишь 22 предприятия (объединения) из 101 имели коэффициент текущей ликвидности на уровне минимально установленного или выше. Все остальные могли быть признаны неплатежеспособными. (Для сравнения: по

данным Госкомстата России, на 1 января 1995 г. лишь 13% промышленных предприятий имели коэффициент текущей ликвидности выше нормативного).

Из всего круга предприятий особо выделили 11, имеющих чрезвычайно низкие уровни показателя текущей ликвидности. Их разбили на три группы:

- предприятия, чье финансовое положение наиболее неустойчиво:

1. Слуцкий завод "Модуль",
2. Гомельский завод "Централит",
3. Молодечненский станкостроительный завод,
4. Бобруйсксельмаш,
5. БПО "Экран",
- предприятия, нуждающиеся, на взгляд специалистов Минпрома, в проведении санационных мероприятий:
6. ПО "Горизонт",
7. ПО "Коралл",
- предприятия, которые взяты, для начала, под пристальное наблюдение:
8. Могилевский металлургический завод,
9. ПО "Минский моторный завод",
10. "Беларуськабель" (г. Мозырь),
11. "Радиоприбор" (г. Гродно).

Небезынтересно рассмотреть структуру пассива и актива баланса потенциальных банкротов, для примера используя показатели "Централита".

Источники собственных оборотных средств у данного предприятия за I квартал снизились на 6% и, соответственно, увеличилась в этом же размере доля собственных заемных средств. Так, на 128% возросла задолженность поставщикам, в 4,9 раза — задол-

женность бюджету и в 1,5 раза — задолженность внебюджетным фондам. Выявленная тенденция к увеличению доли заемных средств в источниках образования активов предприятия, с одной стороны, свидетельствует об усилении его финансовой неустойчивости и степени финансовых рисков, а с другой — об активном перераспределении (в условиях инфляции и невыполнения в срок финансовых обязательств) доходов от кредиторов к предприятию-должнику.

Если рассмотреть структуру актива баланса этого же предприятия, то можно утверждать, что весь прирост привлеченных средств был направлен на омертвление в запасах готовой продукции, которые возросли по сравнению с началом года в 2,8 раза, в расходах будущих периодов (возросли в 2,1 раза) и на товарные суды для потребителей своей продукции. Кредиты их, предприятие фактически делится с ними частью своего дохода.

В Минпроме признают, что методика, разработанная четырьмя ведомствами (Минфин, Минэкономики, Мингосимущество и Минстат), не является совершенной. В частности, показатель текущей ликвидности не всегда исчерпывающее свидетельство не состоятельности — он может отражать временные финансовые трудности.

И все же у предприятий из "списка 11" больше, чем у кого-либо, шансов стать показательными банкротами еще и по той причине, что почти все они находятся в крупных городах, где безработица менее болезненна. На градообразующие предприятия, которые кормят весь поселок или город, у правительства еще долго не поднимется рука.

Игорь ФИЛИПЕНКО.

Энергоресурсы

И нефти ему не хватает

Как сообщает российская пресса, по мнению специалистов нефтеперерабатывающих предприятий, экспортеры российской нефти могут сократить план поставок нефтепродуктов на внутренний рынок.

Согласно графику поставок, в III квартале 1995 года российские предприятия должны экспортировать 37,1 млн. т нефти, из них 25,6 млн. т — в страны дальнего зарубежья и 10,5 млн. т — в страны бывшего СССР. По данным экспертов, для российской нефтеперерабатывающей промышленности будет поставлено 40,1 млн. т нефти, что на 4,9 млн. т меньше, чем это предусмотрено в балансе объемов переработки нефти на третий квартал.

Представители российских НПЗ обратились в Министерство топлива и энергетики РФ с предложением об ограничении поставок нефти в ближайшее зарубежье начиная с августа 1995 года. В январе — июне 1995 года российские нефтедобывающие предприятия экспортировали в страны дальнего зарубежья 46,3 млн. т, в государию СНГ — 12,6 млн. т сырой нефти.

■

ПАНОРАМА



Эхо недели

Лужков. Как много в этом звуке...

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

Поэтому согласованы далеко не те количества, которые может приобрести Москва. Но Беларусь будет делать все, чтобы увеличить поставки. Рассчитываться москвичи готовы немедленно: 200 млн. USD выделено на эти цели правительством России. В 1995 году в белокаменную гарантированно отправят лишь 29 тыс. т мясной продукции (уже поставлено 5 тыс.), 12 тыс. т картофеля (будучи председателем Мосагропрома, Ю. Лужков закупал по 120 тыс. т), 10 тыс. т капусты. Москве же, по словам мэра, "на самый первый неотложный случай" нужны от Беларуси до 70 тыс. т картофеля, 120 тыс. т мяса, 15 тыс. т капусты. Не меньше чем в 10 раз желателен прирост поставок сгущенного и сухого молока.

Хорошо, если к таким объемам Беларусь приблизится в 1996 году, одновременно улучшая качество, упаковку и степень переработки продуктов. Поэтому у москвичей просили денег — на инвестиции и оборотные средства. Инвестиции будут, а вот оборотными средствами московская мэрия белорусским колхозам вряд ли поможет. Первым примером инвестиций Москвы в наш агросектор станет создание производства йогуртов и другой кисломолочной продукции, которая будет напрямую поставляться в столицу России.

Подписанное во время визита соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве правительств РБ и Москвы — не первое в постсоветские времена. Такой документ уже был в 1992 году, однако практически его не выполняли в условиях усиливавшегося обособления национальных экономик и раздела финансовых систем в странах СНГ. Ю. Лужков сообщил, что новое соглашение предусматривает постоянный контроль за выполнением на уровне Президента и мэра, в приложениях к нему оговорены конкретные объемы и формы поставок, будут разработаны долгосрочные программы, которые могут помочь притоку московского финансового капитала в белорусскую экономику.

Правительство РБ стремилось заинтересовать москвичей и новой промышленной продукцией.

Знакомство с минскими швейными изделиями и трикотажом в магазине-салоне АО "Милавица" подкрепило готовность мэра выделить в Москве крупные магазины для прямой торговли белорусскими промышленными товарами и продовольствием. Белорусов пригласили также участвовать в ярмарках, проводимых в российской столице.

Премьер-министр Беларуси с первых минут переговоров подчеркнул хорошую перспективу долгосрочных поставок дизельных двигателей Минского моторного завода — для городских автобусов, а также для 5-тонных и малотоннажных грузовиков. ЗИЛ уже и предоплату начал производить за ожидаемые поставки двигателей. В перспективе возможно участие Москвы и ЗИЛа в инвестировании в ММЗ. "Мы готовы выделить средства", — заметил Ю. Лужков, имея в виду участие в прибылях, в собственности.

Крупные заказы получает и МАЗ, причем не только от грузовых автопарков и строительных организаций города-гиганта. Особый интерес был проявлен к автобусу МАЗ-101 ("Неоплан"), на котором, кстати, возили часть московской де-

легации. Автобусное производство МАЗа давно ждало богатого заказчика. Оказавшись не по карману белорусским транспортникам, автобусы, серийный выпуск которых начинают в этом году, придутся ко двору в переживающей небывалый экономический подъем Москве. Заинтересовали Ю. Лужкова и большегрузный автопоезд, на котором он сам немного проехал, и 10-тонный тяжелый грузовой двойного назначения МАЗ-6317 (в его кузове может разместиться целая рота, и, по мнению белорусской ЛДП, Лужков оснастит такими машинами московский ОМОН, чтобы... на выборах воздействовать на несчастных сторонников Жириновского). Повышенное внимание мэр уделит мини-трактору МТЗ для нужд коммунального хозяйства.

Кроме того, ПО "Горизонт" имеет шансы участвовать в проекте создания глобальной кабельной ТВ-сети в Москве (общая стоимость — до 1,5 млрд. USD). Беларусь также увеличит поставки стройматериалов в белокаменную, где жилищное строительство растет ежегодно на 10-15%.

В контрактных и взаимных поставках стороны решили ориентироваться на биржевые цены, складывающиеся на европейском рынке. С одной стороны, это плюс, но с другой — стоимость белорусских товаров влияет на уровень затрат. Если мы не сможем их снизить, москвичи начнут искать товары подешевле у соседей в Польше и на Украине. Лужков особо подчеркнул рыночные принципы, на которых он намерен вести закупки.

Кооперация предприятий поможет оживить промышленность, которая и в Москве, и в Беларуси переживает не лучшие времена. Взаимные поставки продукции производственно-технического назначения окажутся не меньше, чем закупки продовольствия. Такую заботу о московской промышленности важно показать Лужкову, который всегда пытается преодолеть стереотипное восприятие Москвы как гипертрофированного бюрократического и финансово-торгового центра.

В вопросах приватизации белорусский Президент оказался чуть ли не единомышленником Лужкова и сторонником московской концепции 1992 года. "Абсолютный прагматик", мэр Москвы лишней раз убедил А. Лукашенко в пользе постепенных реформ и вреде обальной приватизации. "И это Москва, которая намного впереди и многое попробовала в рыночных преобразованиях!" — удовлетворенно подчеркнул Президент.

Как известно, по Лужкову, с приватизацией не нужно торопиться. Вести ее надо только тогда, когда хозяин собственности всерьез вынужден от нее отказаться (не может управлять, видит, что кто-то лучше справится). При приватизации собственности надо не дарить, а продавать за те деньги, которых она стоит. И тогда народ — ее владелец — скажет, что продал справедливо и не будет повода к переделу. При продаже надо найти хозяина, который эту собственность приумножит, а не загубит.

Все это так, но подобная схема дает эффект лишь в том случае, если проводятся реальные преобразования. Не будь их в Москве, город вряд ли переживал бы сегодняшний бум капиталистического строительства.

Андрей ПОТРЕБИН.

■

Партнер у нас один

"Белнефтепродукт" удовлетворен результатами своих трудов, с оптимизмом смотрит на "битву с урожаем", после приватизации отрасли хочет принадлежать государству и сохранять верность российским партнерам в рамках ФПГ, — кратко такое резюме встречи с журналистами президента концерна Олега Лойко.

С начала года предприятиями "Белнефтепродукта" переработано почти 8 миллионов тонн нефти, что позволило устойчиво обеспечивать народное хозяйство Беларуси, которому только для проведения уборочной кампании потребуется 90 тысяч тонн бензина и 240 тысяч тонн дизтоплива. Правда, перебои с топливом все же имеют место, но носят несколько "психологический" характер. Сегодня на российском рынке нефтепродукты стоят дороже, чем в РБ, и ни для кого не секрет, что до конца года ничто не помешает ценам выравниваться, поэтому хозяйственники стараются сделать запасы на "черный день" или хотя бы на жатву. Кстати, государство предоставило на уборку урожая 1995 г. кредит дизельным топливом на сумму в 350 млрд. BRB и потребует его погашения до 1 ноября 1995 г. Впрочем, трудно вспомнить, когда такие кредиты возвращались.

Затрагивались также проблемы приватизации предприятий концерна и создания на их базе национальной нефтяной компании в форме холдинга. Г-н Лойко считает, что отрасль должна остаться в руках у государства, но при создании компании полезно выб-

рвать такой вариант, который станет выгодным и АО, в нее объединившимся, и государству. Кроме того, совет концерна познакомился с предложением о создании российско-белорусской ФПГ на базе новополоцких нефтеперерабатывающего завода и ПО "Полимир", с одной стороны, и российских компаний "Роснефть" и "Сургутнефть" — с другой. В перспективе ФПГ, возможно, будет преобразована в АО. Названное предложение содержалось в письме министра топлива и энергетики РФ Юрия Шафраника правительству Беларуси, и есть все основания полагать, что решение белорусской стороны по данному вопросу будет положительным, тем более, что названные компании — в числе основных поставщиков сырой нефти в РБ.

Выступая на пресс-конференции, г-н Лойко заявил, что как теперь, так и в дальнейшем Беларусь будет пользоваться российской нефтью, поскольку ни технические, ни экономические возможности иного не дают, — альтернативные проекты стоят дорого. Сегодня же республика удовлетворяет свои потребности и долгов за нефть не имеет.

■

Дали мед, но нужна и ложка

Союз предпринимателей и арендаторов давно предлагал передавать бесплатно малому и среднему бизнесу незадействованные основные фонды. И вот, казалось бы, старания увенчались успехом. Принято Постановление КМ № 296 от 12 июня 1995 г. "О мерах по обеспечению эффективного использования имущества, находящегося в собственности РБ". Однако, как считают эксперты союза, желающим будет не просто получить это имущество.

Президент БСПиА М. Куныцкий полагает, что именно подобная передача была бы лучшей поддержкой реформ. Союз всегда доказывал, что населению лучше дать самовыражаться в производственной сфере, а не на ниве "челночной" торговли. А бизнес-планы на сей счет есть на многих предприятиях легкой и пищевой промышленности.

Идею сочли разумной и Президент, и премьер, и министры. Чем не утешение для БСПиА — обнадеживающее письмо № 05/11-88 из Минэкономики: "Министерство... отмечает важность поднятых проблем... предусматривается решение вопросов основных фондов... Мингосимущество поддерживает предложения... по изучению перспектив использования мощностей легкой и пищевой промышленности... и готово оказать содействие конкретным проектам...". Сообщалось, что концерн "Беллегпром" и Минторг ведут работу, по итогам которой уточнят производственные программы предприятий, а излишние мощности будут передавать бизнесу.

До 1 января 1996 года Мингосимущество после ревизии обеспечит регистрацию государственности в Реестре. Для этого до 12 августа поручалось выработать отраслевые критерии изъятия и составить перечни неиспользуемого и законсервированного имущества. Мингосимущество с другими ведомствами должно до 1 октября определить условия участия белорусских и иностранных субъектов хозяйствования в тендере или аукционе изъятых объектов.

По мнению экспертов БСПиА, в постановлении создан несколько мудреный механизм, направленный, как всегда, на то, чтобы у государства чего-нибудь не украли. Изъятие начинается по инициативе органов Мингосимущества, либо госпредприятия, либо центральных органов управления. После подачи заявления проходит около месяца, в течение которого местный орган госимущества назначает комиссию, чтобы определить стоимость и целесообразность изъятия имущества. Юридические лица негосударственной формы собственности и физические лица могут рассчитывать на такое имущество, а тем более — на бесплатную его передачу — только с разрешения Кабинета министров. И это — после совместного заседания КМ и Совета безопасности 8 июня, когда А. Лукашенко призвал максимально исключить из нормативных актов пункты, требующие от субъектов хозяйствования напрямую обращаться в правительство.

Вряд ли рядовой предприниматель, который мог бы помочь реанимации производства, двинется за фондами в правительственные коридоры, считает М. Куныцкий. Тем более, если эти фонды будут предложены по высокой цене, но у купившего не останется денег на налаживание производства. И потом, кто именно будет реализовывать постановление? Группа специалистов Мингосимущества или Кабинета министров? А может, стоит поручить координацию объединения предпринимателей, не побоявшись дать им права?

В БСПиА опасаются, что вместо стимула (как задумывалось и внешне выглядит) получен скрытый тормоз для структурных перемен на предприятиях. Ведь союз, по словам М. Куныцкого, добивался, чтобы нашла деятельность люди, которые, получив в управление или в аренду ставшие обузой для бюджета здания и оборудование, начали производить продукцию, платить налоги, займут излишний персонал на предприятиях. Цель, как видим, была прекрасная, желания предпринимателей и госорганов совпали. Но средства, увы, вновь продиктованы традициями бюрократической системы.

Андрей ПОТРЕБИН.

Фонд Аденауэра предлагает сотрудничество

1-3 августа Минск посетил глава Бюро Фонда Конрада Аденауэра в Санкт-Петербурге и Беларуси Йозеф Духач. Г-н Духач известен как бывший премьер-министр земли Тюрингия, член правящего в Германии Христианско-демократического союза, лично близкий канцлеру ФРГ человек, совсем недавно организовавший весьма плодотворную встречу канцлера Г. Коля и мэра Санкт-Петербурга А. Собчака. В Беларуси г-н Духач встретился с советником Президента РБ по внешней политике У. Латыповым, сопредседателем Гражданской партии В. Шлындиковым и рядом других политиков. Господин Духач также любезно согласился на беседу с корреспондентом "БР".

Целью Фонда Конрада Аденауэра, как заявил Й. Духач, является поддержка демократии и рыночных преобразований в тех странах, которые к таким преобразованиям приступают. Фонд обладает представительствами в 130 странах и финансируется из государственного бюджета ФРГ. Это один из наиболее крупных в Германии фондов поддержки демократии и реформ. Его деятельность в той или иной стране начинается только в случае соответствующего желания со стороны правительства этого государства.

В Беларуси Фонд Аденауэра однажды уже пытался перейти к активной деятельности, опираясь на свое бюро в Киеве. Но организация работы оказалась неудачной, и поэтому в январе 1995 года фонд открыл свое региональное бюро в Санкт-Петербурге, куда и были переведены проекты, касающиеся Беларуси.

Как правило, Фонд Аденауэра финансирует проекты по четырем основным направлениям: поддержка программ по укреплению органов местного самоуправления, работа с журналистами, финансирование обучения в Германии групп студентов и помощь системе образования данной страны в целом, поддержка отстаивающих принципы демократии и рыночной экономики политических партий и движений.

Во время своего визита в Минск Й. Духач предложил реализацию следующих проектов: организация

семинаров глав администраций районов города Минска для обучения их опыту реконструкции системы ведения муниципального хозяйства, наработанному в ходе реформ на территории бывшей ГДР; двухмесячная стажировка в двух ведущих немецких газетах четырех белорусских журналистов; оплата обучения в Германии восьми белорусских студентов по согласованию с Министерством образования Беларуси.

Эти проекты рассматриваются как начало большой деятельности, которую Фонд Аденауэра может развернуть в РБ после открытия здесь самостоятельного регионального бюро. По словам Й. Духача, во всех государственных органах он встретил полное понимание и

поддержку, а потому открытие Бюро Фонда Аденауэра в Беларуси вполне может состояться уже в первых числах февраля 1996 года. 28 сентября в Бонне во время дебатов по поводу бюджета фонда на 1996 год будет обсуждаться вопрос о выделении значительных сумм на финансирование программ фонда в РБ. В октябре господин Духач собирается вновь прибыть в Минск и сможет сообщить сумму, выделенную правительством Германии на финансирование программ фонда в Беларуси. К этому моменту надо ожидать решения об открытии бюро фонда в Беларуси со стороны Президента РБ.

Представителями Фонда Аденауэра в Беларуси на сегодняшний день являются фирма "Аскана" (она же — представитель Восточно-европейского союза экспертов недвижимости в Беларуси) и юридическая фирма "Солумекс". К ним и могут обратиться заинтересованные лица и организации из Беларуси со своими предложениями и проектами.

Юрий ШЕВЦОВ.

Недвижимость

Предложен алгоритм преобразований

Концепция развития рынка недвижимости в Беларуси была предложена вниманию участников российско-белорусского научно-практического семинара, прошедшего 1 августа.

Разработка концепции и сам семинар были инициированы ассоциацией "Нерухомасць" и Белорусским центром торговли недвижимостью. Высокое представительство (заместители министров строительных министерств, руководители курирующих управлений Администрации Президента и Кабинета министров) позволяют причислить семинар к мероприятиям, где не только теоретизируют на заданную тему, но и в какой-то мере определяют стратегию действий.

Взяв за образец организацию российского рынка недвижимости, авторы концепции предлагают и в РБ законодательно оформить ряд принципиальных положений. Прежде всего, необходимо определиться с самим понятием "недвижимость", которое в белорусском законодательстве отсутствует. В общем плане, по их мнению, недвижимость — это строения и земля, на которой они находятся. В числе важнейших законодательных актов назывались законы об управлении и распоряжении собственностью, о регистрации прав на недвижимость, о кондоминиуме, налоге на сделки с недвижимостью, жилищный кодекс, закон о территориальном зонировании, закон об ипотеке и ряд других документов.

Помимо подготовки и принятия пакета законодательных актов алгоритм формирования правовой базы рынка недвижимости включает создание системы регистрации прав и государственной оценки стоимости недвижимого имущества, а также распределение полномочий по управлению недвижимостью.

Создание системы управления недвижимостью, в целом одобренной участниками семинара, рассчитано на два этапа и может быть завершено в 1997 году.

У соседей

Гривна убирает конкурентов

С 1 августа на Украине запрещено хождение иностранной валюты.

В интервью украинскому телевидению и. о. вице-премьера Украины по вопросам экономической реформы Виктор Пинзеник назвал этот запрет "первым шагом на пути к денежной реформе".

Украина не позднее октября этого года введет в обращение национальную валюту — гривну, заявил Президент Украины Леонид Кучма на совещании с руководителями местных органов власти, где отметил, что после введения гривны будет проводиться жесткая бюджетная и монетарная политика, которая должна способствовать устойчивости новой денежной единицы.

Украинские специалисты предполагают, что 1 гривна эквивалентна 10 тыс. или 100 тыс. KRB. В настоящее время на Украине 1 USD обменивается в среднем на 150 тыс. карбованцев. Купюры новой валюты были отпечатаны еще в 1992-1993 годах в Канаде.

По заявлениям руководства Национального банка, Украина уже накопила валютные резервы в размере 1 млрд. USD для поддержки гривны. Еще 1 млрд. USD республика намерена использовать для этих же целей из кредитов МВФ.

Внимание банков, крупных финансовых инвесторов и фирм экспортеров-импортеров!

БАНК «САНКТ-ПЕТЕРБУРГ»

генеральная лицензия № 436 ЦБ РФ от 25.06.92

БЕСПЛАТНО ОТКРЫВАЕТ СЧЕТА В НАЦИОНАЛЬНЫХ ВАЛЮТАХ

Расчеты между Россией, Украиной, Беларуссией, Казахстаном, Узбекистаном через систему прямых корреспондентских счетов.

ПАРТНЁРСТВО НЕ ЗНАЕТ ГРАНИЦ

191011, Санкт-Петербург, ул. Островского, 7
тел. (812) 110-92-18, для банков (812) 110-92-82; факс (812) 310-33-03

Филиал:
103030, Москва, Петровский пер., 3, 4 этаж
тел. (095) 972-40-30, факс (095) 250-11-21

Народонаселение

Нормальная жизнь — для одного из восьми

Согласно опубликованному на днях ежегодному докладу ООН по проблемам народонаселения, в ближайшие 30 лет оно увеличится с 5,7 млрд. до примерно 8,3 млрд. человек.

При этом в развивающихся странах будет проживать 7 млрд., а в индустриальных — немногим более одного миллиарда человек.

Как считают эксперты, самый большой прирост народонаселения будет достигнут в Афганистане (5,6% в год), а также в Боснии и Герцеговине — 4,5%. Для многих стран характерна отрицательная динамика. Предполагают, что быстрее всего будет сокращаться население Литвы — на 0,7% в год. Население Германии уменьшится с 81,6 до 76,4 млн. человек.

С 1965 года в мире наблюдается снижение

коэффициента смертности, детской смертности и рост продолжительности жизни. Все это является следствием повышения уровня благосостояния и образования и принципиально новых подходов к семейному планированию. Однако в развивающихся странах материнская смертность все еще в 15-50 раз выше, чем в индустриальных.

До сих пор существует неграмотность (около 960 млн. человек в мире). Как считают эксперты, ежегодно совершается более 40 млн. абортов.

Бумеранг насилия

ЧЕЧЕНСКИЙ КОНФЛИКТ: ВЗГЛЯД ИЗ БЕЛАРУСИ

Беларусь, как известно, — государство самостоятельное, но стремящееся к максимальной интеграции с Россией. А потому было бы просто ненормально не обращать внимания на развитие конфликта в Чечне. Поскольку там достигнуты первые соглашения, как будто обещающие мир, попробуем подвести некоторые итоги этой войны и обозначить созданные ею перспективы.

Чечня воюет за интересы Запада и... Беларуси?

Прежде всего, бросается в глаза, что война не привела к победе России: контроль над регионом призрачен, что и показал рейд Басаева. Дудаев сохранил в своих руках часть сельской местности, и уже потому абсурдными выглядят проекты проведения через Чечню трубопровода из Азербайджана в Новороссийск. Кроме того, в ходе боев повреждены весьма крупные мощности по переработке нефти в Грозном, а также сокращены объемы ее добычи.

Перечисленное требует от закавказских государств форсировать проекты крупномасштабных поставок в этот регион нефти из Ирана и, соответственно, согласиться на увеличение здесь иранского политического влияния. А это, с точки зрения экономических интересов, весьма на руку Беларуси. Вполне возможно, что именно данное обстоятельство способствовало успеху весеннего визита в Тегеран Михаила Чигири и июльского визита в Минск вице-президента Ирана Х. Хабиби. Как известно, во время этих переговоров обсуждался, помимо всего прочего, вопрос о получении Беларусью нефти и газа из России в обмен на ее поставки военной и сельскохозяйственной техники Ирану. России же Иран эти поставки компенсировал бы отправленным в Закавказье собственным топливом (оплатив, таким образом, необходимые и обещанные московским сателлитам за Кавказом российское топливо, продовольствие и другие товары). Так что после Буденновска мы вправе сделать вывод, что шансы Беларуси на реализацию этих проектов увеличились.

У Анкары — свои интересы

Правда, одновременно неудача России в Чечне и уменьшение российского влияния в Закавказье создали условия для новой попытки Турции улучшить свои позиции в этом регионе. В течение всего времени чеченской войны она последовательно наращивала усилия на закавказском направлении. Вспомним, например, что именно в этот период турецкая армия совершила две крупные военные операции против курдов на территории Ирака. Но самое, пожалуй, главное, что Турция предприняла попытку нормализации отношений с Арменией: в Ереване побывало несколько сенсационных турецких делегаций, в результате чего выяснилось, что Турция больше не возражает против проведения трубопровода из Азербайджана через территорию Армении и Нахичевани. Тем самым Анкара выступила в Закавказье в качестве миротворца в самом масштабном региональном конфликте вокруг Карабаха.

Еще более впечатляющим был июньский визит в Ереван представителей турецкой интеллигенции, которые признали турецкую ответственность за армянский геноцид 1915 года. Тогда под предлогом поддержки России в первой мировой войне в турецкой Армении было убито около 1,5 миллиона армян, а сотни тысяч выживших были изгнаны из своих домов. До сих пор Турция отказывается признавать даже сам факт этой резни.

С одобрением идеи проведения трубопровода через Армению выступили и официальные азербайджанские власти. Безусловно, за короткое время глубинные конфликты карабахского уровня не решаются, и ника-

кой трубопровод без согласия России в Турцию пока не пойдут, но важен сам факт некоторого сближения позиций Армении, Турции и Азербайджана без участия России. А сделали это возможным именно неудачи Москвы в Чечне.

Повернуть же события вспять невозможно хотя бы в силу обострения внутривосточной ситуации в России по мере приближения выборов в Думу и тяжелой зимы. Вряд ли Б. Ельцин сможет и рискнет оказывать зимой значительную экономическую помощь Грузии и Армении. Ведь даже война в небольшой Чечне так подорвала бюджет, что в российской армии во многих частях, и в частности на Черноморском флоте, не выплачивается полное довольствие солдатам и офицерам. От этого количество сторонников российского Президента в армии, очевидно, не выросло. И не в интересах Б. Ельцина, чтобы эта схема повторилась на уровне всей России.

Значит, осенью — весной вполне можно ожидать обострения положения в Закавказье вследствие более активного вступления в игру в этом регионе Турции и Ирана при естественном различии их интересов.

Закрыли крышку демографического котла

Неудача в Чечне также имеет ряд долговременных последствий. Вероятно, одним из наиболее разрушительных из них стоит признать искусственное сокращение Россией миграции чеченцев "с гор на равнину". В течение последних четырех лет, особенно после начала боевых действий, Чечню покинули свыше 400 тысяч человек. Беженцы-чеченцы обычно остаются на Кавказе. Однако несколько десятков тысяч чеченцев переместилось и на территорию славянской части России. Особенно много их осело в Ставропольском и Краснодарском краях.

После начала боевых действий в Чечне, и особенно после событий в Буденновске, в России начался, без преувеличения, этнический террор. В ходе развернувшихся по всей стране проверок соблюдения паспортного режима беженцы-чеченцы депортируются на родину немедленно, и на территории России сегодня таких беженцев осталось очень мало. В Ставропольском и Краснодарском краях эти проверки трансформировались в этнические чистки. Так, свыше двух тысяч проживавших в Буденновске чеченцев (в том числе постоянно проживавших здесь) отправлены в Чечню практически без багажа. Правозащитные организации России уже выступили с официальными протестами против депортации в Чечню чеченцев, обладающих постоянной пропиской в этих краях. Речь идет о примерно 40 тысячах человек. Еще более страшно, что под подобной же угрозой оказалось свыше миллиона беженцев нерусских национальностей, в основном из Закавказья, проживающих ныне в России (прежде всего, в Краснодарском и Ставропольском краях, а также в Москве и Питере).

Эти чистки чреваты резкой интенсификацией российско-чеченского конфликта. В первую очередь, надо учесть, что в Чечне и в других республиках Северного Кавказа продолжается демографический взрыв. Горные местности просто не в состоянии прокормить такое количество населения. Кто бывал там, видел, насколько бедно живет большинство людей. От этой-то нищеты и спускается

горская молодежь на равнины, вот уже не менее двух тысяч лет. В 1989 году на Кавказе проживало около четырех миллионов горцев, за его пределами в бывшем СССР — несколько меньше миллиона. Сегодня, после полосу кавказских войн и ухудшения состояния экономики региона, из него ушли на равнину около 300 тысяч горцев. Падение экономики в результате боевых действий в Чечне и соседних районах Ингушетии и Дагестана ставит перед новыми массами горцев угрозу голода уже наступающей зимой и обещает новую волну миграции "вниз".

Между тем в разных государствах уже сложились мощные структуры горской диаспоры. Особенно много горцев оказалось за пределами родины в результате депортации в 1944-1957 гг. почти всех мусульманских народов Кавказа (кроме дагестанцев) в Сибирь и Среднюю Азию. Оттуда после 1957 года вернулись назад далеко не все. Часть погибла, часть — выжила, завоевала определенные позиции. Чеченцы (около 300 тысяч человек) создали в России мощный финансовый клан, составили влиятельную группу в области ТЭК и в торговле.

То есть позиция организованной чеченской диаспоры в развернувшимся конфликте не менее важна, чем позиция их соотечественников на Кавказе. И в этой связи обратим внимание, что чеченская диаспора в России выступала на стороне оппозиции Дудаеву, а война в Чечне вплоть до Буденновска не всплескивалась за пределы самой Чечни (впрочем, и Буденновск — дело рук не чеченской диаспоры, а рейдовой группы из Чечни). Теперь же, когда развернулись этнические чистки, а военная ситуация заставляет Дудаева перейти от позиционной войны к ведению террористической борьбы в городах, можно ожидать изменения настроений чеченской диаспоры России.

Фактически этих людей управляют из кабинетов банков и корпораций, из японских автомашин в разрушенные горные сакли и фильтрационные лагеря. Никакое бегство русских из Грозного не способно компенсировать потерянное в Москве и Питере. В этом смысле успех Басаева в его акции выглядят как приращение ставшим перед угрозой депортации чеченцам Краснодар и Ростова, Москвы и Ставрополя решить свои проблемы очень простым и дешевым способом...

Не может быть, чтобы те российские структуры, которые сегодня организуют и допускают депортацию чеченцев, не просчитывали последствия своих действий. Создается устойчивое впечатление, что перед нами — сознательная провокация роста политической напряженности в России силами, не выигравшими войну в Чечне. Ни для кого не тайна: еще два буденновска — и в России начнется такой психоз, что определенным политическим силам очень удобно будет ввести танки в города и решить попусту множество собственных проблем.

Для не входящей в состав России Беларуси важно в этой коллизии то, что российско-кавказский (чеченский) конфликт в ближайшем будущем неразрешим, ибо пока еще не найден механизм адаптации "на равнине" молодых горцев. Более того, многие действия российских властей позволяют с большой долей уверенности утверждать, что в ближайшие годы этот конфликт будет только обостряться. И может быть, нашему руководству на этом фоне стоит больше думать не о славянском братстве, а о подготовке качественных антитеррористических подразделений и, например, о введении более жесткого контроля за миграцией из России.

Юрий ШЕВЦОВ.



Дым без огня

Состоялось расширенное заседание коллегии МИД Беларуси с участием Президента Александра Лукашенко, премьер-министра Михаила Чигири, где были подведены результаты внешнеполитической деятельности за год и не был снят с должности министр Владимир Сенько.

Перед коллегией произошла "утечка" информации о планируемом смещении теперешнего руководителя министерства Владимира Сенько. В качестве преемника назывался его первый заместитель Валерий Цепкало, близкий Президенту как сподвижник по избирательной кампании и обладающий связями в российской оппозиции.

О смене руководства МИДа говорилось как о деле решенном, но более-менее правдоподобную причину не могли назвать ни в министерстве, ни в Администрации Президента. В условиях летнего штиля возможность "немотивированного" поступка главы государства не вызвала серьезных сомнений у журна-

листов, поэтому было воспринято как сенсация процитированное пресс-службой высказывание А. Лукашенко: "Нет никаких оснований для смены руководства министерства. Если даже и встал бы об этом вопрос, решение бы скоропалительным не было, на нас же смотрит весь мир".

Можно предположить, что слухи появились отнюдь не случайно. Обычно они служат эффективным инструментом давления и хорошо отвлекают внимание общественности от более общих проблем.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Социальная цена реформ и их отсутствия

Языком цифр

"БР" продолжает публикацию данных, полученных Независимым институтом социальное-экономических и политических исследований в ходе июньского опроса взрослого населения республики*. Одной из целей опроса было определение социальных издержек реформ.

Переходный период, как бы его не называли, объективно несет определенные социальные издержки. В этом плане заявления руководителей бывшего СССР о том, что "снижение уровня жизни не произойдет, не будет допущено", было сверхоптимистичным. Между тем трезвая оценка ситуации и перспектив требовала иной политической линии: потери следовало считать неизбежными и стремиться их ограничить, с тем чтобы социальная цена не была слишком высокой, способной парализовать волю населения к реформам.

С другой стороны, линия так называемой "спокойной модернизации", избранная правительством В. Кебича, обернулась топтанием на месте или даже искусственным сдерживанием преобразований, что, не добавив радикальности, привело к сужению социальной базы, ограничению конструктивного участия населения в преобразованиях.

В этих условиях появление у значительной части людей стремления к возврату в прошлое, "рецидивов левизны" в политических ориентациях выглядит вполне закономерным. И все это не снизилось, а только увеличило цену переходного периода, которая в Беларуси оказалась одной из самых высоких среди более полустоты стран, вставших на путь реформ.

К сожалению, статистика сообщает, что социальные издержки продолжают возрастать, а социологические опросы свидетельствуют, что субъективная оценка населения своего уровня жизни продолжает снижаться (см. диаграмму).

Почти вдвое сократился средний слой, из него выпала значительная часть интеллигенции бюджетной сферы (учителя, врачи, преподаватели вузов, научные работники и др.). Сегодня 36,5%

опрошенных оценивают свое материальное положение ниже среднего, а 26,5% — как "уровень выживания", бедность. Сократилось число тех, кто признает себя обеспеченным.

Думается, связано это не только с уменьшением доходов, в частности, от предпринимательства, но и с общей атмосферой подозрительности, преобладающей в обществе. Тем не менее индекс дифференциации, известный как коэффициент Джини — показатель неравенства, возрастает. Белорусская статистика его пока не рассчитывает, но известно, что в России отношение доходов 10% богатых к 10% бедных равно 19, и нет оснований предполагать, что в Беларуси этот показатель ниже.

Социальные ожидания многих людей не оправдываются: 63% респондентов признали, что их надежды на улучшение не сбылись, и только 13,2% предполагали, что будет хуже, чем есть (у 22,1% ожидания совпали с действительностью). Следует учитывать, что радикальные реформы сверху, связанные обычно с определенными предвыборными авансами, всегда формируют значительный потенциал социального нетерпения. Но отставание реальных улучшений от ожиданий неизбежно. Для того чтобы оно не стало источником системной нестабильности, необходимо, чтобы люди понимали, что их не обманывают, что для осуществления тех или иных социальных программ пока нет условий.

Принципиально важно, чтобы социальная политика учитывала общественное мнение, умонастроения и оценки населения. Так, например, на вопрос, должно ли государство ограничивать личные доходы граждан, 65,5% ответили отрицательно, 31,6% — утвердительно. Больше, чем

в среднем по массиву, число утвердительных ответов дали женщины, старшие возрастные группы, лица с низким уровнем образования, неквалифицированные рабочие и сельчане.

Все это иллюстрирует действие закона социального сравнения, согласно которому человек чувствует себя психологически более комфортно там и тогда, где и когда он меньше отстает от других. Это нельзя назвать завистью, но можно представить как весьма чувствительный индикатор самоуважения.

Отставание от других можно уменьшать, повышая свой уровень или снижая достижений других. Многие годы государством использовался преимущественно второй метод: устанавливались социальные нормы на жилье, медицинское обслуживание, образование, использовался "потолочный" вариант в оплате труда и т. д. Такая политика удерживала дифференциацию доходов в определенных границах, но тормозила активность, сдерживала производительность, препятствовала инновациям, что неизбежно оборачивалось огромными потерями, которые, как правило, не учитывались.

Первый вариант — составительный, экономический наиболее выгодный для всех, что с трудом и не сразу осознается. И то, что две трети населения его, в принципе, поддерживают, высказываясь против ограничения доходов, обнадеживает.

Далеко не всеобщее, как утверждают представители некоторых политических партий, и стремление людей к "бесплатности" социальных услуг, предоставляемых, впрочем, за счет недоплаты за труд: возможность и необходимость за свои деньги выбирать подходящие по качеству социальные услуги предпочли 49,6% респондентов против 47,5%, высказавшихся за "бесплатные социальные услуги", при 2,9% воздержавшихся.

Опыт других стран, проводящих реформы глубоко и последовательно, свидетельствует, что временное снижение социальных возможностей населения преодолевается не ожиданием, а решительным и расчетливым движением вперед. В Беларуси такие возможности пока сохраняются.

Сергей ШАВЕЛЬ, доктор социологических наук.

*Исследование выполнено в рамках проекта "Принципы свободной рыночной экономики в программах и деятельности основных субъектов политики и экономики Беларуси" при поддержке CИPE (США). Опрошено 1.414 человек.

Оценка респондентами своего материального положения (в % к опрошенным)



Состояние финансового рынка РБ

На 04.08.	Курс НБ РБ	Итого торгов на МВБ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.500	11.550	11.450-11.500	11.750-11.800	11.650*	11.950*
DM	8.245,50	8.250	8.100-8.200	8.350-8.400	—	—
RUR	2,58	2,58	2,40-2,45	2,55-2,60	2,56*	2,60*
KRB	0,074	0,072	—	—	0,074*	0,076*

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для жестких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Объявленные ставки по размещению/привлечению МБК (BIBOR/BIBID)

Дата	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней
1.08	49/25	58/30	60/50	85/нет	95/20	110/нет
2.08	46/30	67/35	68/40	нет/нет	нет/нет	нет/нет
3.08	47/20	57/нет	67/нет	70/нет	80/нет	95/нет
4.08	37/15	43/нет	57/нет	63/нет	75/нет	90/65
Изменение за неделю	-12/-10	-15/нет	0/нет	-22/нет	-20/нет	-20/нет

Информация подготовлена аналитическим отделом ИКФ "ФинКонсалт".

Город	Максимальный курс покупки доллара США		Минимальный курс продажи доллара США	
	Банк	Цена	Банк	Цена
Минск	Банк "Велес"	11.600	Комплексбанк	11.740
Могилев	Беларусбанк	11.700	Беларусбанк	11.900
Витебск	БелАПБ	11.550	"Поиск"	11.700
Брест	Беларусбанк	11.700	Бресткомбанк	11.760
Гомель	БелАПБ	11.720	"Дукат"	11.900
Гродно	"Поиск"	11.750	"Дукат"	11.900

Наиболее часто встречающиеся курсы обмена наличной валюты в коммерческих банках на 4.08.95 г.

Город	USD (тыс. руб. за 1)		DM (тыс. руб. за 1)		RUR	
	покупка	продажа	покупка	продажа	покупка	продажа
Минск	11,5-11,55	11,75-11,8	8,15-8,25	8,35-8,4	2,3-2,4	2,5-2,6
Могилев	11,5-11,65	11,9-12	7,7-7,9	8,2-8,35	2,3-2,4	2,6-2,65
Витебск	11,45-11,55	11,85-11,9	8-8,1	8,3-8,45	2,3-2,4	2,55-2,6
Гродно	11,6-11,75	12-12,1	8,2-8,25	8,45-8,5	2,4-2,45	2,55-2,6
Брест	11,6-11,65	11,8-12	8,25-8,3	8,45-8,5	2,5-2,55	2,35-2,45
Гомель	11,6-11,65	11,9-11,95	8,15-8,25	8,4-8,55	2,3-2,4	2,5-2,6
Киев	151,591	156,386	107,182	113,114	31,57	34,23
Москва	4,404	4,474	3,132	3,271	—	—

Служба информации ассоциации RONAS: Минск (0172) 328-715; Брест (01622) 64-797; Гомель (0232) 535-100; Могилев (0222) 223-495; Витебск (0212) 369-891, Молодечно (273) 63-344, Гродно (0152) 967-457.

Банковская хроника

Акционеры АКБ "Альянс-банк" должны в течение двух недель доложить НБ о своем решении ликвидировать банк. В случае, если данное решение акционеры не примут, НБ намерен ликвидировать банк принудительно. Эта санкция вызвана убыточной деятельностью, полной утратой банковского капитала, отвлечением кредитных ресурсов на собственные нужды, систематическими нарушениями нормативов НБ.

АКБ "Элитбанк" продал одной из компаний 57% УФ и 40% — другой. Как известно, норма продажи на одного участника — не более 35%. Кроме того, банк не получил подтверждения Аттестационной комиссии НБ о пригодности руководителей банка. Нацбанк отказал руководству "Элитбанка" в регистрации нового размера уставного капитала. Для "Элитбанка" введен особый режим корреспондентского счета с прекращением всех видов активных операций. Созданная комиссия НБ в ближайшее время намерена дать окончательное документальное заключение о результатах проверки деятельности банка.

Из жизни "пирамид"

"Техинпром" пока не ликвидирован

5 августа в областном хозяйственном суде закончилось рассмотрение дела о принудительной ликвидации ООО "Техинпром" по заявлению прокуратуры Партизанского района Минска, в котором говорилось, что общество занималось приемом вкладов у населения, не имея на то лицензии. Иск прокуратуры суд не удовлетворил.

Решение мотивировалось отсутствием доказательств, что вклады принимались самим обществом: практически все операции осуществлялись от имени физических лиц. Принимавшие вклады якобы сотрудники "Техинпрома" в штате фирмы не числились, зарплату получали наличными от директора Манюшиса, гражданина Литвы, который, естественно, скрылся. В прокуратуре на него заведено уголовное дело. Не прекращено также и дело в отношении "Техинпрома", оно теперь передано в городскую прокуратуру.

(Окончание на 6-й странице).

Эта музыка будет вечной

Хозяйственникам еще памятен шок, вызванный приказом Государственного таможенного комитета РБ от 19.06.1995 г. № 167 о применении таможенными органами с 10.05.1995 г. новых ввозных пошлин: эти пошлины были утверждены постановлением КМ РБ от 19.04.1995 г. № 219, но текст постановления появился в официальной прессе только 30.06.1995 г., а ставки не опубликованы до сих пор. Тогда, после многочисленных протестов (см. "БР" № 24/1995, "Импортёрам нанесен удар ниже пояса"), правительство вынуждено было перенести срок введения новых ввозных пошлин на день опубликования своего постановления. Казалось бы, наступив однажды на грабли, можно не повторять этот опыт во второй раз. Увы...

19 июля появился приказ ГТК № 208-ОД (зарегистрирован в Минюсте 21.07.1995 г. и опубликован 3 августа 1995 г.), аналогичным образом нарушающий права импортёров.

Приказ требует: 1. Принять к исполнению Постановление КМ РБ от 12.05.1995 г. № 252 "Об утверждении ставок акцизов на товары, ввозимые на территорию РБ" с даты введения его в действие, то есть с 1.06.1995 г.

2. Произвести взыскание в бесспорном порядке сумм акцизов по товарам, ввезенным после 1 июня 1995 г. и подлежащим обложению акцизами.

3. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава таможен, заинтересованных таможенных агентов и субъектов хозяйствования, расположенных в зоне деятельности таможен.

Постановление КМ № 252 налагает обязанность на юридических и физических лиц. Вследствие этого, согласно Постановлению СМ РБ от 13.05.93 г. № 316, приказ ГТК № 208-ОД может вступить в силу только после их государственной регистрации и официального опубликования, то есть 3 августа 1995 г.

За строками постановления № 252 осталось без ответа большое количество вопросов. Теплилась надежда, что все же, если не к 1 июня, то хоть до введения в действие будет выполнено предусмотренное п. 3 постановления поручение ГТК к Минфину разработать и утвердить порядок уплаты акцизов по товарам, ввозимым в РБ. Пошел третий месяц со дня принятия правительством решения, а это поручение не выполнено, во всяком случае, не доведено до участников ВЭД. Будь оно выполнено, может быть, и не было бы вопросов, а пока стоит задуматься, правомочен ли Кабинет министров изменять закон "Об акцизах", вводя новый порядок их уплаты, а также объекты обложения и ставки акцизов?

Закон от 29.12.95 г. "О внесении изменений и дополнений в законы РБ по вопросам налогообложения" (раздел "Б" ст. 9 в

1995 г.) предоставил право Президенту и Кабинету министров только снижать ставки акцизов и НДС на продукцию, выпускаемую предприятиями и не находящую сбыта на территории РБ, или поставляемую по клирингу.

В то же время в ст. 4 этого закона предусмотрено взимание акциза на алкогольные напитки, пиво и табачные изделия при их ввозе в режиме свободного обращения на территорию РБ. Кабинету министров предоставлено право только утверждать ставки акцизов на эти товары и установить порядок их взимания.

Нелишне будет напомнить и ст. 2: "По импортированным нефти и нефтепродуктам, реализуемым в РБ в 1995 году, уплата акцизов не производится". А разве бензин не является нефтепродуктом? Кроме того, законом установлена ставка акциза на бензин в размере 10%, а легковые автомобили не являются объектом обложения и, в соответствии с Постановлением КМ РБ от 14.02.95 г. № 87, отнесены к категории остродефицитных товаров.

В соответствии с соглашением о Таможенном союзе (ст. 2 п. 2), стороны взяли на себя обязательства:

- отмены в торговле между государствами... товарами, происходящими с их территорий, таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие, а также количественных ограничений;
- установление и применение в отношении с третьими странами одинакового торгового режима, общих таможенных тарифов и мер нетарифного регулирования внешней торговли.

В России происходящие из стран СНГ и поставляемые из них товары (в том числе из Беларуси) не облагаются ни акцизами, ни НДС. Выходит, мы отказываемся от принятых на себя обязательств? И еще. Как будут взыскиваться акцизы с российских товаров, на которые при ввозе в Россию из "далних

стран" уже уплачен акциз? Ведь нет уже ни таможен, ни таможенных документов!

Что же касается алкогольных напитков и табачных изделий, происходящих из стран СНГ, то они в РФ подлежат маркировке специальными марками, но не акцизными. У нас же — акциз. Не поэтому ли в РБ практически нет на прилавках магазинов подакцизных товаров из стран СНГ? Зато в России в магазинах любых форм собственности по вполне доступным ценам стоят великолепные молдавские, украинские, грузинские, армянские вина и коньяки, белорусская "Зубровка" и иные настойки, а украинская "Таврия" стоит почти в два раза дешевле, чем у нас.

Кстати, в связи с неясностью в части уплаты акциза на бензин в последнее время деловые круги нашей республики практически прекратили его ввоз как с Запада, так и с Востока. Не является ли это также одним из факторов резкого роста цен в рознице на этот товар? Неужели мы забыли тот период "эпохи Кебича", когда бензин невозможно было купить даже по карточкам, неужели хотим возврата назад? Если власть не примет во внимание все вышеназванные и иные доводы и оставит все так, как она хочет (бюджет ведь надо хоть как-то наполнять), будет больше потеряно, чем найдено!

А субъектам хозяйствования при "бесспорном взыскании сумм акцизов" в нарушение действующих законов остается только обращаться в суд, где все аналогичные вопросы решаются исходя из закона, а не подзаконных актов, нарушающих его.

Заключению Таможенного союза требует внесения изменений в наше законодательство, причем с учетом более либерального российского. И вопрос интеграции должен решаться комплексно, а не путем принятия отдельных, часто противозаконных, решений.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

Овердрафт в качестве пряника

Банки

С 1 августа Нацбанк прекратил предоставление кредитов в форме овердрафта комбанкам, не располагающим уставным капиталом в установленном минимальном размере 1.100 тыс. ЭКЮ. Данная мера касается банков "Инко", "Новоком", Белпромстройбанк, Абсолютбанк, Технобанк, Народный банк, РРБ-банк, Универсалбанк, "Дукат", "Содружество". Ни один банк, к которым НБ применил данное ограничение после первой (весенней) отчетной даты, когда надо было нарастить УФ минимум до 600 тыс. ЭКЮ, требований НБ до сих пор не выполнил.

Необходимость увеличения капитала, как уже не раз говорилось, диктуется соображениями безопасности банковской системы. Например, крупный банк не сможет самоликвидироваться, предварительно "раздав" привлеченные средства. Другой важный мотив — повышение конкурентоспособности, которая, по мнению некоторых экспертов НБ, прямо пропорциональна масштабу банка, хотя бы потому, что рано или поздно снижаются затраты на проведение банковских операций. Что касается мелких банков, проведенный НБ анализ показал: "малыши" играют в основном на межбанковском рынке, что приводит к удорожанию ресурсов. В итоге они все равно кредитуют клиентуру через крупные банки. В данном аспекте польза от них, прямо скажем, умеренная.

Правление НБ приняло решение приостановить на пять месяцев действие лицензий банков "Объединенный капитал", Белмедбанк, "Инко", Монолитбанк в части межбанковских кредитов. Такое наказание эти банки заслужили за то, что не выполняли требования относительно кредитования экономики. Отныне они будут получать межбанковские кредиты только на цели, связанные с заготовкой сельскохозяйственной продукции, и по согласованию с НБ. Продавать кредитные ресурсы они смогут лишь непосредственно НБ по рыночным ставкам, но не выше ставки рефинансирования.

Как пояснили в НБ, делая некие выводы относительно комбанков, которым запрещен овердрафт, необходимо учитывать, что их уставный фонд оценивался по счету 010, на ко-

тором отражен только рублевый капитал. Некоторые банки, возможно, просто не успели к 1 июля продать свою валюту, ибо значительная часть последней находится в кредитах. Однако, как известно, банковская система Беларуси сегодня работает в основном с убытками, а посему ни один банк выполнить требования наращивания УФ только за счет прибыли не сможет.

Основные надежды возлагаются, конечно, не на инвестиции со стороны, а на собственных акционеров. Однако наблюдатели единодушны в констатации нарастающей тенденции охлаждения интереса акционеров к собственным банкам.

Ничего страшного после введения вышеуказанного ограничения, по мнению экспертов НБ, не произойдет —

просто банки будут рассчитывать в пределах своих средств. Правда, маленьким банкам в новых условиях будет трудновато. Посему НБ советует им сливаться с крупными банками на условиях филиалов, что, кстати, рекомендует и МВФ.

Белорусские банкиры в свое время искали такой способ объединения, при котором они все же сохраняли бы независимость (через продажу акций друг другу). Впрочем, сегодня филиалы банков чувствуют себя практически самостоятельными: головные банки далеко не всегда полностью контролируют их (к примеру, в кредитованиях ими своей клиентуры). Данное обстоятельство вызвано, конечно, недостатками организации. Но для филиалов это большая льгота.

Нацбанк уже около двух лет практикует метод пофакторного анализа деятельности банков — "КАМЭЛ" (капитал, активы, менеджмент, эффективность, ликвидность), который отличается от подобного западного метода, но ряд факторов последнего учитывает. При оценке качества работы банка НБ непременно обраща-

ет внимание и на качество управления филиалами. В настоящее время НБ предпринимает соответствующие меры, заставляя банки должным образом организовывать отчетность, анализ, управление филиалами.

Примеры объединений в белорусской банковской практике уже есть. Однако, они произошли без затрат государственных денег. По идее, НБ (как это практикуется за рубежом) мог бы санировать погибающий банк с последующей его продажей крупному банку. В свое время НБ подготовил проект положения о временной администрации (ВС проект не утвердил), который позволил бы при наступлении соответствующего момента (убыточной работы) вводить в банк временную администрацию — для осуществления руководства, анализа деятельности банка и выработки решения о санации либо ликвидации. Государству ликвидация часто обходится гораздо дороже, нежели вложение денег в спасение "утопающего".

В нынешнем году при НБ планируется сформировать страховую фонд. Банкам не надо будет страховать вклады

населения в страховых компаниях. В руководстве фонда будут участвовать представители НБ и комбанков (поровну). Величина взноса определится на правлении НБ и, судя по всему, банкам это обойдется дешевле, нежели услуги страховых компаний. Храниться и накапливаться деньги будут на отдельном корсчете. Накопление произойдет и посредством перечисления в фонд процентов по кредитам, предоставленным фондом комбанкам. Через определенное время, возможно, размер отчислений уменьшится. Логично предположить, что с ростом фонда будет повышаться и надежность банковской системы в целом.

Мировая практика знает и другие способы защиты интересов вкладчиков и кредиторов от банковских банкротств. Допустим, в Австрии резерв держит у себя каждый банк, и в случае возникновения страховой ситуации у коллеги банки обязаны подать ему руку помощи. Вряд ли, однако, такая система применима сегодня в Беларуси.

Елена ФАЛЕЙ.

Капитал есть. Дело — за прибылью

Рейтинговую оценку коммерческих банков каждый вправе делать по собственному вкусу. Банкиры, возможно, оценивают банки по величине и ставкам межбанковских кредитов, а профессиональные взломщики — по среднему дневному остатку кассовой наличности.

Однако большинство людей, интересующихся банковской сферой, делится на две основные группы (реальные и потенциальные). Первых, как правило, больше волнует надежность банка, вторых — его доходность.

Показатели

Показатели надежности и доходности могут быть столь же разнообразны, сколь различны интересы людей в сфере банковской деятельности. Однако часто используются наиболее простые и легко проверяемые показатели:

- ROA (отношение прибыли к активам) — для доходности;
- EOA (отношение капитала к активам) — для надежности.

Для американских банков средний показатель ROA — 0,6%, EOA — 5,7%, для российских (по данным журнала "Коммерсантъ"), соответственно, 3,1% и 9,1%. Принято считать, что значение EOA в диапазоне 6-8% оптимально. Если этот показатель превышает 10%, то можно говорить о недостаточной деятельности банка по привлечению ресурсов и о его не слишком эффективной работе с активами.

В наших условиях банки следуют оценивать еще по одному важнейшему показателю — степени выполнения требований Нацбанка по наращиванию уставного фонда.

Ограничения

Как известно, к 1 июля каждый банк должен был довести УФ до 1,1 млн. ЭКЮ. Понятно, что удалось это не всем (см. "БР" № 27/95). Даже такие гиганты, как Белбизнесбанк и Белпромстройбанк, не смогли с "точностью до секунды" выполнить требования НБ. Что же, не включать их из-за этого в рейтинг? Автору показались более логичным вычеркнуть из рейтингового списка лишь те банки, которые не набрали к указанной дате даже половины требуемого, то есть 550 тыс. ЭКЮ. Да и то для "Дуката" и Профбанка сделано исключение по причине весомости их активов. Кроме того, "Дукат" не наращивает уставный фонд, видимо, из-за грядущей консолидации с Беларусбанком, а для Профбанка склонен делать исключение не только автор.

По понятным причинам в списке нет Сбербанка: во-первых, это единственный комбанк, вклады в который гарантированы государством, что сразу выводит его надежность за рамки рейтинговых цифр. Во-вторых, о доходности Сбербанка для потенциального инвестора можно говорить лишь умозрительно, так как он до сих пор не акционирован. В-третьих, Сбербанк в отличие от всех остальных звеньев банковской системы остается банком мелких вкладчиков-граждан и мало работает со средствами предприятий. Наконец, данные по Сбербанку в силу разветвленности его отделений запаздывают на 1-2 дня.

В конечном счете в рейтинг оказался включен 31 банк. В таблице они расположены по величине активов на 1 июля 1995 г. По активам банки явно распадаются на несколько групп.

Группа I

В первую группу входят 6 крупнейших банков, активы каждого из которых исчисляются триллионами рублей. Их совокупные активы составляют 83,5% от активов всей банковской системы (без Сбербанка), а совокупный капитал — 61,3%. Последний банк этой группы (Внешэкономбанк) опережает по активам следующий за ним банк "Комплекс" почти в 3,8 раза.

Как выглядят показатели надежности и доходности крупнейших банков по сравнению со средними значениями? Доходность (прибыль/активы) Белпромстройбанка, Белпромстройбанка и Внешэкономбанка составляет 2,4-2,7% при средней доходности банков, включенных

• При расчете показателя "прибыль/активы" возникла методологическая сложность: как обеспечить сравнимость показателя за 6 месяцев с аналогичными за прошлый год? Пришлось рассчитывать предполагаемую прибыль за 1995 год (прибыль за полгода, умноженная на 2) и предполагаемые активы на конец года (при сохранении динамики их роста, наблюдаемой в первом полугодии). При этом для белорусского биржевого банка сделано исключение — не учитывается динамика полугодия, выразившаяся в падении активов.

в рейтинг, — 1,9%. Доходность Белбизнесбанка и особенно Приорбанка и Беларусбанка значительно ниже средней. Видимо, причиной являются расходы на "абсорбцию", соответственно, "Дуката" — в Беларусбанк, Виткомбанка — в Белбизнесбанк и развитие филиальной сети в Приорбанке.

Что касается надежности банков "большой шестерки", то здесь не стоит слепо доверять показателю "капитал/активы". Крупнейшие банки надежны прежде всего в силу своей величины — в случае бед государства не может позволить себе остаться в стороне, так как банкротство, скажем, Беларусбанка обойдется государству неизмеримо дороже, чем любые меры по его спасению.

Группа II

Три крупных банка ("Комплекс", "Поиск", "Дукат") заметно отстают по величине активов от крупнейших, но значительно превосходят ближайших соперников. Банки этой группы отличаются крайне низкой доходностью (0,2-0,5%, а у "Дуката" даже убытки — 0,1%). Убыточность и низкая надежность банка "Дукат" (3,0%), думается, вызвана чрезмерным ростом активов (в 3,4 раза). Трудно сказать, чья стратегия более оправдана — "Комплекса", который последнее время "стоит на месте" (за полгода упала доходность и несколько снизилась надежность, увеличение активов — ниже среднего) или "Дуката", жертвующего всеми показателями ради увеличения доли рынка. Второе полугодие покажет, кто прав.

Группа III

Активы от 100 до 250 млрд. рублей имеют девять банков, которые можно считать средними. Наибольшая доходность здесь у Беларусбанка — 14,5% при росте активов более чем вчетверо и надежности 29,6%. Беларусбанк, таким образом, представляет собой чуть ли не единственное исключение из правила "либо прибыль, либо активы" — он умудряется сочетать то и другое! Правда, не без благосклонности (в том числе налоговой) со стороны государства...

Все банки этой группы, за исключением Вестбанка, значительно (выше среднего) нарастили свои активы, а "Магнат", "Олимп", Профбанк, Инвестбанк и Минсктрансбанк увеличили их в 4 и более раз. Особенно заметны банки "Магнат" и



Техинпром пока...

(Окончание. Начало на 5-й странице).

Решение хозяйственного суда высветило ряд проблем, требующих решения на законодательном уровне. По словам судьи Рафаэля Баязитова, это, прежде всего, отсутствие контролирующего органа, который бы не только имел право приостанавливать деятельность подобных фирм, но и нес бы ответственность в случае невозврата ими денег клиентам. Кроме того, кто-то должен контролировать рекламу тех обществ, которые начинают прием вкладов у населения.

Существующие на сегодняшний день контролирующие структуры — Нацбанк, налоговая инспекция, Инспекция по ценным бумагам — не только не прекратили эту деятельность, но и не смогли найти сколько-нибудь серьезных нарушений в действиях "Техинпрома". Пока они обменивались между собой письмами и запросами, руководители этой фирмы собирали у людей деньги, игнорируя многие статьи законодательства. Например, если человек принес валюту, ему тут же предлагали обменять ее на белорусские рубли, не имея на это лицензии. Такие нарушения стали бы очевидными, если бы кто-либо из государственных чиновников пришел с внезапной проверкой не по юридическому адресу, а в один из пунктов отъема денег, указанных в рекламе, под видом обычного вкладчика.

Так что единственным органом, пытающимся сегодня защитить граждан от мошенничества, является прокуратура. Но сбор улик — дело куда более медленное, чем перемещение мошенников в пространство.

А пока "Техинпром" подолжит свое существование. У его учредителей теперь только два выхода: либо самоликвидироваться, что, вероятно, будет сопровождаться очередным судом (теперь уже по заявлениям самих вкладчиков), либо продолжить свою деятельность, отдав себя на растерзание толпы.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Переболели?

Процесс создания белорусских "пирамид" подходит, кажется, к своему логическому концу.

В начале прошлой недели начались крупные неприятности у вкладчиков "Новой генерации". Момент, надо признать, выбран удачно: за четыре выходных подряд можно убежать довольно далеко. Да и претензии налоговой инспекции дают благодатный повод оставшимся руководителям компании сокрушенно развести руками.

Создается впечатление, что благословенные, с "геометрической" точки зрения, времена уходят. Многочисленные скандалы вокруг "пирамид", выступления ответственных лиц, инициатива БФС по консультированию вкладчиков, статьи в газетах — все это создало "атмосферу всеобщей подозрительности". Все чаще граждане несут свои кровные в Сбербанк.

Падение инфляции заставляет снижать депозитные ставки не только в банковской системе. "Пирамиды" и рады бы обещать 100% в месяц, да мало кто верит. А главное — нарушается основной принцип "пирамид": пару месяцев выплачивать обещанное. Увы, сегодня приток желающих рискнуть с трудом обеспечивает возврат прошлых вкладов: нет инфляционной спирали, обеспечивающей сбережения.

Значит ли это, что "пирамидная лихорадка" больше не грозит Беларуси? В острой форме — пожалуй, не остаются авантюристы, остается провинция, где стойкий иммунитет против жуликов еще не выработался, остаются более изощренные способы надувательства. И конечно, наиболее вероятны новые "пирамиды" в самых животрепещущих областях нашей жизни: рынок труда, жилищное строительство, пенсионное обеспечение.

Но в целом период расцвета "геометрии" как финансовой науки, кажется, проходит. К счастью.

Александр БУРДА.

Не наши налоги

"Уклонисты" с двойным стандартом

Исследования показали, что более чем 44% бельгийских налогоплательщиков скрывают свои доходы. Общая сумма неуплаченного налога составляет приблизительно 550 миллиардов бельгийских франков (19,5 миллиардов USD), что эквивалентно всему дефициту национального бюджета Бельгии. Бельгия задолжала ЕЭС больше остальных членом Сообщества, однако сами бельгийские граждане считают, что их налоговое бремя тяжелее, чем у кого-либо в Европе. Две трети опрошенных выразили готовность использовать любые законные способы уклонения от уплаты налогов, но столько же заявили, что поддерживают жесткие меры по отношению к "уклонистам".

Охотники за привидениями

В течение 1993-94 годов налоговая служба Великобритании сумела получить 1 миллиард фунтов стерлингов со своих должников — налогоплательщиков налогов. В чем секрет столь эффективной работы? В 7.050 фунтах, заплаченных информаторам, многие из которых были просто рады "подложить свинью" бывшим супругам и неудавшимся бизнес-партнерам.

Кроме того, значительную роль сыграла специальная налоговая группа "Охотники за привидениями", использующая особую методику перекрестных проверок. Сотрудники этой группы обнаружили "привидений", которые вообще никогда не декларировали свои доходы.

IRS копаем глубже

Агенты IRS (Федеральная налоговая служба США) прошли подготовку по новому методу обнаружения налогоплательщиков налогов: в настоящее время они получили задание изучать соответствие уровня доходов уровню жизни. Специальные агенты будут собирать информацию о гражданах, имеющих при относительно скромных доходах дорогие автомобили и жилье.

Наименование комбанка	На 1.07.95 г.					На 1.01.95 г.					Рост активов, раз	Рост капитала, раз
	Активы	Собств. капитал	Прибыль за 6 мес.	Прибыль/ак- тивы (%)	Капитал/Ак- тивы (%)	Активы	Собств. капитал	Прибыль за 1994 г.	Прибыль/ак- тивы (%)	Капитал/ак- тивы (%)		
	в млрд. руб.					в млрд. руб.						
"Белагропромбанк"	6.946,4	232,1	121,3	2,4	3,3	4.716,2	141,1	165,4	3,5	3,0	1,5	1,6
Белпромстройбанк	4.674,6	250,0	99,8	2,7	5,3	2.969,9	132,8	158,8	5,3	4,5	1,6	1,9
Приорбанк	3.585,6	173,7	12,0	0,4	4,8	2.198,2	142,2	45,5	2,1	6,5	1,6	1,2
Белбизнесбанк*	2.812,8	161,3	41,6	1,7	5,7	1.606,0	110,8	126,9	7,9	6,9	1,8	1,5
Беларусбанк	2.796,8	91,3	0,8	0,0	3,3	1.653,2	62,1	33,0	2,0	3,8	1,7	1,5
Внешэкономбанк	2.658,9	140,4	42,0	2,6	5,3	2.182,6	70,1	32,6	1,5	3,2	1,2	2,0
"Комплекс"	703,0	50,0	2,7	0,5	7,1	464,6	43,9	34,7	7,5	9,4	1,5	1,1
"Поиск"	608,4	58,7	1,1	0,2	9,6	283,2	35,6	15,1	5,3	12,6	2,1	1,6
"Дукат"	591,0	17,8	-0,7	-0,1	3,0	174,3	8,2	10,0	5,7	4,7	3,4	2,2
"Магнат"	234,5	20,3	2,6	0,5	8,7	47,7	2,1	1,9	4,0	4,4	4,9	9,7
"Олимп"	233,5	25,4	6,0	1,2	10,9	55,8	6,2	2,8	5,0	11,1	4,2	4,1
Вестбанк	218,4	15,0	3,2	1,9	6,9	141,1	7,2	9,0	6,4	5,1	1,5	2,1
Бресткомбанк	204,2	13,7	-2,0	-0,9	6,7	93,2	8,7	10,2	10,9	9,3	2,2	1,6
Профбанк	174,4	15,9	14,1	3,6	9,1	38,8	5,7	7,6	19,6	14,7	4,5	2,8
Белсвязьбанк	170,9	50,6	50,0	14,5	29,6	42,4	11,8	13,9	32,8	27,8	4,0	4,3
Инвестбанк	142,2	35,3	3,8	0,9	24,8	24,0	4,7	1,8	7,5	19,6	5,9	7,5
"Интекс"	139,5	42,8	1,9	1,6	30,7	80,4	2,7	2,0	2,5	3,4	1,7	15,9
Минсктрансбанк	133,4	22,5	0,5	0,2	16,9	32,0	9,8	0,1	0,3	30,6	4,2	2,3
Ф-л Мосбизнесбанка	94,1	22,8	4,4	9,4	24,2							
"БелБалтия"	87,5	19,5	4,0	1,6	22,3	15,5	1,4	0,9	5,8	9,0	5,6	13,9
Чистыйвостбанк	72,5	19,2	1,4	0,5	26,5	8,9	5,7	0,1	1,1	64,0	8,1	3,4
Бел. народ. банк	71,0	12,2	-1,2	-1,4	17,2	29,8	5,4	4,3	14,4	18,1	2,4	2,3
Бел. биржев. банк	69,3	18,1	17,9	51,7	26,1	169,7	2,9	3,2	1,9	1,7	0,4	6,2
Белкоопбанк	67,1	18,8	1,6	4,8	28,0							
Белжелдорбанк	51,7	16,6	3,0	1,1	32,1	4,7	1,7	0,5	10,6	36,2	11,0	9,8
Технобанк	42,7	10,5	0,1	0,1	24,6	10,8	0,8	0,5	4,6	7,4	4,0	13,1
Корпобанк	41,1	10,0	3,1	5,4	24,3	14,8	0,8	0,4	2,7	5,4	2,8	12,5
Абсолютбанк	40,2	11,0	0,6	0,5	27,4	6,5	1,0	1,1	16,9	15,4	6,2	11,0
Іпко (Украина)	36,2	30,7	1,8	2,0	84,8	7,3	5,7	0,5	6,8	78,1	5,0	5,4
"Новоком"	31,4	14,2	0,8	0,8	45,2	5,0	0,8	нет данных		16,0	6,3	17,8
"Золотой талер"	27,6	17,6	0,4	0,7	63,8	7,1	0,1	0,1	1,4	1,4	3,9	176,0
Сумма по банкам	27.760,9	1.638,0	438,6			17.083,7	832,0	682,9				
Среднее по банкам	895,5	52,8	14,1	1,9	5,9	589,1	28,7	23,5	4,0	4,9	1,6	2,0
* С учетом консолидации с Виткомбанком												

* С учетом консолидации с Виткомбанком.

ФИНАНСОВАЯ
ГРУППА

fico®

лицензия на банковскую деятельность № 42

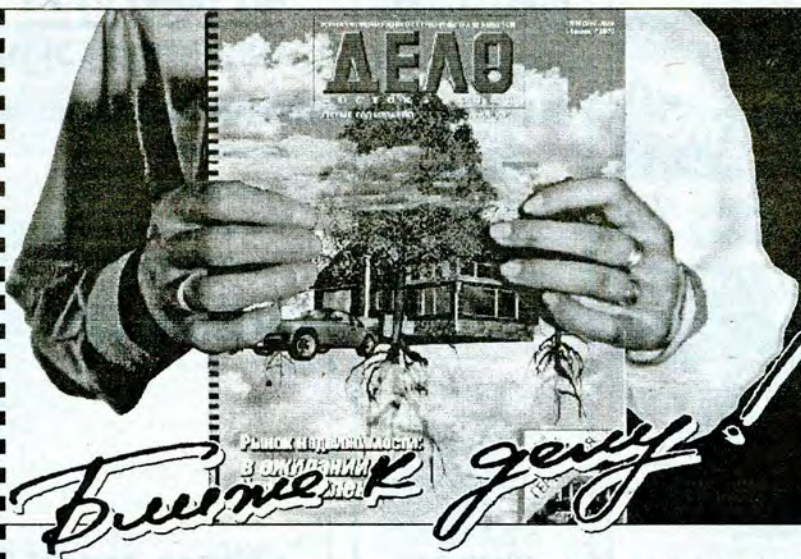
СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

Россия, Украина, Молдова,
Казахстан, Узбекистан,
государства Балтии.

факс (0172) 23-68-79;
тел. 68-71-86, 68-71-87;
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

fico® - DEALING

ПОДПИСКА на журнал: индексы 74873
74882



РЕКЛАМА в журнале:
тел.: 0172/ 23-94-89, 23-52-09, факс: 0172/ 23-09-67

- + Комплектация по желанию заказчика
- + Бесплатная доставка и сборка
- + Разработка дизайн-проекта



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

PRO-TRADE

Разумное соотношение
цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к.501,
тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:
ул. Гусовского, 4,
"Салон-магазин";

ул. М. Богдановича, 11,
м-н "Камісійная лаўка".

Акционерный коммерческий банк

Bank Atmoda

оказывает услуги:

- Бесплатное открытие счетов;
- Конвертация и взаиморасчеты;
- Начисление % по остатку на счете;
- Выдача наличных;
- Депозиты, кредиты, аккредитивы;

Ул. Лиела Пилс, 21, Рига LV-1050, Латвия,
тел. (0132) 222-562, факс (0138) 82-0446,
телекс 161-364 ATMD SU.

Консультации:
Московское представительство: (095) 290-57-83;
Минское представительство: (0172) 207-806.

FUJI FILM

Господа бизнесмены!
Еще не поздно...

Компактные
ФОТОЛАБОРАТОРИИ
производства Японии.

Уже 300 фотолабораторий
в Республике Польша,
60 фотолабораторий в
Прибалтике,
всего 16 - в Республике
Беларусь.

Представитель в Беларуси - ИП "Белэксфильм".
Тел: (0172) 201-491, 200-109.

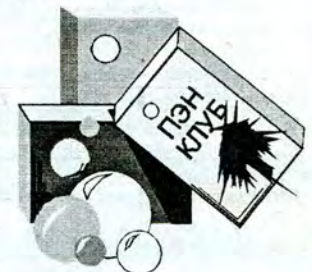
Индийское предприятие "ПЭН ИНТЕРНЕТНА"

предлагает со склада в Минске
оптом и мелким оптом
товары производства Индии:

СТИРАЛЬНЫЙ
ПОРОШОК
"ПЭН КЛУБ"
(упаковка 800 г)



ЧАЙ
ИНДИЙСКИЙ
- листовой
- гранулированный
(упаковка 250 г)



ЗУБНАЯ ПАСТА
"ФРЕШ-ОН"
"СМАЙЛ -32"
(упаковка 125 г)

ФОРМА ОПЛАТЫ - ЛЮБАЯ
Тел.: (0172) 27-57-47,
27-00-59

"RIA"

БУМАГА

- ✓ писчая и для копировальных аппаратов А3, А4;
- ✓ рулонная для принтеров 420, 370, 210 мм;
- ✓ копировальная А4;
- ✓ финская;
- ✓ фальцованная в стопах.
- ✓ Лента чековая 40, 44, 56, 59 мм.
- ✓ Термобумага.

Т./ф. 39-51-43,
39-45-87.

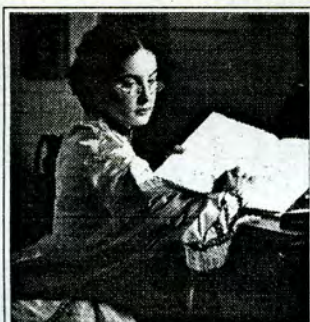
ПОМОГАЕМ ВО ВЗАИМОРАСЧЕТАХ

между туристическими
фирмами,
фирмами, реализующими ГСМ,
и их западными партнерами.

Тел. (0172) 768-084.

BELVNESHSTRAKH
JOINT-STOCK INSURANCE COMPANY

СЗАО «БЕЛВНЕСТРАХ»
Приглашает Вас к сотрудничеству



Выгодные условия -
солидные гарантии

Центральный офис: Тел./Факс (0172) 238-176
Служба страхования:
г. Минск, Тел. (0172) 206-351, факс 208-194
г. Брест, Тел.: (8-0162) 263-124, 232-266
г. Гродно, Тел. (8-0152) 332-607

Все для автолюбителя ПРОДАЕМ

Газовая плита, холодильник,
туалет с душем,
6 спальных мест на автомобиле
"ФИАТ-ДУКАТО".
Год выпуска 1992, на д/т.

Покупателям обращаться:
г. Волковыск, ул. С. Панковой, д. 58.
Телефон: (01512) 2-26-99.
Факс: 2-39-75.

Организация постоянно реализует нефтепродукты

Бензин А-76 Мазут М-100
Бензин А-92 Печное топливо
Дизельное топливо Битум строительный
Топливо реактивное Битум дорожный
Битум кровельный

По самой низкой цене
Тел./факс 61-48-88

Компания "КОМПЛЕКС"

готова выступить дилером по реализации
продуктов питания,
товаров народного потребления,
бытовой техники и химии.
Имеем большие производственные,
торговые и складские
площади в центре Витебска.

Возможны разнообразные формы
сотрудничества.

Рассмотрим любые предложения.

Тел.: (0212) 363-468, 369-693,
374-942, 373-113 (тел./факс)
либо по адресу: г. Витебск, ул. Ленина, 33а.

Иностранное предприятие

"ВСтелешоп"

приглашает к сотруд-
ничеству фирмы
и организации
для расширения рынка
сбыта товаров народного
потребления
при поддержке рекламы
Белорусского телеканала.

Тел. 42-55-97,
факс 46-43-09.

BELVNESHCENTRE

Турция (Анталья)
Кипр
Испания (Коста-Браво)
Франция (Ницца)
о. Ямайка

Г-ца "Беларусь", оф. 314,
тел./факс 690-212

ПРИОРИТЕТ ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

- | | |
|------------|-------------------------------------------------------------------|
| РОССИЯ | ✓ срочные платежи (до 1 дня) |
| УКРАИНА | ✓ покупка и продажа б/н валют СНГ по договорам уступки требования |
| МОЛДОВА | |
| КАЗАХСТАН | ✓ конвертация СКВ |
| УЗБЕКИСТАН | ✓ привлечение денежных средств на короткий срок |
| БЕЛАРУСЬ | |

Минск 8-0172 Гомель 8-0232
35-88-01 ф 53-14-85 ф
35-86-12 ф 53-11-68 ф
35-83-32 53-11-86

ПРОДАЕТСЯ

МАЗ 5551
с прицепом 1ПТС-9 (самосвал),
Трактор Т-150,
ГАЗ-53 - 2,
УАЗ-3303 - 2,
ММЗ-4202 с прицепом,
САЗ-3507,
РАФ-2205 - 2,
Автоприцеп СЗАП,
Автопогрузчик АП 1081, 4081,
МАЗ-53375 (бензовоз),
ГАЗ-2401,
Бочка Р ПСТ-11,
ГАЗ-31029,
Трактор МТЗ-100,
ГАЗ-33043,
Автоприцеп АПКВ-819,
МАЗ-54329 с прицепом.

Обращаться:
г. Волковыск, ул. С. Панковой, д. 58.
Телефоны:
(01512) 2-26-99, 2-24-02, 2-44-57.
Факс: 2-39-75.

MIX
Company Ltd.

УПОЛНОМОЧЕННЫЙ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ФИРМЫ ALAN
ОТЕ INTERNATIONAL

ПРЕДЛАГАЕТ: автомобильные радиостанции

для связи с домом, дачей, офисом!

DRAGON CB-94 - 163\$
DRAGON SY-101 - 171\$
S-MINI - 72\$
ALAN 18 - 108\$
ALAN 28 - 137\$

ВЫДАЧА РАЗРЕШЕНИЯ НА ЭКСПЛУАТАЦИЮ.

ГАРАНТИЯ - 1 ГОД!

тел. в г. Минске: (0172)-368-252,
360-043
тел. в г. Лиде: (01561)-213-76



г. Минск, ул. Первомайская, д. 24, корпус 2

РЕМОНТ Быстрым и качественным
компьютеров, принтеров,
копировальных аппаратов, факсов
и другой техники!

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ

Panasonic - 13 \$
QMS - 22 \$

Canon - 13 \$
Hewlett Packard - 22 \$

ТОНЕРЫ: Canon NP 1215, 1550 - 13 \$
Canon NP 1010 - 10 \$
Ricoh M-100 - 15 \$

г. Минск, ул. Первомайская, 24/2
т. 36-82-52, факс 36-00-43

Qmix

ТУССОН

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
КОМПАНИИ "ТУССОН"

ЗНАМЕНИТЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

olivetti

БЕЛОРУССКИЙ ЛАТИНСКИЙ РУССКИЙ ШРИФТЫ

НАДЕЖНОСТЬ И КОМФОРТ
ГАРАНТИЯ ОДИН ГОД

ШИРОКИЙ ВЫБОР ОРГТЕХНИКИ И БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 ЭТАЖ
ТЕЛЕФОНЫ (0172) 36-52-93, 36-59-31, 36-42-88;
ТЕЛЕФОН В БРЕСТЕ (01622) 5-99-37
ТЕЛЕФОН В ВИТЕБСКЕ (0212) 36-20-49
ТЕЛЕФОН В ГОМЕЛИ (0232) 53-91-82

Завод "Томелькабель"
производит

закупку и принимает в переработку лом и отходы меди от юридических лиц в обмен на кабельно-проводниковую продукцию.

Справки по телефонам:
57-45-62,
57-44-74,
57-67-27.

ЗАЩИТИ СЕБЯ САМ

Защитный экран IZOVAC-VIZOR

Поглощаемость всех излучений - 99,9%;

Сертификат
Шведского
Института
Радиационной
защиты
MPR - II F5013



г. Минск, тел. (0172) 34-43-56, 34-44-70, 34-02-52



АО "Западная биржа недвижимости"

20 АУКЦИОН
АВГУСТА
В Г. МОГИЛЕВЕ

На продажу выставляются:

- Здания под производство, склады и офисы; магазины, столовая, кафе, недостр. кинотеатр в городах: Могилев, Горки, Шклов.

По вопросам участия звоните

- в г. Минск - (8-0172) 23-44-20
- в г. Могилеве - (8-0222) 22-90-28
- в г. Горках - (8-02233) 2-12-34

НЕДВИЖИМОСТЬ ВСЕГДА В ЦЕНЕ!

BelStarLett

Тел: 396 548, тел/факс: 390 034
Минск, Смольякова 12

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ

Издательские системы на базе компьютеров Macintosh

Типографии под ключ
Полиграфическое оборудование

Периферийное оборудование под любые компьютерные системы

Полная комплектация, поставка, монтаж оборудования, обучение, сопровождение

Подробная информация в строчной рекламе

ОБОРУДОВАНИЕ И ЛУЧШИЕ ИЗДАТЕЛЬСКИЕ КОМПЛЕКСЫ НА БАЗЕ КОМПЬЮТЕРОВ Macintosh

Представительство в Гомеле:
НПТ ООО "ШаНЦ", тел.: (0232) 55-43-43
Приглашаем к сотрудничеству региональных дилеров

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЕТ:
ГАЗ-33021 ("Газель", тент);
ТРАКТОРЫ МТЗ-80УК, 82УК;
ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО;
МАЗУТ М-100;
ОЛИФУ "АКСОЛЬ".
Возможна доставка.
Тел. (0172) 32-64-11.

ОКНА ИЗ ПЛАСТИКА
по канадской технологии.

Тип открывания:
в плоскости (скользящая рама) и наружу (кейсмент).

• Осуществим замеры.
• Изготовим и установим окна.
• При необходимости заменим стеклопакет.

ЛЮКС-ГЕЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

конструкции и размеры по желанию заказчика.

Адрес: ул. Кирова, д. 14; тел. (0172) 27-76-73, 27-24-72.

Цены невысокие (от 70\$ США).
Максимум удобств и гарантия качества!

РЕАЛИЗУЕМ ОПТОМ:
МУКУ в/с; САХАР;
МАСЛО ПОДСОЛНЕЧНОЕ;
МАЙОНЕЗ; СГУЩЕНКУ;
ТУШЕНКУ.
Возможна доставка.
Тел. (0172) 32-64-11.

Фирма продает и заключает договоры на лизинг оборудования:

1. Мини-заводы по переработке гречихи
 - колбровка на 6 фракций;
 - шелушение, отделение лузги, пропарка и прожарка до коричневого цвета;
 - производительность - от 100 кг/ч;
 - выход готовой крупы-ядрицы - 50%, дробленки - 25%, остальное - прекрасный корм для домашней птицы.
2. Картофелесажалка Л-202, четырехрядная, прицепная.

Рассмотрим любые предложения.
Тел. (0162) 43-02-79, 43-01-38, факс (0162) 43-02-78.

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЕТ
АММИАЧНУЮ СЕЛИТРУ
со склада в Могилеве

Тел.: (0222) 443035, 44 41 57, 44 10 74
44 35 00, 44 51 01, 21 70 66,
ФАКС 44 62 34

УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь-Россия-Украина и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ
в широчайшем спектре на территории Беларуси, на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

ФИНАНСЫ И АКТИВЫ

Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13, 26-87-77.

Время дороже денег!

ПРОДАЕМ СО СКЛАДА В МИНСКЕ

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ ИЗ РЕЕСТРА

ЭКР 2101
Микро 101
CRF 1000

ГАРАНТИЯ 6 МЕСЯЦЕВ
ПРОГРАММИРОВАНИЕ
ОБУЧЕНИЕ
ПРИЕМЛЕМАЯ ЦЕНА

спектр применения:
от киосков до БАНКОВ
работа от аккумулятора
компактный (3,5 кг)

НОВЫЙ ВЕК
Минск, ул. Чернышевского 10а-511

ТЕЛ/ФАКС: (0172) 66-44-04, 66-01-22
66-84-82, 66-16-07

KETTLER

Велотренажеры, беговые дорожки, степперы, центры для атлетизма, теннисные столы и многое другое из Германии.

оптом и в розницу со склада в г. Минск

мп "ВАН"

тел. (0172) 64-87-41, 64-86-34

м-н "SPALDING"
тел. (0172) 26-09-88

Есть разные ценности...
Мы предлагаем - надежность.

Latvian - American Bank

Услуги Rietumu Banka:

- * Открытие и ведение мультивалютных счетов для юридических и физических лиц. Открытие мультивалютных кодированных счетов.
- * Регистрация оффшорных компаний, открытие и обслуживание их счетов.
- * Срочные платежи (США, Канада, страны Европы, СНГ, Балтии).
- * Конверсионные операции с "твердыми" и "мягкими" валютами.
- * Кросс-конвертация "мягких" валют.
- * Операции с наличной валютой в СНГ и странах Балтии.

Аудиторскую проверку финансовой деятельности Rietumu Banka за 1994 год провела - Arthur Andersen & Co SC

Rietumu Banka

7 VESETAS STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA
PHONE 377110, 372010, FAX 372897, TELEX 161234 RIETS LV

Информация в Минске Тел. 261449



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		Тип/МГц	Кэш		Тип/Мин	Время доступа	Тип	Разм. Точек	Память	Шина								
КОМПЬЮТЕРЫ																		
2	Компьютерный класс																	
3	COMPAQ	8086		640	5.25	21	mono					под заказ	от 1600	12	ИПОВТ	324583/324492		
4	EPSON	8088/10		640	5.25	21	mono					видеокарта HERCULES, с пакетом программ	170	3	КИРС	235523		
5		286/12			3.5	40	ISA					видеокарта EGA, с пакетом программ	260	3	КИРС	235523		
6	BM2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	mVGA	39	256	ISA	*	353	12	ТРЭВИЛ	341300	
7	BM2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	mVGA	39	256	ISA	*	510	12	ИПОВТ	324583/324492	
8		286/12	2		3.5	130	IDE		mVGA	* 28	256	ISA	*	447	12	Персп. технологии	361457/368361	
9	ARCHIE	286/12	2		3.5	130	IDE		mVGA	* 31	512	ISA	*	539	18	Персп. технологии	361457/368361	
10		286/16	1		5.25	40	EGA	31	31			color	350	3	РОСВАН	330793		
11		286/16	1		5.25	40	EGA	31	31			color	350	3	РОСВАН	330793		
12	NTT	386			3.5	40	HGC	31				любая конфигурация по ценам TAIH	от 481	12	ИНФОРМАТИКА	0232/35801		
13	ARCHIE	386 SX/20	1		3.5	40	mVGA		256			белая сборка	330	3	РОСВАН	330793		
14	ARCHIE	386 SX/20	1		3.5	40	mVGA		256			белая сборка	390	3	РОСВАН	330793		
15	EC1803.11	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	VGA	31	EISA	* D	630/610	12	ИПОВТ	324583/324492		
16		386 SX/33	1		3.5	40	VGA	31	256			за 1 шт./за 5 и больше	440	3	РОСВАН	330793		
17	DEC	386 SX/33	8	2	6.4	144	IDE	12	mVGA	28	512	ISA	SL	799	12	МИКРОМИР	783512	
18	DEEL 333 s/L	386 SX/33			105	15	IDE	11	VGA	* 39	256	ISA	S	458	12	РЫТАР	342779	
19	ORMAS	386 SX/40	1	16	3.5	130	IDE/ISA	13	mVGA	256	ISA			458	14	ОРИСЭЙЛ	395450	
20	DAINOVA	386 SX/40	1	16	3.5	170	IDE/ISA	14	mVGA	256	ISA	*		552	15	ДАИНОВА	302356	
21	IT	386 SX/40	1	16	3.5	100	IDE	15	mVGA	256	ISA			552	15	ИНФОТЕХ	236281/267341	
22	OPTIMUS	386 SX/40	2	3.5	130	IDE			mVGA	28	512	ISA		552	18	РНПЦР	268429	
23		386 SX/40	2	3.5	130	IDE			VGA	31	512	ISA		560	3	РОСВАН	330793	
24	MAS	386 SX/40	2	16	3.5	210	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA		590	18	МАС Электроник	351201/351200	
25		386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE		mVGA	39	512	ISA	*	652	12	Персп. технологии	361457/368361	
26		386 SX/40	2	3.5	130	IDE			mVGA	39	256	ISA		654	12	ТРЭВИЛ	341300	
27	SR	386 SX/40	2	16	3.5	260	IDE/ISA	10	mVGA	* 39	512	ISA		680	18	СUNRISE	344356/344470	
28	MAS	386 SX/40	2	16	3.5	210	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA		771	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
29	BEVALEX	386 SX/40	2	16	3.5	210	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA		890	24	СНАИМ	687447	
30	PSI IBM	386 DX/40	128	4	32	3.5	130	IDE	mVGA	28	512	ISA		178	18	РНПЦР	268429	
31	OPTIMUS	386 DX/40	128	4	3.5	428	IDE/ISA	14	mVGA	28	256	ISA	*	707	15	ДАИНОВА	302356	
32	DAINOVA	386 DX/40	8	4	16	3.5	170	IDE/ISA	14	mVGA	31	512	ISA		770	3	РОСВАН	330793
33		386 DX/40	8	4	16	3.5	170	IDE/ISA	14	mVGA	31	512	ISA		800	3	РОСВАН	330793
34	ARCHIE	386 DX/40	4		420				mVGA	28	512	ISA		805	12	СUNRISE	344356/344470	
35	SR	386 DX/40	128	4	16	3.5	260	IDE/ISA	10	mVGA	* 39	512	ISA		810	12	Персп. технологии	361457/368361
36		386 DX/40	128	4	16	3.5	210	IDE	mVGA	39	512	ISA	*	821	12	ТРЭВИЛ	341300	
37		386 DX/40	128	4	16	3.5	210	ISA	mVGA	39	256	ISA		867	12	Персп. технологии	361457/368361	
38	BEVALEX	386 DX/40	128	4	32	420	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA	*	945	24	МАС Электроник	351201/351200	
39	MAS	386 DX/40	128	4	32	420	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA	*	945	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
40	BEVALEX	386 DX/40	128	4	32	420	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA	*	945	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
41		386 DX/40	128	4	64	3.5	100	IDE	15	mVGA	256	ISA		от 694	15	ИНФОТЕХ	236281/267341	
42	PSI IBM	486 SX/25	2	3.5	120	IDE			mVGA	39	512	ISA		1078	18	ИСТАР	357670	
43	IBM 2133-641	486 SX/25	8	2	3.5	120	IDE/ISA	14	mVGA	* 39	512	VLB	DT	1179	12	ИВА	625190/325122	
44	IBM 2133-551	486 SX/25	8	2	3.5	120	IDE/ISA	14	mVGA	* 39	512	VLB	DT	1179	12	ИВА	625190/325122	
45	ELING WS	486 SX/25	8	4	64	3.5	120	IDE	mVGA	28	512	ISA		1078	24	ЗЛЕНГ	204567	
46	PSI IBM	486 SX/25	8	4	64	3.5	120	IDE	mVGA	28	512	ISA		1178	18	ИСТАР	357670	
47	INTEL CLASSIC PCI LP	486 SX/25	8	4	64	3.5	540	Fast EIDE/PCI	12	mVGA NI	* 28	1	PCI/VLB	1280	14	КП/ЭЛЕМЕД	265860/26964	
48	KEYNOTE	486 SX/25	8	4	20	3.5	260	IDE/VLB	11	mono	28	512	VLB	1520/1560	24	КП	319516/312493	
49	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	170				mVGA	28	512	ISA		1560	24	ТУССОН	362977/364288	
50	OPTIMUS SA	486 SX/25	8	4	3.5	170	IDE/ISA		mVGA	28	512	ISA		788	27	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	
51	OPTIMUS SA	486 SX/25	128	4	128	3.5	240	IDE/ISA	mVGA	* 28	512	ISA		997	18	СЕМПИЛАН	372540/373721	
52		486 SX/25	256	4	32	3.5	350	IDE/VLB	11	mVGA	* 28	512	ISA	998	24	НИЗВМ	625181	
53	OPTIMUS SA	486 SX/25	128	4	128	3.5	240	IDE/ISA	mVGA	* 28	512	ISA		от 447	18	СЕМПИЛАН	372540/373721	
54	Magtron Office Junior	486 SX/33	2	96	3.5	270	IDE	12	mVGA	* 28	1	ISA	*	1020	24	МИСРО EXPRESS	347515	
55	OPTIMUS SA	486 SX/33	8	4	3.5	340	IDE		mVGA	* 28	512	ISA		1019	27	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	
56	MAS	486 SX/33	256	4	32	420	IDE/ISA	12	mVGA	* 28	512	ISA		1070	18	МАС Электроник	351201/351200	
57	OPTIMUS SA	486 SX/33	256	4	128	3.5	340	IDE/ISA	mVGA	* 28	1	YESA	*	1087	18	СЕМПИЛАН	372540/373721	
58	EVEREX	486 SX/33	8	4	3.5	170	IDE/ISA	14	mVGA	* 28	1	VLB		1168	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
59	IBM 2133-652	486 SX/33	8	4	3.5	170	IDE/ISA	14	mVGA	* 28	512	ISA	DT	1278	18	ИСТАР	357670	
60	PSI IBM	486 SX/33	8	4	3.5	170	IDE		mVGA	* 28	1	VLB		1306	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
61	ACER MATE PCI	486 SX/33	8	4	3.5	170	IDE		mVGA	* 28	1	VLB		2080	12	БЕТАРК	647930	
62	TOSHIBA T19/OC5	486 SX/33	8	4	3.5	200	IDE/VLB	11	mVGA	28	512	ISA		1306	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
63	COMPAQ	486 SX/33	8	4	12	250	IDE/VLB	11	mVGA	28	512	VLB		2280	36	КП	319516/312493	
64	LAND	486 SX/33	8	4	12	210	IDE	11	mVGA	28	512	ISA		648	14	РЕСТА	784100	
65	OPTIMUS SA	486 SX/33	8	4	3.5	170	IDE		mVGA	28	512	ISA		821	27	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	
66	UNTEC	486 SX/33	8	4	3.5	260	IDE	13	mVGA	* 28	512	ISA		925	12	МАЛ	768387/768405	
67		486 SX/33	256	4	3.5	420			mVGA	28	512	ISA		946	36	ЛИС	360157/364312	

№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		тип/мгц	кэш		тип/мгц	объем							
КОМПЬЮТЕРЫ													
167	ICS	486 DX2/66	256	4	128	270	IDE	12	SVGA	* 28	512	ISA	MT
168	STRATUM	486 DX2/66	128	4	128	350	IDE	13	SVGA	* 28	512	ISA	MT
169	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE/PCI	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
170	NEWS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE/PCI	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
171	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
172	SR	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
173	BEVIALEX	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
174	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
175	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
176	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
177	NTT465	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
178	ELENG WS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
179	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
180	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
181	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
182	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
183	HTech	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
184	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
185	INTEL	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
186	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
187	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
188	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
189	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
190	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
191	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
192	INTEL CLASSIC PCI	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
193	IBM PS VP Perform	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
194	Micro Magnium PCI	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
195	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
196	ORMAS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
197	JET	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
198	JET	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
199	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
200	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
201	HIGH COLANI	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
202	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
203	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
204	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
205	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
206	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
207	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
208	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
209	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
210	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
211	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
212	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
213	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
214	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
215	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
216	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
217	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
218	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
219	NTT402	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
220	GG Home PC 410	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
221	MAS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
222	STRATUM	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
223	American Logic	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
224	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
225	HIGHSCREEN MT	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
226	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
227	DEC Venturis	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
228	INC486	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
229	ORMAS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
230	INC486	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
231	NTT403	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
232	JET	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
233	NTT404	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
234	ICS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
235	ELKO	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
236	STRATUM	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
237	INC486	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
238	ELENG WS	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
239	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
240	DAINOW	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
241	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
242	GEO Prestige41D	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
243	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
244	INTEL CLASSIC PCI LP	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
245	Micro	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
246	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
247	Micro Magnium PCI	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28	512	ISA	MT
248	DTK	486 DX2/66	256	4	128	350	IDE	11	SVGA	* 28			

Облигации вне конкуренции

Успешное проведение последних аукционов по размещению 11-го и 12-го выпусков ГКО оживило вторичный рынок облигаций.

Ряд банков начал проводить котировку облигаций, а на межбанковской валютной бирже заключаются сделки на сотни миллионов рублей.

Объем сделок с другими ценными бумагами не идет ни в какое сравнение с масштабами торговли ГКО. На прошлой

неделе были отмечены сделки с 3.000 акций Белвнешэкономбанка ("Альбаросия"), 1.700 — Приорбанка (ФД "Траст-Активы"), 2 акциями БФБ (ФД "Траст-Активы"), с 1.000 акций АО "Лидастрой-материалы" и 50 — АО "Спартак" (Национальная фондовая ассоциация).

Белорусская межбанковская валютная биржа, ценные бумаги, 4.08.95 г.

Эмитент	Номинал	Срок обращения	Дата погашения	Цена/курс реализации	Количество реализации	Сумма сделки (руб.)
ГКО, X выпуск						
Минфин РБ	100.000	76 дней	13.09.95 г.	88.900	3.715	330.263.500
Минфин РБ	100.000	76 дней	13.09.95 г.	81.000	1.420	115.020.000
Минфин РБ	100.000	76 дней	13.09.95 г.	98.490	2.160	212.738.400
Минфин РБ	100.000	76 дней	13.09.95 г.	88.500	740	65.490.000
ГКО, XI выпуск						
Минфин РБ	100.000	34 дня	23.08.95 г.	96.480	32.136	3.100.481.280
Минфин РБ	100.000	34 дня	23.08.95 г.	96.680	32.136	3.106.908.480
Общая сумма сделок						6.930.901.660

Котировки ГКО

Банк/компания	Номинал	Покупка	Продажа	Дата погашения
ГКО X выпуска, 5.08.95 г.				
АКБ "Белвнешэкономбанк"	100.000	90.020	90.420	13.09.95 г.
АКБ "Новоком"	100.000	89.300	—	13.09.95 г.
Ф-л "Сотрудничество"	100.000	90.000	—	13.09.95 г.
"Инкорос-Инвест"	100.000	89.000	90.000	13.09.95 г.
ГКО XI выпуска, 5.08.95 г.				
АКБ "Белвнешэкономбанк"	100.000	96.376.00	96.670	23.08.95 г.
АКБ "Новоком"	100.000	96.300.00	96.500	23.08.95 г.
"Альбаросия"	100.000	96.318.71	96.877.69	23.08.95 г.
"Инкорос-Инвест"	100.000	85.900	96.900	23.08.95 г.
ГКО XII выпуска, 5.08.95 г.				
АКБ "Белвнешэкономбанк"	100.000	86.390	—	18.10.95 г.
АКБ "Новоком"	100.000	87.000	—	18.10.95 г.
"Инкорос-Инвест"	100.000	87.000	90.000	18.10.95 г.

Агентство финансовых новостей.

Телефон: (0172) 624-910, факс: (0172) 621-603.

Чеки пока что в ауме

Несмотря на появление указа о программе приватизации, за две прошедшие недели на отраженной в таблице части чекового рынка больших изменений не произошло.

Правда, несколько компаний повысили цены покупки чеков у населения (на 100-200 рублей), появилось больше желающих приобрести и пакеты, но о бумагах говорить не приходится. Это в общем-то понятно. Профессионалы заинтересованы в покупке чеков по возможно более низким ценам, и не в их интересах поднимать шум о приватизации перед грядущим повышением номинальной стоимос-

ти чека и возможным повышением его рыночной цены. К тому же деятельность СИФов — потенциальных покупателей чеков — пока не возобновлена.

В целом на чековом рынке оживление гораздо заметнее — у некоторых отделений Сбербанка Минска даже появились покупатели чеков, предлагающие за чек до 1.500 рублей.

Котировки чеков "Имущество" на 4.08.95 г.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Новокомбанк	—	950	1.100	2.000
"Интер-Ньюс"	—	—	1.250	10.000
"Аспасия"	1.500	дог.	1.700	500
"Освея-Инвест"	—	—	1.100	10.000
"Рамос-Интернешнл"	1.500-1.700	900	1.150	1
"Пуше"	800	дог.	дог.	дог.
"Доминатор Солвент"	—	—	1.400	1.000
"Брайв-Инвест"	1.300	—	—	—
"Инвест. технологии"	1.000	дог.	—	дог.
"Актив-Инвест"	—	1.100	1.100-1.200	50.000
"Амкодор-Инком"	—	дог.	дог.	дог.
Брест:				
"Буг-Инвест"	700	—	1.300	1.000

НФА	750	750	1.200	5.000
"Галактика"	—	—	1.100	5.000
Витебск:				
"Славянский союз" (Орша)	900	—	1.050	10.000
Гродно:				
БББ "Неман"	600	—	—	—
"Пульс"	710	—	—	—
Гомель:				
ООО "Эгал-Инвест"	1.100	—	—	—
Жлобин:				
"Агро-Инвест"	700	800	1.150	10.000

* Зачисление производится на счет в Сбербанке.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Брест — (01632) 64-797.

На что потрачены деньги?

Первое время после создания в 1992 г. АО работало успешно и выполняло обязательства по выплате дивидендов — не менее 16% годовых в рублях (в то время Сбербанк давал 4%). По результатам за 1992 год дивиденды составили около 10% годовых в долларовом эквиваленте. Следующий год был не таким удачным, дивиденды составили всего около 3,2% в валюте, а в 1994 г. — уже только 0,6%. На момент организации АО цена акции в долларовом эквиваленте составляла 22,06 USD. Сегодня — менее одного доллара, а в виде дивидендов за все время существования "Содружества" было выплачено 3,05 USD на одну акцию.

Итак, чистые потери владельца одной акции (без учета упущенной выгоды) составили около 18 USD. Соответствующим образом упала и стоимость активов "Содружества".

На момент проведения учредительной конференции в апреле 1992 г. АО собралось без вычета расходов на рекламу около 1 млн. рублей (все цифры даны с учетом деминации), что составляло примерно 80 тысяч USD. В конце 1994 г., когда АО практически прекратило свою деятельность, а правление и дирекция покинули его, активы "Содружества" составили всего 62,5 млн. рублей, или примерно 6 тысяч USD.

До перехода под управление "Инвестиционных технологий" "Содружество" осуществляло вложения в ценные бумаги (депозиты), в коммерческую деятельность и строительство.

Летом 1992 года 1,6 млн. рублей (около 100 тысяч USD) было положено на депозит Белбизнесбанка, который был возвращен только в этом году, равнялся уже примерно 140 долларам. Однако в течение 2 лет депозит приносил доход в виде процентов. К тому же отношения с банком нельзя оценивать только по прибыли от депозита. В обмен на размещение средств банк давал гарантии выплаты дивидендов в размере 16% годовых. Поэтому сказать, насколько убыточными были вложения в депозит, не так просто.

Второе направление деятельности — строительство здания под офисы. Оно развернулось в начале 1993 г., но уже в конце 1993 г. выяснилось, что не хватает средств. В этот момент между дирекцией и правлением АО возникли разногласия. Дирекция предполагала провести новую эмиссию акций, которая должна была бы привести к перераспределению долей в уставном фонде, правление же такие изменения не устраивало. Договориться не удалось. Договорился директор и правление не смогли, и в результате дирекция покинула АО, продав перед этим незавершенное строительство с убытком для АО в 7 млн. рублей, что составляло примерно 700 долларов по курсу на момент компенсации убытков. Так как этот убыток получен после продажи незавершенной стройки, когда вложенные в строительство деньги были уже обесценены инфляцией, курс доллара вырос, а сам доллар обесценился, то реальные потери были намного больше.

Третье направление деятельности — коммерческие операции. Какой бы ни была их доходность, если была, она не смогла обеспе-

чить покрытие убытков по двум первым видам деятельности.

Чтобы оценить, кто и как получил выгоду или ущерб от различных видов деятельности, следовало бы оценить потоки средств, которые направлялись на различные цели и были получены в виде доходов. Такой анализ можно сделать. Однако это довольно сложная и, главное, дорогостоящая работа — всех сегодняшних активов АО может не хватить на ее оплату. Поэтому, пожалуй, такая оценка не будет проведена никогда, и сейчас можно говорить только о том, что известно.

Кто виноват?

А из имеющейся информации очевиден вывод, что причина краха АО состоит в неверном выборе направлений вложения средств и недостаточном контроле со стороны правления, дирекции и рядовых акционеров за процессом инвестиций. В самом АО открытая оценка инвестиционных проектов не проводилась. Были аудиторские проверки, но проверка законности вложения денег не может заменить анализа эффективности инвестиционных проектов.

В отсутствии публичной оценки инвестиционных проектов вина правления и дирекции (уточним: уголовно ненаказуемая) безусловна.

Однако вина в случившемся лежит не только на руководстве АО, но и на самих акционерах, которые должны были принять меры для защиты своих денег. Чтобы понять — какие, надо представить, как развивались бы события в стране с цивилизованным фондовым рынком. Акции "Содружества" там котировались бы на бирже или внебиржевом рынке. В состав правления или в число директоров АО были бы включены независимые специалисты по инвестициям, или же проекты АО подверглись бы экспертизе независимых специалистов. В этом случае неэффективные проекты даже не начинались бы.

Если все же размер дивидендов стал бы уменьшаться, то мог бы понизиться курс акций АО, что сразу бы вызвало тревогу акционеров и проверку деятельности компании. Правление и дирекция пришлось бы объяснять, что выплата дивидендов уменьшена из-за начала строительства, которое не дает быстрой прибыли. Если бы рынок считал проект разумным, а затруднения временными, то цена акций могла бы не упасть, а даже подняться. В противном случае начался бы сброс акций, и руководство АО было бы очень быстро переизбрано — до того, как акционеры потеряют много средств. А если бы вдруг оказалось, что правление или дирекция имеют выгоду от сложившегося положения, то они понесли бы уголовное наказание.

Перечисленные меры — котировка акций, введение в состав правления или дирекции независимых специалистов по инвестициям или оценка осуществляемых проектов независимыми экспертами — не были исполнены в "Содружестве", хотя могли бы обеспечить сохранность денег акционеров. О том, что указанные меры необходимы, говорит и опыт других белорусских АО, организованных в 1992 г., так как практически все они достигли примерно тех же "успехов".

Конечно, лучше говорить не о вине акционеров, а о беде, которой обернулось их невежество. Бело-

русский акционер иногда проявляет удивительное равнодушие к собственным деньгам. Центр "Инвестиционные технологии" столкнулся даже с проблемой неустраиваемых дивидендов, а многие акционеры не вспоминают не только о своих дивидендах, но и о самих акциях, в частности, некоторых акционеров до сих пор не удается отыскать. Другие же пытаются предъявить претензии центру, который к их убыткам не имеет никакого отношения. Спрашивается, где они были раньше, когда можно было что-то поправить.

Вина во многом лежит и на правительстве, так как безусловной ошибкой было разрешить привлечение средств компаниями в 1992 г. без создания структуры фондового рынка, обеспечивающей безопасность вложений. Но это тема для отдельного разговора.

Центр дает гарантии

Сейчас положение в "Содружестве" намного благополучнее. В 1995 г. АО перешло под управление центра "Инвестиционные технологии", и на 1 июля 1995 г. активы равнялись уже примерно 100 млн. рублей (около 9 тысяч USD), то есть спад цены акций сменился ее ростом. По договору АО с центром он проводит котировку акций, ориентируясь на стоимость активов (см. "БР", № 23/1995 г.). С начала апреля этого года по конец июля цена покупки акций выросла с 5.100 рублей до 8.180 рублей. Этот рост уже обгоняет инфляцию. К тому же по договору АО с центром последнему вменяется в обязанность максимальная открытость информации о своей деятельности. Таким образом, можно сказать, что с точки зрения включенности в фондовый рынок необходимые требования безопасности приняты (в той мере, в которой это возможно при существующем уровне его развития).

Не удовлетворено пока только требование оценки независимыми экспертами инвестиционной политики центра и предоставленных им гарантий, о чем должно позаботиться правление. Но размер прибыли и активов АО сейчас настолько мал, что у него может не хватить денег на оплату работы специалистов, поэтому сложно решить, пришло ли время прибегать к такому средству.

Дополнительной гарантией служит то, что центр "Инвестиционные технологии" связывает с "Содружеством" далеко идущие планы организации инвестиционного фонда, осуществляющего инвестиции в акции приватизированных предприятий — пожалуй, наиболее перспективный на сегодняшний день вид вложений. Сейчас центр вкладывает средства АО в надежные ценные бумаги, но доходность по ним никогда не позволит компенсировать вкладчикам их потери. Только несколько рискованных вложений в акции приватизируемых предприятий, ряд из которых сильно недооценен, могут принести большой доход.

Так как информация о работе АО под управлением центра открыта, то оценить эффективность инвестиционной политики управляющей компании не составит большого труда. В этом случае "Содружество" может показать пример цивилизованного привлечения средств на фондовом рынке Беларуси (пока говорить об этом из-за малых масштабов деятельности было бы, пожалуй, преждевременно).

Владимир
ТАРАСОВ.

ГКО побеждают на безальтернативной основе

Решив провести дополнительный выпуск ГКО, Минфин не ошибся, хотя при его подготовке пришлось увеличить срок обращения. Состоявшийся 2 августа аукцион вызвал у инвесторов повышенный интерес, и эмитенту удалось собрать рекордную сумму на довольно выгодных для себя условиях.

Обстановка, которая сложилась на рынке МБК этим летом, определила симпатии инвесторов к ГКО. Увеличение денежной массы привело

не только к резкому снижению ставок на "межбанке", но и значительно уменьшило спрос, особенно на краткосрочные кредиты. В этой ситу-

ации при отсутствии альтернативных ценных бумаг и стабильном курсе рубля произошло заметное увеличение спроса на ГКО, который устойчиво держится на уровне 120-150 млрд. руб. вот уже несколько месяцев.

Если раньше Минфин вынужден был идти на уступки инвесторам, снижая цену отсечения, то теперь, при цене отсечения 85%, ему удалось собрать 95 млрд. руб. Для сравнения можно вспомнить

10-й выпуск ГКО с точно таким же сроком обращения, который состоялся всего месяц назад. Тогда при цене отсечения 80,3% удалось собрать всего 19,8 млрд. руб., хотя спрос превысил небольшой, по теперешним меркам, объем эмиссии (50 млрд.) более чем в два раза.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Аукционы

Итоги аукциона по первичному размещению 12-го выпуска ГКО

Дата:	размещения	02.08.95 г.
	погашения	18.10.95 г.
Срок обращения		76 дней
Количество дилеров:	принявших участие в аукционе	14
	купивших ГКО	14
Количество поданных заявок		97 шт.
Количество удовлетворенных заявок:		60 шт.
	62% от общего количества	
Объем эмиссии		120 млрд. руб.
Лимит неконкурентных заявок	не более 10% к общему объему	
Спрос:	по номиналу:	145,3 млрд. руб.
	121,06% к объему эмиссии	
Размещено:	по номиналу	110,7 млрд. руб.
	92,25% к объему эмиссии	
Выручка от аукциона		95,4 млрд. руб.
Минимальная цена продажи		85,0% от номинала
Средневзвешенная цена продажи		86,2% от номинала
Доходность:	по минимальной цене продажи	84,8%
	по средневзвешенной цене	76,8%

Льготных акций директорат не получит

После утверждения Постановления КМ РБ № 268 от 28 декабря 1994 г. "О преобразовании перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельское хозяйство предприятий в открытые акционерные общества" появилась надежда, что приватизация на селе сдвинется с мертвой точки. Однако принятый недавно механизм распределения акций названных предприятий заставил сильно в этом усомниться.

Порядок распределения акций формирующихся ОАО полностью лишает трудовые коллективы стимулов к реформированию своих предприятий. В то время как не менее 40% акций из денежной доли (а значит, можно и больше?) нужно отдать партнерам — поставщикам сельхозпродукции, трудовому коллективу предлагается оставить около 5% акций за деньги и не более 10% акций — за чеки "Имущество". Остальные будут распределены между физическими и юридическими лицами негосударственной формы собственности, а также оставлены в резерве государства для реализации за чеки "Имущество".

Почему принята такая схема распределения акций? Конечно, государство как собственник всего приватизируемого имущества вправе распоряжаться акциями по своему усмотрению. Логике поведения собственника в этом случае объяснить можно. Поскольку государство немало задолжало колхозам, то оно постарается расплатиться с ними госимуществом, передавая колхозам практически бесплатно акции приватизируемых предприятий.

Прогнозируется также, что для облегчения механизма осуществления прав колхозов-акционеров те передадут свои акции в доверительное управление районным или областным структурам исполнительной власти (рай- и облсельхозпродам), представители которых будут доверенными лицами колхозов-акционеров в ОАО. В распоряжении этих структур и будет практически сосредоточен контрольный пакет акций каждого предприятия, размещенного на данной территории.

В соответствии с новым порядком приватизации, отменено создание комиссий по подготовке предприятий к акционированию, а вся ответственность

за подготовку и преобразование предприятий возлагается на руководителей. Руководителям и их заместителям разрешено приобретать до 10% акций от общего количества. Правда, непонятно, где же их взять, если 50% будет реализовано за чеки, минимум 40% — производителям сельхозпродукции, а оставшиеся — по 5% в резерв и дополнительно трудовому коллективу за деньги.

Порядок распределения акций между производителями сельхозпродукции следующий.

1. Акции ОАО по первичной переработке сельхозпродукции распределяются по сложившейся сырьевой зоне и удельному весу поставляемого сырья, рассчитанному за 1993-1994 годы.

2. Акции ОАО по вторичной переработке сельхозпродукции распределяются по сырьевой зоне и удельному весу поставляемого сырья предприятиями первичной переработки, а также по сельхозпредприятиям, если продукция поставлялась напрямую ОАО.

3. Акции ОАО, обслуживающих сельское хозяйство, распределяются исходя из удельного веса сельхозугодий, находящихся во владении и пользовании каждого сельхозпредприятия, в общих сельхозугодьях соответствующего района (зоны обслуживания).

Затем акции предложат производителям сельхозпродукции. Если они согласятся стать акционерами ОАО, с ними заключат договор купли-продажи. Если откажутся от своей доли или согласятся на меньшую, орган приватизации с учетом мнения Минсельхозпрода или его органов перераспределит "лишние" акции другим производителям продукции в данной сырьевой зоне (зоне обслуживания) или продает их в установленном порядке (в каком, неясно — автор).

Оплата полученных акций юриди-

ческими лицами, которые их приобрели, "может производиться одновременно с момента передачи акций или в рассрочку начиная с 2000 года, в соответствии с заключенными договорами. Период рассрочки, как правило, — до 7 лет."

Законом РБ "О внесении дополнений в Закон РБ "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь" (№ 3706-XII от 11 апреля 1995 г.) установлено, что акционерами ОАО, созданных на базе предприятий, указанных в постановлении КМ РБ № 268, могут быть также совхозы и другие государственные сельхозпредприятия.

Внесено также интересное дополнение. Его смысл в том, что оплата производителями сельхозпродукции переданных им акций АО производится по их номинальной стоимости (первичной эмиссии) без учета инфляции. Это значит, что акции новых АО фактически бесплатно передадут тем акционерам, которые "оплатят" их в рассрочку за 7 лет начиная с 2000 года.

Итак, в соответствии с дополнениями в Закон "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь", субъектами приватизации становятся и государственные предприятия — совхозы и другие госпредприятия АПК. Только в случае их дальнейшего преобразования в негосударственные предприятия, к которым перейдут акции, приобретенные совхозами и другими госсельхозпредприятиями, принцип разгосударствления государственной собственности будет соблюден. В других же вариантах принцип и смысл этого процесса утрачиваются.

Так что акционирование предприятий АПК с передачей контрольного пакета акций (не менее 40%) государственным предприятиям может привести к обратному эффекту — их собственниками станут опять-таки госпредприятия. С этой ли целью задумывался процесс реформирования и приватизации?

Татьяна ДРОЗОВСКАЯ,
кандидат
экономических наук.



Под покровом молчания

Уже около двух недель прошло со времени подписания Президентом указа о принятии Программы приватизации, однако она не стала событием в жизни РБ.

Как удалось выяснить в Мингосимущество, указ был подписан еще 22 июля. По информации Мингосимущества, сейчас идет редактирование программы, а список предприятий, намеченных к приватизации в 1995 г., пока утверждается.

Молчание органов, осуществляющих приватизацию, по поводу программы вызывает удивление. В целях лучшего проведения кампании и получения наибольшей выгоды для государства им сейчас следовало бы начинать шумную рекламу принятых решений. Но, похоже, они не хотят показывать свои истинные чувства в то время, когда Президент хмурится.

В Мингосимущество разработаны проекты временного положения о порядке подготовки проектов преобразования государственных и арендных предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельское хозяйство, в открытые акционерные общества, а также временное положение о порядке формирования уставных фондов образованных АО. Подготовлен приказ о начале работ по преобразованию государственных и арендных предприятий в открытые АО.

В соответствии с программой, темпы приватизации осенью этого года будут резко ускорены: в 1995 г. предполагается приватизировать 525 предприятий республиканской собственности, а за первые шесть месяцев этого года было приватизировано всего 28 (суммарная стоимость имущества — 341 млрд. рублей). Несколько благополучнее обстояли дела с приватизацией объектов коммунальной собственности: за то же время приватизировано 243 объекта, стоимость имущества которых равна 145 млрд. рублей.

Ход приватизации не будет легким даже при наличии доброй воли правительства, так как программа содержит ряд спорных положений (см. "БР" № 27). Можно отметить странное разделение полномочий между Мингосимуществом и отраслевыми министерствами: Мингосимущество осуществляет владение и распоряжение пакетами акций, а представители государства в органах управления АО назначают отраслевые министерства. Впрочем, возвращение предприятий под контроль министерств можно рассматривать как положительное явление, так как у Мингосимущества явно не хватает сил для контроля над ними.

Принятие программы должно благотворно сказаться и на распродаже акций тех предприятий, которые уже акционированы. Планы, которые пытается реализовать Мингосимущество, имеют шанс осуществиться. В частности — продажа акций приватизированных предприятий на Белорусской фондовой бирже. Список предприятий, акции которых намерено продавать через биржу, пока окончательно не составлен. По имеющимся данным, он обещает оказаться довольно интересным. В частности, предполагается выставить на биржу 48% акций АО "Лидсельмаш" — похоже, что Мингосимущество попытается таким образом решить свой давний спор с потенциальным инвестором о цене акций АО.

Следует отметить, что при всех недостатках Программы приватизации и способа ее осуществления лучше хоть какая-то приватизация, чем никакой.

Владимир ТАРАСОВ,
обозреватель "БР".

...И чек станет парусом

Стратегия жилищной политики

КАК ПОВЫСИТЬ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ГРАЖДАН, НУЖДАЮЩИХСЯ В УЛУЧШЕНИИ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ

Результаты приватизации жилья позволяют сделать вывод, что пока достичь поставленных целей не удалось. Содержание приватизированного жилья, как и государственного, продолжает дотироваться в прежних объемах.

Несмотря на то, что квартиры в многоквартирных домах обрели собственников, сами дома остаются без хозяев, а государство по-прежнему заботится об их содержании. Не обеспечила приватизация и перераспределение национального богатства в виде государственного и общественного жилищного фонда между теми, кто имеет и кто не имеет возможности получить его в собственности.

Чеки "Жилье", не пригодившиеся гражданам по прямому назначению (то есть для приватизации занимаемых жилых помещений в домах государственного и общественного жилищного фонда), не стали средством платежа при уплате паевого взноса в ЖСК, при финансировании строительства индивидуальных жилых домов и ремонта жилья. Следовательно, приватизация не привела к повышению инвестиционного потенциала этой категории граждан, в том числе нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Сделать приватизацию существенным источником финансирования простого и расширенного воспроизводства жилья и катализатора рыночных преобразований в жилищной сфере возможно лишь пу-

тем изменения порядка приватизации. Для этого необходимо внести соответствующие дополнения и изменения в законодательство.

Прежде всего, приватизацию жилья следует осуществлять в текущих ценах или только за чеки "Жилье". Это означает, что для приватизации жилого помещения в ценах 1991 года необходимо его стоимость полностью оплатить чеками "Жилье". Если их не хватает, то остаток должен оплачиваться в текущих ценах, складывающихся на момент приватизации. Это приведет к спросу на чеки "Жилье". Их можно будет купить и продать по ценам, формируемым по рыночным принципам. Куплю-продажу чеков следует организовать через биржу. Это позволит контролировать и управлять обращением чеков, защищая интересы граждан, плохо ориентирующихся на рынке ценных бумаг.

Правительство должно определять, какое жилье может быть приватизировано только за чеки, какое — только за деньги. В зависимости от спроса и предложения на чеки "Жилье", а также исходя из приоритетных целей будет устанавливаться на соответству-

ющий период тот или иной порядок оплаты приватизированного жилья. На начальном этапе для защиты интересов нуждающихся в улучшении жилищных условий и имеющих чеки "Жилье" следует установить порядок приватизации, предусматривающий выкуп только за эти чеки. В результате на них возрастает спрос, а следовательно — и цена. Если квартирная плата будет приближаться к величине, обеспечивающей покрытие затрат, связанных со строительством и содержанием жилья, то можно предположить, что стоимость чеков "Жилье" будет эквивалентна текущей стоимости строительства жилья. Это означает, что купля-продажа чеков обеспечит их индексацию в объеме, близком к росту стоимости жилищного строительства.

Чтобы граждане вкладывали вырученные от продажи чеков средства в строительство, реконструкцию, ремонт жилья, необходимо предусмотреть определенные налоговые льготы. Предоставить право приватизировать на конкурсной основе многоквартирные жилые дома и расположенные в них жилые помещения не только гражданам, занимающим эти помещения, но также юридическим и физическим лицам. Преимущественным правом приватизации конкретного жилого дома должно быть наделено товарищество индивидуальных владельцев квартир, расположенных в этом доме и имеющих

статус юридического лица.

Одним из условий конкурсного выбора должно быть обязательство будущего собственника привести в оговоренный срок объект приватизации в пригодное к эксплуатации состояние. Работы по ремонту здания, жилых помещений, инженерного оборудования финансируются будущим собственником с поддержкой государства. Эта поддержка может оказываться в виде льготных кредитов, налоговых списаний и др. После проведения ремонтно-восстановительных работ собственнику предоставляется право повысить квартирную плату в заранее оговоренных пределах. Рост квартирной платы должен быть увязан с затратами, понесенными собственником на ремонт, а также с повышением потребительских качеств жилья. Собственнику жилого дома должно быть предоставлено право владения, пользования и распоряжения востребованными и пристроенными нежилыми помещениями, а также подвальной частью здания и чердачным пространством, если они имеются. Ограничения в правах собственности должны быть оговорены в условиях приватизации.

Отношения между собственником приватизированного многоквартирного дома, владельцами и нанимателями квартир регулируются договором. Причем владелец приватизированной квартиры обязан заключить с собственником договор на участие в содержании

здания в целом, мест общего пользования: придомовой территории и т. д. С нанимателями неприватизированных квартир заключаются договоры аренды. Если наниматель относится к категории малоимущих граждан или к гражданам, которым требуется социальная поддержка, то жилое помещение, занимаемое этим нанимателем, приобретает статус социального жилья.

Собственник приватизированного жилого дома наделяется правом первоочередной покупки приватизированных квартир, расположенных в этом доме, в случае их продажи. Он организует содержание дома, инженерного оборудования и придомовой территории. По своему усмотрению нанимает для выполнения отдельных работ и услуг подрядные организации.

Наиболее сложным вопросом в предлагаемом порядке приватизации жилья юридическими и физическими лицами является обеспечение соблюдения прав нанимателей при перезаключении договора найма на договор аренды. Видимо, это потребует принятия специального законодательного акта. Кроме того, гражданам должны быть предоставлены время и возможность опеределиться с решением, приватизировать ли им занимаемое жилье. Для этого необходимо заранее установить время введения в действие нового порядка приватизации. Что касается приватизации жилья, то ее необходимо вве-

сти незамедлительно.

Предлагаемый подход даст позитивные результаты только при условии, если квартирная плата будет покрывать издержки, связанные с воспроизводством жилья. Он заложит реальные основы для формирования негосударственного сектора в жилищной сфере и существенно повысит инвестиционные возможности граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий и неиспользовавших чеки "Жилье". К этой категории граждан относятся члены ЖСК, индивидуальные застройщики, осуществляющие строительство жилья с поддержкой государства в виде льготного кредитования. Они смогут оплачивать чеками "Жилье" в среднем 20-30% стоимости стандартного жилого помещения в многоквартирном доме. Предлагаемые изменения порядка приватизации жилья позволят гражданам, прежде всего — нуждающимся в улучшении жилищных условий, реализовать свое право на использование жилищной квоты в соответствии со статьей 16 Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь". Механизм реализации этого права не требует изыскания дополнительных средств на погашение чеков "Жилье" и, следовательно, не связан с увеличением бюджетного дефицита, то есть не инфляционный.

А. СИДОРЕНКО.

Конъюнктура и цены

Мебель,
мелкооптовый оборот



С начала года рынок мебели претерпел изменения, соответствующие изменениям в имущественном положении наших граждан. Существенно сократилось предложение дорогой комплектной мебели и мебели для офисов. И столь же значительно увеличилось в продаже количество

простых гарнитуров и отдельных предметов мебели, рассчитанных на повседневный обиход (табуретки, стулья, столы, тумбы и тумбочки).

В среднем цены на простую мебель уменьшились на 40-60% относительно средней заработной платы.

Усредненные цены предложения (Минск, 31 июля — 6 августа 1995 г.)

Наименование товара	Цена, USD
Кресло обыкновенное	18
Кресло детское поворотное (Польша)	64
Кресло офисное	51-185
Кресло-кровать (Чехия)	200-245
Кровать двухспальная (Словакия)	800
Кровать детская	110-400
Кухня "Хозяюшка" 1Д1	650
Кухня "Иглица"	4.156.992-4.960.000 BRB
Кухня "Вить"	3.432.000 BRB
Набор мягкой мебели "Слуцк"	от 490
Набор для столовой "Белорусская хата"	108
Набор корпусной мебели "Ведрач"	178
Набор мебели для прихожей	380-540
Набор шкафов для одежды	146
Офисная секция	от 74
Стол под компьютер	от 74
Офисные шкафы	от 74

Полка книжная	10
Пуфик	35
Спальня "Вишня"	от 1.100
Стенка-горка	от 1.200 DM
Стол гостинный	230
Стол журнальный	9-45
Стол кухонный	500.000 BRB
Стол письменный однотумбовый	31
Стол письменный двухтумбовый	48
Стол-книга	1.000.000 BRB
Стол-тумба	54
Стул полумягкий	11
Стул кухонный	40
Табурет барный	22
Табурет кухонный	4
Тумба для обуви ГМ-1000	40
Тумба для радиоаппаратуры ГМ-1016	60
Тумбочка прикроватная	250.000 BRB
Шкаф для одежды без антресолей	67
Шкаф 3-дверный с антресолью	136
Диван угловой "Ромашка"	655
Диван-кровать "Сапфир"	100
Набор для ванной комнаты	от 390

Продовольственные товары, розница

Изменения цен на продукты питания в июле коснулись только сезонного товара — овощей и фруктов. В 2-3 раза подешевели капуста, огурцы, помидоры, чеснок. Настораживает довольно высокая цена (почти полдоллара за килограмм), по которой продается молодой картофель. Вопреки ожиданиям, почти не подешевели морковь, свекла, непривычно дорог лук, что свидетельствует о большом неудовлетворенном спросе на самую простую "местную" зелень. Хозяйства с такой мелочевой уже не связываются, дачники выращивают ее только для себя, появилась незаполненная ниша с высокими конъюнктурными ценами.

Усредненные цены в госторговле г. Минска (выборка), тыс. BRB (USD)

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб.			Изменение цен в %	
	10.01.95 г.	5.07.95 г.	2.08.95 г.	2.08.95 г. к 5.07.95 г.	2.08.95 г. к 10.01.95 г.
Хлеб "Белорусский" подов.	0,778 (0,07)	1,4 (0,12)	1,4 (0,12)	—	80
Батон обычный, 1 с., 0,5 кг	0,947 (0,09)	1,8 (0,18)	1,8 (0,18)	—	90
Крупа перловая	1,214 (0,11)	1,99 (0,18)	1,99 (0,18)	—	64
Крупа пшено	—	5,19 (0,45)	5,19 (0,45)	—	—
Крупа рис	5,13 (0,47)	7,56-7,9 (0,69)	7,9 (0,69)	—	54
Крупа гречка	4,86 (0,44)	6,46-8,5 (0,7)	7,85-8,5 (0,7)	—	75
Соль	0,32-2,306 (0,03)	0,78-2,29 (0,2)	0,78-2,29 (0,2)	—	97
Говядина, длин. мышца	17,25 (0,7)	25,87 (2,2)	25,87 (2,2)	—	50
Говядина, лопаточная часть	14,145 (1,3)	21,85 (1,9)	21,85 (1,9)	—	54
Свинина, 1 сорт	—	25,42-28 (2,4)	25,4-28 (2,4)	—	—
Куры потр. I кат.	10,542 (0,95)	24,22 (2,3)	17-26,6 (2,3)	—	152
Утки потр. I кат.	12,74 (1,2)	21,91 (1,9)	21,15 (1,8)	—	66
Колбаса варен.	7,53-16,25 (1,48)	19,1-35 (3)	19-35 (3)	—	115
Колбаса п/к	18,025-25,155 (2,3)	31-49 (4,3)	38-65 (5,65)	—	158
Яйцо Д	7,86 (0,7)	6,6 (5,7)	6,6 (5,7)	—	-19
Мука в/с	2,6 (0,2)	5,07-5,55 (4,8)	5,2-5,6 (4,9)	—	115
Вермишель любит. в/с, кг	5,551 (0,5)	11,16 (0,97)	11,16 (0,97)	—	101
Рожки в/с, кг	6,075 (0,55)	11,9 (1,03)	11,9 (1,03)	—	96
Сыр "Полесский"	15,33 (1,4)	37,45 (3,3)	36,99 (3,2)	—	141
Масло растительное	14 (1,27)	14-26 (2,3)	15-26 (2,3)	—	86
Молоко паст., 2,5%, 0,5 л, б/п	0,298 (0,03)	1 (0,09)	1 (0,09)	—	236
Кефир 2,5%, 0,5 л, б/п	0,298 (0,03)	1,2 (1,04)	1,2 (1,04)	—	303
Сметана 20% жирн.	5,558 (0,51)	15,45 (1,34)	15,45 (1,34)	—	173
Творог 9% жирн., в/с, вес.	4,485 (0,4)	15,45 (1,34)	15,45 (1,34)	—	244
Сахар	3,646 (0,33)	7,26-7,68 (0,67)	7,96 (0,69)	4	118
Карамель	8,68-9,24 (0,84)	18,7-20,6 (1,8)	18,7-25 (2,2)	21	171
Конфеты неглаз.	8,54-15 (1,36)	21-36 (3,1)	21-36 (3,1)	—	140
Печенье "Фантазия"	13,1 (1,2)	20,3-24,5 (2,1)	24,5 (2,1)	—	87
Масло животное	18,942 (1,7)	28,8 (2,5)	28,8 (2,5)	—	52
Свекла, кг	0,892 (0,2)	2,29 (0,22)	2,24 (1,9)	-2	151
Морковь	1,02	—	5,2 (0,45)	—	410
Капуста свеж.	1	6 (0,52)	3 (0,26)	-100	200
Картофель	0,98 (0,9)	2,4 (0,2)	4,4 (0,38)	83	349
Помидоры свеж.	—	20 (1,7)	8,75 (0,76)	-139	—
Помидоры конс., 3 л	10,47	7-13,4 (1,17)	12,8-13,4 (1,17)	—	28
Огурцы свеж.	—	5 (0,4)	1,85 (0,16)	-170	—
Лук репчатый	6,5 (0,6)	6 (0,5)	6,5 (0,57)	8	—
Чеснок	—	24 (2,1)	10 (0,9)	-140	—
Яблоки свеж.	6 (0,5)	8-15 (1,3)	6,5-15 (1,3)	—	79
Лимоны	—	13-15 (1,3)	13-15 (1,3)	—	—
Рыба св. мор.	12,7-18,8 (1,7)	13-19 (1,7)	19 (1,7)	—	21
Сельдь атлант.	15,2 (1,38)	20,8-25,66 (2,2)	16,8-20 (1,7)	-28	32
Говядина туш., 1/338	4,2 (0,38)	10,84 (0,9)	11,35 (0,9)	5	170
Консервы рыбн.	3,86-12,2 (1,1)	7,3-15,3 (1,3)	7,8-18,8 (1,6)	—	54
Водка столичн., 0,5 л, б/п	6,81 (0,62)	18,7 (1,6)	18,7 (1,6)	—	175
Водка "Белая Русь", 0,5 л, б/п	7,25 (0,65)	20,1 (1,7)	20,1 (1,7)	—	177
Кофе растворим., 1/100-200	—	39 (3,9)	20-39 (3,9)	—	—
Чай инд., 1/5	21,5	—	11,7 (1,02)	—	-84
"Фанта"	2,407	3,46 (0,29)	3,2 (0,28)	-8	33
Сигареты "Космос"	1,789	3,41-4,6 (0,4)	3,11-4,6 (0,4)	—	157
Сигареты "Астра"	0,55 (0,05)	2,64 (0,3)	1,47-2,64 (0,3)	—	379
Папиросы "Беломорканал"	0,67 (0,06)	2,56 (0,2)	2,56 (0,2)	—	282

Автомобили:

Новое подорожание вместо новых моделей

Как и предупреждали специалисты, работающие на автомобильном рынке, неизбежным следствием ужесточения с 1 июля налогообложения автомобилей, импортируемых из-за границы в пределы Таможенного союза (России, Беларуси и Казахстана), стало возрастание отпускных цен на продукцию отечественных (читай — российских) производителей.

По сообщению АО "АвтоВАЗ", с 1 августа все выпускаемые им модели автомобилей стоят в среднем уже на 5% дороже. Самая дешевая ВАЗ-21053 обогатит карман на 32 млн. руб. РФ (около 7.220 USD), самая дорогая ВАЗ-21099 — на 53 млн. руб. РФ, или 11.960 USD.

АО "ГАЗ" справился с переоценкой гораздо раньше. "Волга" ГАЗ-31029 стандартной комплектации отпускается по цене 35,7 млн. руб. РФ (приблизительно 7.900 USD). Автомобиль представительского класса "Волга" ГАЗ-3105 — за 247 млн. рублей РФ (около 54.900 USD). Что касается грузовиков, то стандартный вариант "Газели" с тем же оценой в 29,4 млн. (6.630 USD). ГАЗ-3309, оснащенный 4-цилиндровым дизельным двигателем с турбонаддувом — в 26,415 млн. руб. РФ (5.690 USD), ГАЗ-6640 — в 28,49 млн. (6.330 USD).

Как всегда, подорожание объясняется ростом издержек. В то, что эффективность производства на подавляющем большинстве бывших социалистических предприятий не отвечает мировым требованиям, и они неизбежно проигрывают в открытой схватке своим зарубежным конкурентам, верится легко и сразу. С трудом верится в другое — в то, что защитительные пошлины и связанное с ними повышение отпускных цен заставят небогатого нашего покупателя отдать предпочтение и деньги по-новому дорогом, но по старому некачественным отечественным автомобилям. А состоятельный покупатель давно "переехал" к буржуям.

Поэтому с большой долей вероятности можно предсказать, что фора во времени, предоставленная российским производителям автомобилей, будет недолгой, и на просторах бывшего СССР в скором будущем вновь развернется борьба "не на жизнь, а на смерть" за право диктовать условия на автомобильном рынке.

Вполне отчетливо вырисовываются четыре главных действующих лица (или, точнее, группы действующих лиц) этой драмы.

Первая (не по значимости, а по порядку) — это официальные дилеры ведущих мировых производителей автомобильной техники, число которых, несмотря на все препятствия, имеет устойчивую тенденцию к росту.

Вторая — это так называемые "серые" и "черные" дилеры, а также нигде не зарегистрированные индивидуальные торговцы поддержанными машинами, "сталкеры", которые, уклоняясь различными способами от уплаты таможенных сборов и налоговых платежей, фактически занимаются контрабандным ввозом автомобилей и не несут никакой ответственности за работоспособность и техническое состояние продукции после реализации. Очень часто они действуют под крышей рэкета или мафиозных групп.

Третья группа — это отечественная, то есть бывшая советская автомобильная промышленность и структуры, занимающиеся реализацией ее продукции.

Пока по количеству продаж эта одряхлевшая империя значительно превосходит других участников "автомобильного", но буквально с каждым месяцем ее доля пирога неуклонно уменьшается. Сильно подержанные и столь же дешевые иномарки по своему техническому уровню превосходят новенькие ВАЗы, ГАЗы, ЗАЗы и тем более "Москвичи".

Вот тут-то и появляется на сцене четвертый участник — государство, которое во всем цивилизованном мире выполняет роль судьи. Только его влияние может если не уравнять шансы, то оттянуть момент краха бывших флагманов индустрии Союза и дать им шанс для адаптации к условиям рынка.

Так как основные автомобильные заводы располагаются на территории России, именно ее правительство предпринимает наиболее последовательные и решительные меры по тарифному и нетарифному ограничению импорта зарубежной

автомобильной техники и, прежде всего, дешевых легковых автомобилей, бывших в употреблении. Состоящие с Россией в Таможенном союзе Беларусь и Казахстан вынуждены следовать этому курсу вопреки собственным экономическим интересам и с ущербом для кошелька своих граждан.

Новые таможенные пошлины, вступившие в силу с 1 июля, хотя и уменьшенные по абсолютной величине на 10%, отнюдь не означают послаблений для торговцев иномарками. Совокупные платежи, включающие НДС и акцизные сборы, фактически удваивают стоимость ввозимых автомобилей. Например, "Фольксваген", купленный в Германии за 1.500 USD, при ввозе на единую таможенную территорию России, Беларуси и Казахстана получит к своей первоначальной цене "довесок" — еще 1.500 USD.

Такая фискальная политика загоняет автомобильный бизнес в "подполье", поскольку налоговый пресс ограничивает круг потенциальных покупателей и делает легальные операции низкорентабельными.

По мнению специалистов, совокупное обложение автомобилей, импортируемых официальными дилерами, не должно превышать 25%, что позволит не только наращивать объемы продаж и увеличивать отчисления в бюджет за счет расширения поля налогообложения, но и развивать организованную по западному образцу сеть дилерских услуг.

В настоящее же время реализация машин через официальных дилеров весьма невелика. Так, по данным Российской ассоциации автомобильных дилеров (РОАД) в 1994 году было продано 4.100 новых иностранных автомобилей на сумму 98 млн. USD. Общий же объем импорта автотехники, согласно таможенной статистике, составил 172,5 млн. USD. В первом квартале текущего года членами РОАД было реализовано около 1.500 автомоби-

лей. Помимо дилеров РОАД в России официально действует еще до 40 региональных дилеров зарубежных автофирм.

Если судить по их статистике, на российском рынке наибольшим спросом пользуются автомобили среднего класса и джипы. Среди производителей лидируют японские фирмы. На первых ролях Honda и Mitsubishi. В 1994 году доля японских машин в общем объеме реализации членов РОАД составила 68%, европейских — 20% и американских — 12%.

Однако в клиентах официальных дилеров состоят преимущественно люди зажиточные, и общий объем импорта по этим каналам не превышает 16-18%. Около 80% из ввезенных в Россию 55 тысяч иномарок было приобретено небогатыми покупателями у "серых" и "черных" дилеров, а также у "сталкеров". По западным меркам, техническое состояние многих из этих машин соответствует металлолому, но уровень платежеспособности населения стимулирует перенос мировой автомобильной свалки на просторы бывшего СССР.

Надо сказать, что намерения правительств стран СНГ, ограничивающих ввоз зарубежных машин, не сводятся к защите отечественной автопромышленности. Для них не менее важно заставить ведущие автомобилестроительные фирмы Запада и Востока переключиться с торговли готовой продукцией на совместное производство автотехники на предприятиях в СНГ.

Однако сдвиги в законодательстве этих стран, благоприятные для зарубежных инвесторов, происходят крайне медленно. А в нашей республике при всем желании разглядеть их и вовсе невозможно.

Посему и о серьезных совместных проектах в области автомобилестроения для большинства государств СНГ пока говорить не приходится. На ближайшую перспективу до окончательного прояснения ситуации крупнейшие зарубежные производители намерены ориентироваться на расширение объемов продаж дорогих, по нашим меркам, моделей автомобилей коммерческим фирмам и бизнесменам.

(Продолжение следует).

Александр АЛЕСИН.

Цены предложения на отечественные автомобили по состоянию на 27 июля 1995 г. (внебиржевой рынок, г. Минск)

Модель	Год выпуска	Пробег	Объем двигателя, куб. см	Коробка передач, ступеней	Примечание	Цена, USD
"Москвич"-2140	1982	—	—	—	—	980
"Москвич"-2142	1989	53.000	—	—	—	2.200
ВАЗ-21043	1985	—	1.500	4	реэкспорт	6.000
ВАЗ-21043	1995	—	1.500	5	реэкспорт	6.400
ВАЗ-21046	1995	—	1.600	5	реэкспорт	6.800
ВАЗ-21053	1995	—	1.600	5	реэкспорт	5.800
ВАЗ-2106	1995	—	1.600	4	реэкспорт	5.800
ВАЗ-2107	1987	120.000	—	—	—	2.700
ВАЗ-2108	1985	—	—	—	—	2.500
ВАЗ-21081	1994	—	1.100	5	реэкспорт	5.400
ВАЗ-2109	1990	—	1.300	5	—	4.000
ВАЗ-2109	1994	—	1.300	5	реэкспорт	6.300
ВАЗ-21091	1993	—	1.100	5	реэкспорт	5.500
ВАЗ-21093	1995	—	1.500	5	реэкспорт	6.800
ВАЗ-21093	1989	—	—	5	—	4.200
ВАЗ-21099	1994	—	1.300	5	—	6.950
ВАЗ-21099	1995	—	1.500	5	реэкспорт	7.900
ВАЗ-21213	1995	—	1.700	5	реэкспорт	7.200
ГАЗ-24	1982	—	—	—	капремонт 1993 г.	1.500
ГАЗ-31029	1995	—	—	—	новый	7.500-8.500
УАЗ-31514	1995	—	—	—	полуплюкс новый	110 млн. BRB

Цены предложения на иностранные автомобили б/у по состоянию на 27 июля 1995 г. (внебиржевой рынок, г. Минск)

Модель	Год выпуска	Пробег	Примечание	Цена в USD
Audi 80	1988	—	—	5.100
BMW 520i	1989	130.000	ABS	12.500
BMW 518	1984	—	5-КПП	от 2.300
BMW 524td	1986	160.000	—	4.500
BMW 728	1980	190.000	автомат-КПП	3.900
BMW 730i	1991	70.000	192 л. с., ABS	20.000
Ford Sierra 2.3 D	1984	—	—	2.500
Ford Granada	1984	—	гидроусилитель	2.500
Ford Scorpio	1988	—	дизель 2.500 куб. см	7.000
Ford Taurus	1993	80.000	3,8 V6, ABS авто КПП	23.000
Mercedes 280	1980	—	кузов 126, дв. 2.800 куб. см	4.100
Mercedes 220	1995	22.000	—	35.000
Opel Ascona	1982	85.000	передний привод, дв. 1.600 куб. см	1.600
Opel Cadett	1986	—	дв. 1.600 куб. см	3.500
Opel Omega B	1994	—	новый	25.000
Volkswagen Jetta	1985	—	дв. 1.700 куб. см	3.500
Volkswagen Passat	1993	48.000	дв. 2.000 куб. см, ABS	12.500
Fiat Uno	1987	70.000	дизель 1.700 куб. см	3.000

Таможенный союз
в действииИ у водки
есть родина

Предприятия ликеро-водочной промышленности России увеличили в 1-м полугодии 1995 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство крепких спиртных напитков на 29% и выпустили 65,95 млн. декалитров продукции, что, однако, составляет только 81% по сравнению с уровнем относительно более благополучного 1993 года.

По прогнозу компании "Росалко" (объединяющей большую часть предприятий отрасли), в 1995 году Россия произведет около 128 млн. дл водки и ликеро-водочных изделий, что лишь незначительно превысит уровень 1994 года (122 млн. дл).

Между тем емкость российского рынка крепких алкогольных напитков оценивается в 240-250 млн. декалитров в год. И все большую его часть захватывает более дешевая и более низкосортная, по мнению руководства "Росалко", продукция из стран ближнего зарубежья, главным образом Украины и Беларуси. Доля этой продукции, по его оценке, уже составляет до 25-30% российского рынка и продолжает увеличиваться.

В качестве главной причины наплыва алкогольной продукции из стран СНГ называется слишком высокое внутреннее налогообложение российского алкоголя, в результате чего он проигрывает по цене конкуренцию на рынке. При одинаковой себестоимости российская водка облагается суммарным налогом в 600% и продается в розничной торговле по 7.000-8.500 руб., а продукция соседних республик, поступающая через прозрачные границы, облагается меньшими налогами и реализуется по 3.500-4.000 руб.

Введение марок акцизного сбора на алкоголь никак не отразилось на ситуации на рынке, поскольку в розничной торговле акцизная марка не наклеивается на бутылку и используется несколько раз, а Государственная алкогольная инспекция при правительстве РФ не в состоянии осуществлять контроль за всей поступающей продукцией.

Российские производители спиртного пока открыто не призывают правительство к новым "исправлениям" тройственного Таможенного союза, но некоторые эксперты склонны считать их жалобы прелюдией к введению новых ограничений для белорусских производителей на "едином таможенном пространстве".

Давальческая нефть —
по спецразрешениям

Возможно, это просто случайное совпадение, но увеличение цен на нефтепродукты в Беларуси совпало с решением Государственного таможенного комитета России утвердить "Положение о порядке таможенного оформления вывоза нефти на переработку за пределы таможенной территории РФ трубопроводным транспортом".

Отныне для получения лицензий на вывоз давальческой нефти российским нефтяным компаниям необходимо будет представить таможенным органам собственное заявление и два разрешения Министерства топлива и энергетики — на вывоз данной партии нефти и на ее включение в график прокачки компании "Транснефть" на следующий месяц.

Учитывая, что большая часть поступающей на белорусские неф-

теперерабатывающие заводы нефти используется на правах давальческого сырья, ужесточение административного контроля за перемещением нефтепродуктов для технологических нужд серьезно осложняет жизнь как белорусским производителям, так и их российским заказчикам. И в очередной раз возникает вопрос, как это согласуется с положениями Таможенного союза.

Может, примкнуть
пока не поздно?

Стоимость проектных работ по нефтяному терминалу в Бутинге (Литва), строительство которого началось в мае, удастся уменьшить на 4,4 млн. USD.

Таково заключение экспертизы, которую выполнила независимая комиссия с участием зарубежных специалистов. По предварительным данным, строительство терминала мощностью 8 млн. тонн нефти и 2,5 млн. тонн нефтепродуктов в год потребует около 220 млн. USD. Из этой суммы на проектирование ранее намечалось использовать около 21 млн. USD.

При посредничестве американской компании Fluor Daniel Wil-

liams Brothers, победившей в тендере на право проектирования и технического надзора за строительством (и уже выполнившей базовый проект терминала), Эксимбанк США предоставит на возведение терминала кредит в 80 млн. USD под гарантии правительства Литвы.

Окончательный текст контракта на сооружение терминала должен быть подписан до конца августа.

Потенциальный партнер

Ловись рыбка... дешевая

Эстонская фирма Stragrest по договору с крупнейшим в Норвегии переработчиком сельди NSI становится его официальным представителем на территории бывшего СССР и в Польше.

Современное оборудование позволяет NSI держать самые низкие цены на всем побережье Норвегии, что влияет и на цены для потребителей на восточном рынке. В Прибалтике, Беларуси, России и других странах СНГ предполагается продавать до 10 тыс. тонн рыбы в год.

В преysкурante эстонской фирмы не только свежемороженая рыба и морепродукты из Норвегии (сельдь, скумбрия, путассу, лосось, креветки), но и более 40 видов различных рыбных консервов.

Информационный сервис

За совет денег не берут

Новую услугу начала оказывать справочная служба быта, хорошо известная минчанам по номеру 0-67. Любой позвонивший по этому телефону теперь может бесплатно получить информацию о предложениях фирм на продажу продуктов питания, сырья, стройматериалов, оборудования, транспортных средств, оргтехники, а также сведения о рынке финансовых, бытовых и прочих услуг.

Какие же товары вызывают наибольший интерес? В прошлом месяце лидировали продукты питания, спиртное и сигареты — около 65% от общего объема затребованной информации. Самым популярным продуктом стал сахар, далее идут крупы (рис, гречка, манка). Третье место разделили безалкогольные газированные напитки и тушенка. Из алкогольных напитков первенствовали водка и крепкие настойки производства стран СНГ. Наиболее любимы в народе сигареты "LM", "Прима" и "Астра". В середине лета абоненты активно интересовались также строительными материалами и изделиями химической промышленности (10-15% вопросов). Металлопродукция, транспорт, бытовая техника, косметика, электроника, орг-

техника, бумага были запрошены 3% потребителей.

Выборочный опрос звонивших показал, что около 60% среди них составляли структуры, имеющие магазины или сеть коммерческих киосков. На долю посреднических коммерческих структур пришлось лишь около четверти запросов — очевидно, это связано с наличием у большинства из них постоянных поставщиков. Мелкие торговцы-индивидуалы составили 8-12%, а розничные покупатели — 3-7%.

С начала августа справочная служба 0-67 работает совместно с издательским домом Magic, выпускающим бюллетень "Цены и товары сегодня", что значительно расширило объем предоставляемой информации.

Ценовые перспективы

Производители
кофе ограничивают
экспорт

Шесть крупнейших производителей кофе (Бразилия, Колумбия и страны Центральной Америки) договорились, как известно, ограничить с начала июля квартальный вывоз кофе из региона 15 млн. мешков сырого кофе (по 60 кг в каждом). Тем самым экспорт кофе будет сокращен на 16%.

Управляющий Колумбийского союза производителей кофе Ж. Карденас считает, что предложение на мировом рынке должно быть сокращено до 60 млн. мешков в год против проданных в 1994 году 96,4 млн. мешков. Таким образом удастся достичь необходимого для латиноамериканских стран, поставляющих 50% кофе, повышения цен. Эта мера уже принесла ожидаемые результаты, поскольку оптовые цены на поставку кофе в сентябре на лондонской сырьевой бирже выросли на 137 пунктов.

По мнению Карденаса, экспортные ограничения являются формой самозащиты производителей, но не имеют ничего общего с торговой войной. Латиноамериканцы надеются также на поддержку других стран — производителей кофе.

Объединение производителей кофе Индонезии уже высказало свое одобрение инициативе Боготы. Его председатель У. Сидарго считает, что солидарность в этом вопросе позволит поднять цены на кофе до разумного уровня.



(Продолжение.
Начало в №№ 16, 19, 28).

Статья 29

1) Договор может быть изменен или прекращен путем простого соглашения сторон.

2) Письменный договор, в котором содержится положение, требующее, чтобы любое изменение договора или его прекращение соглашением сторон осуществлялось в письменной форме, не может быть иным образом изменен или прекращен соглашением сторон. Однако поведение стороны может исключать для нее возможность ссылаться на указанное положение в той мере, в какой другая сторона полагалась на такое поведение.

Глава II.

Обязательства продавца

Статья 30

Продавец обязан поставить товар, передать относящиеся к нему документы и передать право собственности на товар в соответствии с требованиями договора и настоящей Конвенции.

Раздел I.

Поставка товара
и передача документов

Статья 31

Если продавец не обязан поставить товар в каком-либо ином определенном месте, его обязательство по поставке заключается:

а) если договор купли-продажи предусматривает перевозку товара — в сдаче товара перевозчику для передачи покупателю;

б) если в случаях, не подпадающих под действие предыдущего подпункта, договор касается товара, определенного индивидуальными признаками, или неидентифицированного товара, который должен быть взят из определенных запасов либо изготовлен или произведен, и стороны в момент заключения договора знали о том, что товар находится либо должен быть изготовлен или произведен в определенном месте, — в предоставлении товара в распоряжение покупателя в этом месте;

с) в других случаях — в предоставлении товара в распоряжение покупателя в месте, где в момент заключения договора находилось коммерческое предприятие продавца.

Статья 32

1) Если продавец в соответствии с договором или настоящей Конвенцией передает товар перевозчику и если товар четко не идентифицирован для целей договора путем маркировки, посредством отгрузочных документов или иным образом, продавец должен дать покупателю извещение об отправке с указанием товара.

2) Если продавец обязан обеспечить перевозку товара, он должен заключить такие договоры, которые необходимы для перевозки товара в место назначения надлежащими при данных обстоятельствах способами транспортировки и на условиях, обычных для такой транспортировки.

3) Если продавец не обязан застраховывать товар при его перевозке, он должен по просьбе покупателя предоставить ему всю имеющуюся информацию, необходимую для осуществления такого страхования покупателем.

Статья 33

Продавец должен поставить товар: а) если договор устанавливает или позволяет определить дату поставки — в эту дату;

б) если договор устанавливает или позволяет определить период времени для поставки — в любой момент в пределах этого периода, поскольку из обстоятельств не следует, что дата поставки назначается покупателем; или

с) в любом другом случае — в разумный срок после заключения договора.

Статья 34

Если продавец обязан передать документы, относящиеся к товару, он должен сделать это в срок, в месте и в форме, требуемых по договору. Если продавец передал документы ранее указанного срока, он может до истечения этого срока устранить любое несоответствие в документах при условии, что осуществление им этого права не причиняет покупателю неоправданных неудобств или незначительных расходов. Покупатель, однако, сохраняет право потребовать возмещения убытков в соответствии с настоящей Конвенцией.

Раздел II.

Соответствие товара
и права третьих лиц

Статья 35

1) Продавец должен поставить товар, который по количеству, качеству и описанию соответствует требованиям договора и который затарирован или упакован так, как это требуется по договору.

2) За исключением случаев, когда стороны договорились об ином, товар не соответствует договору, если он:

а) не пригоден для тех целей, для которых товар того же описания обычно используется;

б) не пригоден для любой конкретной цели, о которой продавец прямо или косвенно был поставлен в известность во время заключения договора, за исключением тех случаев, когда из обстоятельств следует, что покупатель не полагался или что для него было неразумным полагаться на компетентность и суждения продавца;

Конвенция ООН
о договорах международной
купли-продажи товаров

с) не обладает качествами товара, представленного продавцом покупателю в качестве образца или модели;

д) не затарирован или не упакован обычным для таких товаров способом, а при отсутствии такового — способом, который является надлежащим для сохранения и защиты данного товара.

3) Продавец не несет ответственности на основании подпунктов а-д предыдущего пункта за любое несоответствие товара, если во время заключения договора покупатель знал или не мог не знать о таком несоответствии.

Статья 36

1) Продавец несет ответственность по договору и по настоящей Конвенции за любое несоответствие товара, которое существует в момент перехода риска на покупателя, даже если это несоответствие становится очевидным только позднее.

2) Продавец также несет ответственность за любое несоответствие товара, которое возникает после момента, указанного в предыдущем пункте, и является следствием нарушения им любого своего обязательства, включая нарушение любой гарантии того, что в течение того или иного срока товар будет оставаться пригодным для обычных целей или какой-либо конкретной цели либо будет сохранять обусловленные качествами или свойствами.

Статья 37

В случае досрочной поставки продавец сохраняет право до наступления предусмотренной для поставки даты поставить недостающую часть или количество товара либо новый товар взамен поставленного товара, который не соответствует договору, либо устранить любое несоответствие в поставленном товаре при условии, что осуществление им этого права не причиняет покупателю неоправданных неудобств или незначительных расходов. Покупатель, однако, сохраняет право потребовать возмещения убытков в соответствии с настоящей Конвенцией.

Статья 38

1) Покупатель должен осмотреть товар или обеспечить его осмотр в такой короткий срок, который практически возможен при данных обстоятельствах.

2) Если договором предусматривается перевозка товара, осмотр может быть отложен до прибытия товара в место его назначения.

3) Если место назначения товара изменено во время его нахождения в пути или товар переправлен покупателем и при этом покупатель не имел разумной возможности осмотреть его, а продавец во время заключения договора знал или должен был знать о возможности такого изменения или такой переправки, осмотр товара может быть отложен до его прибытия в новое место назначения.

Статья 39

1) Покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не дает продавцу извещение, содержащее данные о характере несоответствия, в разумный срок после того, как оно было или должно было быть обнаружено покупателем.

2) В любом случае покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не дает продавцу извещение о нем не позднее, чем в пределах двухлетнего срока, считая с даты фактической передачи товара покупателю, поскольку этот срок не противоречит договорному сроку гарантии.

Статья 40

Продавец не вправе ссылаться на положения статей 38 и 39, если несоответствие товара связано с фактами, о которых он знал или не мог не знать и о которых он не сообщил покупателю.

Статья 41

Продавец обязан поставить товар свободным от любых прав или притязаний третьих лиц, за исключением тех случаев, когда покупатель согласился принять товар, обремененный таким правом или притязанием. Однако, если такие права или притязания основаны на промышленной собственности или другой интеллектуальной собственности, то обязательство продавца регулируется статьей 42.

Статья 42

1) Продавец обязан поставить товар свободным от любых прав или притязаний третьих лиц, которые основаны на промышленной собственности или другой интеллектуальной собственности, о которых в момент заключения договора продавец знал или не мог не знать, при условии, что такие права или притязания основаны на промышленной собственности или другой интеллектуальной собственности.

а) по закону государства, где товар будет перепродаваться или иным образом использоваться, если в момент заключения договора стороны предполагали, что товар будет перепродаваться или иным образом использоваться в этом государстве; или

б) в любом другом случае — по закону государства, в котором находится коммерческое предприятие покупателя.

2) Обязательство продавца, предусмотренное в предыдущем пункте, не распространяется на случаи, когда:

а) в момент заключения договора покупатель знал или не мог не знать о таких правах или притязаниях; или

б) такие права или притязания являются следствием соблюдения продавцом технических чертежей, проектов, формул или иных исходных данных, представленных покупателем.

(Продолжение следует).

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГАР. (РАС.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
22. КЛАВИАТУРА					
CHICONY 2923	101-кей, русиф.	6	15	РОСВАН	330793
CHICONY 5311	101 кей, русиф., опт. сенсор	6	22	ИНФОТЕХ	236281
IBM AT/XT	русиф., 122 кн., 8 прогн., USA	18	9-15	ЭЛЬКОР	591838
Keytec K-208	101-кей	12	10	Лепет	330793
Клавиатура	ВТС/Chicony 101 keys, рус.	12	21	ТехноЛинкс	851457
Накладные русские для клавиатуры			3/5	ЛИМЕНС	227913
23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
AutoSwitch 2x1x1		12	25/43	БЕЛАШ	127666
Data/Auto Switch 2x1, 4x1	перекл. 2-х пом. - 1 прөгн., 4x1	6	07-12	ПРОГРАММА	337835
SurgeProtector	5 портов, 2,2 КВТ, авт. защита		16-22	АЛЕКС	396323
Вспомогатель. для открытия и закрытия проводов с боковыми заземляющими контактами		-	-	СУНЧКА	0226295
Трансформатор 220v/110v, 50w/200w			7/18	ЛИМЕНС	236164
24. КАБЕЛИ					
для компьютер. модемное подключение, клавиатур. сигнал		12	от 2,5	Восток-Морс	603957

RG-58 (UCUJA) / BNC	TERMINATOR	0,5/2	ЛИМЕНС	203842
Кабели, переносчики, NUI Model, в ассортименте			БЕЛАШ	236164
Кабель RG 58U	50 OM, 1м	12	0,39	ТРАНСЭТКС
Кабель, для пульт	Centronics	12	2,5	ФРАЛ
				369454
				369410
25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ				
3M® Anti Radiation 14"	стекло, любое крепление, доставка/сетка	6/2	Удальный Выбор	565852
3M® 14-15"	17"-19"	80/140	ЛИМЕНС	236165
3M® 14-15"	Anti-Glare/Radiation/Static	82,99	ДРАЙВ	235489
3M® 14-15" Notebook	Anti-Glare/Radiation/Static, защита инфор.	80	ЛИМЕНС	237666
BASE OPT/PROTECT/OP	Anti-Glare, сверхпрозрачное стекло, сертиф., MPR II	417/3	ФРАЛ	319516
CP-50		30	SABORIS	645584
CP-Universal Workstation		200	SABORIS	645584
CP-Universal-1		105	SABORIS	645584
CP-Universal-2		70	SABORIS	645584
DEFENDER	стекло, антистатик, заземление	30	ИНТЕР	369409
IZOAV VIZOR	стекл., с заземл., реми, сертиф.	30	ФРАЛ	369410
IZOAV VIZOR	стекл., MPR II, опт./розн., Миндздрав РБ	18/30	SUNRISE	344470
LOOKING SAVER	стекло, антистатик, заземление	6	ЭКОПРОЕКТ	540846
POLARIZER	стекло/заземление, MPR II	5,9	АТЕКС	378513
POLAROID 14"	CP-universal-1	30	Polaroid RB	634545
POLAROID 14"	CP-50	30	Polaroid RB	634545
POLAROID 14"	CP-universal-1	70	Polaroid RB	634545
SEPOIM	стекл., с заземл., опт./розн.	4,5/7	ФРАЛ	369410
VERBATIM	AG-95 14-15" SS, подавление бликов 95%	58	ИНФОРТРОНИК	367260
Защитные экраны		31	С. ТЕКА	525335
Русский Шит	14", 15", 17", серт. Швеции	07,31	ПРОГРАММА	367260
Таблицы, 14"/17" стекло		12/40	ЛИМЕНС	237913
26. ПЕРЕНОСИМЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ				
MOUSE	мышь, 3 кн., Таблицы	6	7,9	ФРАЛ
Microsoft Mouse 2.0	микропроцессорный дизайн	12	49	ФортНокс
Двухкнопочный мышь "Quick Shot", IBM совместимые		12	42	БЕЛАШ
Mouse A4/Joystick "Quick Shot"		14/18	ЛИМЕНС	327666
Мышь, трекбол, кнопки для мышей, станция для мыши, Вассерманте		12	12	БЕЛАШ
Мышь CDCOM		385	570	Персп. Технологии
Graphics Tablet Cal/Com/Graphics Tablet Wacom. 6.5"/6.5"				361455
				236164
27. АКСЕССУАРЫ				
Softy holder	ICM-6, CH-2A	07	20	ДАИНОВА
Аккумуляторная батарея для CANON BJ10/20		27	30	ЛИМЕНС
Боксы для дисков и CD		20	35	БЕЛАШ
Держатель для монитора MV-1, MV-01A		30	45	ДАИНОВА
Набор инструментов для обслуживания компьютера		20	35	БЕЛАШ
				327666

С.УМАНЬ И ДИПЛОМАТЫ ФИЛМА "СОНЕТ" ДЛЯ POLOROID		35-180	БЕ/ТАШ	327666	
28. ДИСКЕТЫ					
	3,5" 2HD	6	0.65	CEOS-Minsk	587693
	3,5" 2HD, Form DOS		8.7	Polaroid	645584

3М* США	3,5" DS/HD, 10 шт., опт. склад.	8,9	Polaroid	645584
3М* США	3,5" DS/HD, форматированные, 40 шт., + калькулятор	37	ДАИНОВА	302356
3М*	5,25"/3,5" 2HD и калькулятор, США, гарант.	0,74/0,96	ДАИНОВА	302356
3М* США	5,25" DS/HD, 10 шт., опт. склад.		ТАИР-ЛУВР	269661
			ДАИНОВА	302356

3М* 1.44 форматированные	10 шт	9	ЛИМЕНС	236164
3М* "Вездеход"	3.5" HD, 2.0 Mb, США, гарантия, 10шт./100шт.	8,5/80	ЭЛЕМЕД	206964
BASF	3.5" 2 HD, 10+1шт., замена в случае отказа	7.45	КП	319516
BASF	3.5" 2 HD, Cristal, замена в случае отказа	8.8	КП	319516

БАС	3,5	2HD	замена в случае отказа	0,67	КП	319516
БАСF	5,25	3,5	частичные, для ремонта и профилактических осмотров	8,5/9,0	КП	319516
БАСF	5,25	3,5	2HD, 10 шт.	7,8/9,8	МИНТЕХПРОМ	208201
БАСF / ДИАЛОГ	5,25	2HD	10 шт, гар., опт. скидка	5	БелСибПромСоюз	635629
БАСF 2HD	2,5	2HD	1 шт, гар. опт. скидка	7,05		

BASF EXTRA	3,5	2HD, 1 шт., лит. защита		7,50	БенСибирьМорСоюз	635629
BASF EXTRA	3,5	2HD, 10 шт., лит. защита		8,5	БенСибирьМорСоюз	635629
BASF MEGA	3,5	2D, 20 шт.		0,30/0,73	ТАИР-ЛУВР	269207
BASF MEGA	3,5	2HD, 1 шт.		0,78	COMTRIS	611211
BASF MEGA	3,5	2HD, 1 шт., пласт. контейнер, скотчи		7,45	БенСибирьМорСоюз	635629
BASF MEGA	3,5	2HD, пл. бокс, 10 шт.		8,6	COMTRIS	611211
BASF MEGA/EXTRA	3,5	2HD DOS форматированные, гарантия		0,59/0,67	ТАИР-ЛУВР	269207
Copv Verbatim EXTRA	3,5	2S/2HD, 10 шт.		0,47/0,39	ТАИР-ЛУВР	269661
Copv Verbatim 3,5 HD DataLife		10+1 бесплатно с Win 95 тестами, позиция, гарантия		0,91	НЕФ	321244
DTK BASF 3,5", 1,44 М			12	от 8	ФорТНокс	203592
POLAROID	3,5"	2HD Dos-Format PQ, 10 шт.		8	Polaroid RB	534545
POLAROID	3,5"	" - " 10 шт.		7	Polaroid RB	534545
SONY	3,5"	2HD, 20 шт. с боксом		20	МИНТЕХПРОМ	208201
TDK BASF, SONY	3,5"	3,5", 2S, HD, 10/20 шт.		от 6	ПРОГРАММА	312521
TOYSAN	3,5"	2HD, гар. США		0,5	ГРЦ	646467
VERBATIM	3,5"	DataLife 11 шт.		от 8,5	ДРАЙВ	235489
VERBATIM	3,5"	тефлон 11 шт. Windows 95 promo/pl.бкс		от 10,5	ДРАЙВ	235489
VERBATIM	3,5"	" - " формат,		0,9	SBI-TRADE	524157
VERBATIM	3,5"	" - " тефлон, формат,		1,13	Персп. Технологии	524157
VERBATIM	3,5"	1,44 М,		0,71/0,8	Персп. Технологии	235489
VERBATIM	3,5"	DataLife/DataLife PLUS (тефлон)		0,8	Персп. Технологии	361457
VERBATIM	3,5"	1,2M, тефлон		7,41/11	МИНТЕХПРОМ	208201
VERBATIM	3,5"	DataLife 3,5"/3,5", 2HD, тефлон 10 шт.		7,01/81	МИНОЭТРОНИК	637260
VERBATIM	3,5"	HD Data Life Plus, тефлон, позиция, гарантия		19,9	МИНОЭТРОНИК	637260
Verbatim 3,5" HD Data Life		тефлон, формат, позиция, гарантия		5,5	БенСибирьМорСоюз	635629
Verbatim 3,5" HD Data Life		чистящие диски		4,5/5,5	ТАИР-ЛУВР	269207
боксы для дискет BASE (3,5")		40/80 с замком		1/4,5/5,5	КП	319516
боксы BASF для дискет	3,5"	x10/x40/x80 с замком		1/4,5/5,5	КП	319516
боксы BASF для дискет	3,5"	x10/x40/x80 с замком		от 4	ДАИНОВА	302254
Copv Verbatim 3,5/5,25 HD DataLife		Защита, тефлон, позиция, гарантия		11,3/8,01	НЕФ	321244
Чистящие диски "DM 3,5" 5,25" СПА				5,99	ТАИР-ЛУВР	269661
29. СПЕЦИАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ						
Adaptator AHS-2323/MPTC				78	РОНЕКС	215712
Adaptator K4104B				10	РОУЛЕТ	201572
20M, тикерная лента				78	РОНЕКС	215712

Универсальные про- грамматоры XELTEC	EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	от 90	РАДИО ИНТИС	2191/12
Универсальные программаторы	Устройство стирация	от 360	ТИКОМ	788490
		от 60		635/258
30. НАСТОЯЩАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМАСТЕРИ				
Movie Machine Pro	Система настоящего профессионального видеомастерства с функцией цифровой компрессии 19:1 (prores), DCT, PAL/SECAM/NTSC, выход видео SVHS, VHS, склад	от 990	DETRIMEX	3458/18
MPEG	Система нелинейного видеомастера на базе Win, Digital Video Recorder, 1 ч.	990	ЛИМЕНС	2379/13
Video Machine Fast Electronic	Система нелинейного видеомастера на базе Win, Digital Video Recorder, NTSC/PAL/SECAM/NISL, PAL, VHS, S-VHS, BetacamSP	от 17000	DETRIMEX	3458/18
Video Machine Fast Electronic		от 3800	DETRIMEX	3458/18
31. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Русское слово 6.0	MS WORD 6.0 DOS, склад	99	КРП	312493
Arcor PageMaker 6.0R	издательская система, русская версия	205	ЭН	561609
Sofort 3.0-10.5	CD-ROM система программирования	150	РАДИОДЕТАЛИ	1654459
Coral DRAW 2.3,4,5	Графические пакеты для Coral, анимации и CD	35/45	РАДИОДЕТАЛИ	1654459
CoredRAW 3.0	CD-ROM, дискеты, видеодискеты PAL, склад	169	РЕСТА	3741/16
Сборник программ для настольных издательских систем (комплект дисков), склад		40	ЛИМЕНС	236/164
Fine Reader 20.13 Usg	Системы отсканирования текстов, (рус., англ.)	199/20	МИСОФТ	661609
Free Player 2.6 RDP for Windows 2.6 Distribution, Connectivity, Library Construction, other		203/399	МИСОФТ	198339
Microsoft Systems Office 4.2	офисная программа, русский язык, 12		РАДИОДЕТАЛИ	312493
Microsoft Word Basic Windows/MG Access, Win, Net, Senior, Mail, Office, SQL Server		153	КРП	664459
MS Access 2.0 for Windows, CYSD		176	КРП	784100
MS Access 2.0 Rus		245	РАДИОДЕТАЛИ	664459
MS Office 94.3 for Windows	текстовый и графический процессоры, СУБД (рус.)	245/245	РАДИОДЕТАЛИ	664459
MS Office 94.3 PC/RP R	MS Word 6.0, Access 2.0, рус., Power Point 4.0, склад	284/340	РЕСТА	3741/100
MS Office 4.2/4.3/4.3 Pro	Word 6.0, Excel 6.0, PowerPoint 4.0, Access 2.0, склад	305/270	РЕСТА	312/244
MS Office 4.3 for Win. Professional/Standard, склад		119	НЕФ	784100
MS Windows for Workgroups 3.11 Eng. Сетевая операционная система, склад		95	ТРИУМФ	661609
MS Windows WKG 03.11 R Операционная система, русская версия		170	РЕСТА	312/244
MS Word, MS Word 2.0, Англ./Рус., склад		50/169	СУНИРСЕ	344/356
MS Word for Windows 2.0/6.0, русская версия, склад		211	СУНИРСЕ	493421
Paradox 05.0 for Windows, склад		155/215	МИСОФТ	493421
Paradox Database Engine 2.0 2.0		150/301	МИСОФТ	493421
Paradox SQL Server Workstation 4.2/4.2 Database Management System (СУБД)		857/119	РАДИОДЕТАЛИ	312/244
Paradox SQL Server Workstation 4.2/4.2 English-Hot Line, склад		154/98	ТРИУМФ	312/244
STILUS Win/DOS	сист. интеллект. дат. перевода (англ., нем., фр., рус.)		МЕС	358/81
Symantec CV+V7.0		37/105	МИСОФТ	493421
Windows for Workgroups 03.11, русская сетевая версия Windows		1000/443	МИСОФТ	312/244
Windows NT 3.5 Senior Workstation-Hot Line, склад				

комплект NEW AddressBook, AdApt, Ext, Doctor Web/AdVirus Toolkit	49/48	РЕСТА	784100
комплект-диск CD-ROM 800 наименований	65/69	РЕСТА	656390
Текстник 1.1/6el/1.2el/1.3, популярный текстовый редактор	075	ЛИМЕНС	236164
Операционные системы Microsoft для сборщиков/поставщиков компьютеров	07.16	ПРИМУТ	664459
Программы, игры на CD		ПИРИТ	394118
Сборник электронных игр-прик 10с/2 компакт-дисков, склад	40	КАЦ	607901
Сборник программ для эмуляции (комплект-диск), 40		ЛИМЕНС	236164
Сборник программ для эмуляции (комплект-диск), 40		ЛИМЕНС	236164
Сборник фотографий КОРАК, 200 компакт-дисков, 20 тысяч фотографий	1350	ЛИМЕНС	279793
Поиск photos for Win, 95, 2.01-3.05/0.5, AMI Pro/20, Olympus 1.0 Approach, склад	172/272	МИСОФТ	498336

32. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ			
Антивирусная ЯВС, защита для гос. и учебн. учреждений	от 100	АКТЕМ	774142
NetWare 3.12/04.1	от 716	СЕРВЕР	333148
NetWare 3.12/04.1	от 716	СЕРВЕР	333148
NetWare 3.12/04.1, 8	от 716	СЕРВЕР	333148
NetWare 3.12/04.1, 8	от 716	СЕРВЕР	333148
Novell NetWare 4.1/5, 1000 users	от 795	РЕСТА	253745
Novell NetWare 4.1/5, 1000 users	от 795	РЕСТА	253745
Novell NetWare 5.0/5, 1000 users	от 1095	БЕЛОСЛА	784100
Novell NetWare 5.0/5, 1000 users	от 2656	РЕСТА	734100

33. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ С. С.			
С. БУХГАЛТЕРИЯ 5.0 (опт., файл, учет балансов, отчеты, лучшие программы года)	120/250	МИСОФТ	493421
С. БУХГАЛТЕРИЯ ПРОФ. 2.0, профессиональный расчет	45/50	МИСОФТ	498336
С. ЗАПРАТОС 0.2, комплект систем расчета, линия консультации, гар.обслуж.	20	Golden Software	649874
ИНТЕЛЛИКА - печать план. документов, 15, жид.	150	ОРГСЕРВИС	253222
ЭМБЛИ - комплексный бух.учет ИМ	от 455	ОРГСЕРВИС	303071
КОД (сетевой, бух.учет, от. торговля, валюта)	650	РЕГУЛА	327146
НАЛОТ-информ. поясняющая сайт для контроля валют	от 95	ЭВМАТЕХ	396729
Инфо-Бухгалтер ПРОФ 2.02, система комплексной автоматизации (бух.учет)	90	РЕСТА	755651
Комплексное решение системы управл.компан. и производств. деятельности (бух.учет)	495	ЭВМАТЕХ	396729
Сетевой комплекс программ бухгалтерии для торговых предприятий	24	Радуге	266574
Учебно-Бухгалтер 3.2+ универсальная программа комплексного бух.учета и документооборота	от 875	ОРГСЕРВИС	253222
Система ведения комплексного бух. учета "под ключ"			
Система ведения комплексного бух. учета "под ключ"			

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (тыс. руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
CITIZEN	8-16 разор.		от 10	С.ГЕЙКА	525353
CITIZEN SDC-411	14 разордов, дв. питание		21,5	МУЛОМОН	333804
CITIZEN SDC-888	12 разордов, дв. питание		17,5	МУЛОМОН	333804
49. КАСОВЫЕ АППАРАТЫ					
CFR1000	2 ленты, внес. в госреестр, 2 ленты, 8 отдел., расч. от акком., расч. матер.	66403		НОВЫЙ ВЕК	664404
CRF-1000	8 отд., 9 валов, програм.	6	560	ЦТИ	395219
OLIVETTI CRF-1000	реестр, 8 отделов, програм., 8 валов	18	598	ТУССОН	362977
OLEX 7004	8 отд., 9 вал., 12/220 В, ф. пам.	12	450	ТА Электр Люкс	207854
SICEL-260	9 отдел., 2 дисп., чек, финанс. отчет., память	2648		НОВЫЙ ВЕК	664404
Бел ОКА 500	ручф. ПО, 366 процессор, VGA, внесен в гос. реестр	7000	598	МПОТ	343638
БелОКА-500	8 разор., 8 отд., электронный, контр. лента.	18	620	ВБК	782410
БЕЛОКА 500.0	8 отд., 2 ленты	6160		НОВЫЙ ВЕК	664404
МИКРО 101	2 ленты, 1 секц., 3 кг., сеть и акком., 6 м. т., расч. матер., внесен в гос. реестр	18	500	ЦТИ	394307
МИКРО-101	1 отд., портативный, 220/12 В	18	5900	ДИСПЕРАДО	639122
МИКРО-101		6400		АЗИНОВ	608240
МИКРО-101		5405		ВБК	782410
МИКРО-101				ФИДЕЛИС	252537
ОКА 400	Портативный, двойное пит., 2 ленты, 2 дисплея	515		ФИРАЛ	364019
ОКА 500	7 р., 8 отд., 2 ленты	5768		БелИнтерСтандарт	369354
ОКА 500		7200		ДИСПЕРАДО	639122
ОКА 500.1		6950		ТЕХНИС	785924
ОКА-500	Реестр Р5	6555	600	РОССАМ	252537
ОКА-500				ФИДЕЛИС	252537
ЭКР-2101	суперкомпактный, 10 отделов, автоном. пит., внесен в гос. реестр	7018		НОВЫЙ ВЕК	660122
ЭКР-2101	10 отд., 2 ленты	18	580	ЦТИ	395219
ЭКР-3101	10 р., 10 отд., 2 ленты	5768		БелИнтерСтандарт	365219
ЭКР-3101	10 отд., 2 ленты, эл. пароль	18	490	ПКЦ "ОНИКС"	023231
ЭРА 101	Стационарный, двухленточный, 9 отделов, 9 разордов, 6 госреестр Р5, 6 мес. гарант	4840		НОВЫЙ ВЕК	660122
50. СЧЕТЧИКИ БАНКОТ					
MAGNER 35	Япония, истр. на рус. яз., опт./розн.	12	900/915	ФИРАЛ	364019
MAGNER 35/45/55/70CF	Япония, ММББ + 1 %	12	от 930	КАДРОМАРКЕТ	363271
CECHNITROL 65/70/940	США, ММББ + 1 %	12	от 1730	КАДРОМАРКЕТ	363271
WINNER	Ож. Корея	12	1150	АРИАДНА	323233
БАНКОТ-1	23 валюты, суммирование покупок, Украина	12	400	ТА Электр Люкс	207854
ИМИТ/БС 22	Россия, опт. розн.	12	500/510	КАДРОМАРКЕТ	364019
ИМИТ/БС 22	Россия, ММББ + 1 %	12	520	ДИСПЕРАДО	639122
МК-3	предторг, обслуж.	4800		ВБК	782410
МК-3	интерфейс	3993		БелИнтерСтандарт	369354
МК-3, 1	РБ, многофункц., 1 г.г.	12	460	ТА Электр Люкс	207854
МК-3, 1	РБ, многофункц., 1 г.г.	400		ДИСАНС	831126
МСТ	23 валюты, анализ Банкото, Украина	12	500	ТА Электр Люкс	207854
СМ 1	Россия, уверенный (четкий) счет банком РБ	6	420	ТЕХНОГАММА	023008
СМ-4		12	295	ФИРАЛ	217001
Уплаточный банкомат			1450	МП ЭКСТРИМ	310746
УПБ-2	Россия, пересчет	6	420	ТА Электр Люкс	207854
УРАП 1, ОМЕГА	Россия			ЦТИ	395219
УСБС 01/МК-3	многофункц.	12	250/400	ЦТИ	395219
51. ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
BeLLCon-MT 22N	Дания	24	260	АРИАДНА	323233
BT-202	универсальный	12	130	КАДРОМАРКЕТ	363271
BT-202	настольный, универсальный, двойн. пит.	12	130	ФИРАЛ	364019
CASH SCAN	для определения подлинности долларов США	12	140	НОВЫЙ ВЕК	664404
DCB 02	индикация номиналов и сумм	12	2270	ФИРАЛ	364019
KIND MD 401	ультрапортатив.	12	35	ФИРАЛ	364019
REGULA 4003	профессиональный	24	270	РЕГУЛА	327183
REGULA 4004	профессиональный	24	670	РЕГУЛА	327146
SUPERSCAN 2100	дет. USD, индикация номинала и суммы	480		МЕГАСОФТ	217001
ULTRAMAG-2SL	професс., универс., 4 г.г. входа контроля	12	230	МЕГАСОФТ	217001
ПНН	настольный, ультр., весл. 2	12	85	МЕГАСОФТ	217001
ПНН	настольный, более 5 шт.хв. к-л, дневной свет	12	85	МЕГАСОФТ	217001
52. РИЗОГРАФЫ					
RICON PRIPORT VT 1730	A4, 60-130 ppm, 300 dpi	12	6155	БИС	263858
RICON PRIPORT VT 2105	A3, 40-130ppm, zoom 50-200%, 300 dpi	12	9120	БИС	263858
RICON PRIPORT VT 3500	A3, 40-130ppm, zoom 50-200%, 400 dpi	12	13675	БИС	263858
RICON PRIPORT S9550	A3, 60-130 ppm, 300 dpi, эл. редукт.	12	6100	БИС	263858
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	RISOLA	345248
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Молодежно	017739
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Брест	60022
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Гомель	01652
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Витебск	41343
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Гродно	321618
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	021221
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	51341
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	395248
RISO	ризографы, доп. оборудов., расч. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	342052
53. ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CASIO 7500	7 кбт., рушф.	54	125	ZIKO	768213
CASIO SF 4000 RS	128 кбт.	12	34	ZIKO	768213
CASIO SR 20	256 кбт., таблица, РЭМ карта	12	318	ZIKO	768213
CITIZEN 7700 RX	54 кбт., рушф.	12	145	ZIKO	768213
CITIZEN ED3000		520	49	ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN RX 3200	32 кбт., рушф.	12	41	ZIKO	768213
CITIZEN MB 60R	88 тел. номеров	12	10,45	ZIKO	768213
CITIZEN, CASIO	8-64 кбт., рушф.	12	40,1614	МИНТЕХПРОМ	208201
мини-записная книга CASIO	SR 20, M10, S350, 85,00	12	128,44	БЕЛШ	768213
54. ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ					
Language Teacher 2001	говорящий, 400 слов, англ.-русский	12	239	БЕЛШ	327666
55. ДИКТОФОНЫ					
CASIO TP 6 EAT	стандартная кассета	60	45	ZIKO	768213
PANASONIC	на стандартн. и микрокассетах	12	65	ФИРАЛ	364019
Микрофон для диктофона		12	49	ФИРАЛ	364019
56. ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ					
HI-SHARP	ч/б и цв. чувствительность до 0,1 Люкс	18		АДТС	255917
JVC Professional	Цв. (PAL, S-VHS) и ч/б	18		АДТС	255917
Видеомониторы и миниатюрные видеомониторы	Производитель: SANYO SANTEC	176-1268		BeIComData	494405
Объективы для телекамер наблюдения	Производитель: SANYO	59-1187		BeIComData	494405
Ограничные датчики (дымовые, движения, инфракрасные и т.д.)	Производитель: SANYO SANTEC ROBOT	01-39		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Периферийные у-и (оскопы, перекл., кассеты, мультиплекс.)	Производитель: SANYO SANTEC ROBOT	01-39		BeIComData	494405
Системы индивидуального пользования (для коттеджей, офисов)	Производитель: SANYO	01-299		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Системы промышленного телевидения (для крупных объектов)	Производитель: SANYO	01-1540		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Телекамеры наблюдения, бескорпусные	Производитель: SANYO	59-766		BeIComData	494405
Телекамеры наблюдения, в бытовых условиях и для охраны помещений	Производитель: SANYO SANTEC	218-1960		BeIComData	494405
57. СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ					
Autocad R12	Графический редактор	24		ИНТЕРМЕХ	517192
Программные продукты фирмы Autodesk		12		ИНТЕРМЕХ	554698
CADTP архитектура и строительство		12		ИНТЕРМЕХ	517287
CADTP машиностроения и приборостроения		12		ИНТЕРМЕХ	517287
58. ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ					
Холодильники в кратчайшие сроки				МАЛМИ-М	272511
Комоды, тумбы, шкафы для офиса, черные, натуральные		от 50		БРЦ	646467
Комплект офисной мебели, 9 предметов, черные, натуральные		350		БРЦ	646467
Кухни CITIERO (Италия)				ОЛИГО АТ	204908
Офисная плита, Германия, 200 видов				ТАЛИО АТ	502409
Оборудование для баров и магазинов ARREDO DUE				ТАЛИО АТ	687347
Листовой картонажный 1-2-х створный, расходная бумага				ZIKO	768213
Сруб		12	???	БЕЛПРОИМТЕХ	659301
Столы для офиса, черные, натуральные		12	от 48	БРЦ	646467
Торгово-экспозиционное оборудование для магазинов, выставок				БОНК	769288
Промышленный лифтолет УТ 503	Для заклеивания ашилок, коробок и другой тары	12	20	НОВЫЙ ВЕК	660122
Холодильные прилавки для магазинов SURFRIGO				ТАЛИО АТ	204409
Этикет-лифтолет		544		НОВЫЙ ВЕК	660122
Этикет-лифтолеты, MX-5500, односторонний			45	НОВЫЙ ВЕК	660122
59. БЫТОВАЯ АУДИО И ВИДЕО ТЕХНИКА					
CASIO	Звукопелеры/магнитофоны/магнитофоны с CD	12	123/39/159	МИНТЕХПРОМ	208201
PANASONIC	Кассетные магнитофоны	12		АЛЬБИТОН	546388
SHARP	Магнитофоны/магнитофоны с CD/музыкальные центры	59/270/440		МИНТЕХПРОМ	208201
Видеомагнитофоны SHARP	2 головки/4 головки	225/380		МИНТЕХПРОМ	208201
Телевизоры	SHARP, 14/21"	12	280/460	МИНТЕХПРОМ	208201
Часы	Настенные настенные, кварцевые Япония Тайвань	5-7/8-3		МИНТЕХПРОМ	208201
60. БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
CANDY	Пло 53, плита, духовка, посудомойка	1224		ТАЛИО АТ	204908
CANDY	CS 664, электр. духовка	755		ТАЛИО АТ	204409
CANDY	Alise-1250 с сушкой, 5 кг., 15 программ	1116		ТАЛИО АТ	687347
CANDY	CS 664M, электр. зажим., электрогриль	760		ТАЛИО АТ	204409
SHIVAKI, ELEKTA	Alise-1050 с сушкой, 5 кг., 15 программ	930		ТАЛИО АТ	204409
UNIT		6	290	А.ШАЛАК	463503
Васи торгаше B3-15T	15 кг, электронные	12	4450	ТУССОН	362977
Газовые плиты	CS 654, электр. зажим., электрогриль	300	25	ВБК	782410
Масляные обогреватели	ЭПМТ-01, 75/220	12	от 195	ТАЛИО АТ	204409
Микрохолодильники	SHARP	12	653	ДИСПЕРАДО	639048
Морозильники	CCV-200, общ. емкост 200 л	12	от 170	ТУССОН	362977
ПЛУТОН	СВН-чел., 23 л, 800 Вт	12	105	ДИСПЕРАДО	639048
Пылесосы XL-700 "DELONGHI" (Италия)	C-45T, 5 кг, 12 программ	1260		ТАЛИО АТ	204908
Стиральная машина	Simit 634 MT, 5 кг, 18 программ	12	592	ТАЛИО АТ	204908
Стиральная машина CANDY	CS194 X, 4, 5 кг, 2 темп., сушки	12	512	ТАЛИО АТ	204908
Холодильники	CANDY CSC 33 NF, трехдверный, общ. емк. 325 л	1048		ТАЛИО АТ	687347
Холодильники	CANDY CSD28, однодверный, общ. емк. 280 л	602		ТАЛИО АТ	204409
Холодильники	CANDY CSD20/10, двухдверный, общ. емк. 200 л	653		ТАЛИО АТ	204908
Электрический шкаф WB	LUX "DELONGHI" (Италия)	1068	89	ДИСПЕРАДО	639048
Эл. плита CANDI	Тло 54, плита-духовка-посудомойка	1251		ТАЛИО АТ	687347
Эл. плита CANDI	с 660Е, электр. зажим., электрогриль	656		ТАЛИО АТ	687347
Электроинструмент	лобзик, рубанок, фрез. маш. сверла			ТЕХНИС	785924
61. РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
3M USA	корректирующие ленты, скотч, самоклеящиеся материалы	от 0,8		ДАИНОВА	307255



N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ПОРТАТИВНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
335	Power Book 150	68030/33	4	120	3.5			пасивный монохромный экран, Apple Talk, звук, trackball	1480	12	BELSTARLETT	396548/390034
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
336	Macintosh LC475	Motorola 68040LC/50	4	250	3.5	14" RGB	512	Trinitron monitor, клавиатура, сеть, звук	1350	12	BelStarLett Тел: 396 548, тел/факс: 390 034 Минск, Смольникова 12	
337	LC630	Motorola 68040LC/66	4	350	3.5		1	CD-ROOM, звук, сеть, mouse	1710	12		
338	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601	8	350	3.5		1	66MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse	2110	12		
339	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601	8	500	3.5		1	80MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse	3363	12		
340	Power Macintosh 8100	PowerPC 601	8	700	3.5		2	100MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse, SCSI-2	4203	12		
341	Power Macintosh 8100	PowerPC 601	16	2	3.5		2	110MHz, K=256, CD, Ethernet, звук, mouse, SCSI-2	7250	12		
Компьютеры типа BookSize												
342	MicroQ	486 DX33	4	540		mVGA	1	VESA, 256 cache, 9" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6, 8 cm case	1280		DATA STREAM	203095/203842
343	MicroQ	486 DX33	4	540		sVGA	1	VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	1415		DATA STREAM	203095/203842
344	MicroQ	486 DX2/66	4	540		mVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	1310		DATA STREAM	203095/203842
345	MicroQ	486 DX2/66	4	540		mVGA	1	Green VESA, 256 cache, 9" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6, 8 cm case	1320		DATA STREAM	203095/203842
346	MicroQ	486 DX2/66	4	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	1460		DATA STREAM	203095/203842
347	MicroQ	486 DX2/66	8	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6, 8 cm case, bad	1640		DATA STREAM	203095/203842
348	MicroQ	486 DX2/80	8	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	1830		DATA STREAM	203095/203842
349	MicroQ	486 DX4/100	8	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	1725		DATA STREAM	203095/203842
350	MicroQ	486 DX4/100	8	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6, 8 cm case, bad	1750		DATA STREAM	203095/203842
351	MicroQ	486 DX4/100	16	540		sVGA	1	Green VESA, 256 cache, 14" monitor, 22x28x6, 8 cm case	2240		DATA STREAM	203095/203842
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
352	Docking station for Sager Notebooks							2 VESA/4 ISA, SCSI, stereo speakers, 5.25/3.5 bays	510	12	MICRO EXPRESS	347515
353	DocStation для Notebook			5, 25		15"		100% dockingstation, NI MPRI II, клавиатура, SCSI контроллер, возм. установка HDD, Multimedia и GoldStar, Western Digital	940	12	ТАИР	239265/230780
354	TOSHIBA Mono LCD	386 SX/25	2	120		mVGA 9.5"		640x480 VGA, PCMCIA II	590		ИнтЕх К.С.	688034
355	DEC	386 SX/33	4	80	1.44	color 9.5"		TFT LCD, Trackball	1804		МИКРОМИР	783512
356	Compaq Contura Aero	486 SX/25	4	170		mono 8.5"		T/B, PCMCIA II, ПО, DOS, Win	1339	12	Исконное Дело	251558
357	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1350		SUNRISE	344356/344470
358	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5	mono 8.5"	256	64 Gray, ISA, 1.9 K, NiCad bat, 1xPCMCIA, 2 port, Dos, WFW, WinWorks2, кейс, т/б	1350	24	АКСИОМА	774144
359	OPTIMUS SA	486 SX/25	4	250	3.5	10" mono	512	кейс, trackball, PCMCIA, DOS 6.22, Windows	1438		СЕМИПЛАН	372540/373731
360	Blue Note	486 SX/25	4	170	3.5	color 9.5"	512	DualScan, NiCad bat, т/б, PCMCIA 2 port, Dos, WFW, Corel Draw, кейс	1950		АКСИОМА	774144
361	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5	color	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	2055	12	SUNRISE	344356/344470
362	Acer Note 300c	486 SX/33	4	250	3.5	DSC	512	PCMCIA III, т/б, infrared port, внешн. FDD, NiMH бат., 1.9 K, MS DOS, Win, мод. Compact, Win ух., VLB/IDE	1200		BelComData	494405
363	AcerNote-7301	486 SX/33	4	120	3.5	9.5" mono		LCD, TrackBall	1200		МАГНИТИК	337908
364	GoldStar	486 SX/33	4	260		10" mono	1	Intel, Win, аксел., 2 K, аккумулятор на 3 часа, сумка	1350		ТАИР	239265/230780
365	TOSHIBA T-1910	486 SX/33	4	200		mono 9.5"		2 PCMCIA	1500		БЕЛАШ	327666
366	CANON NoteJet	486 SX/33	4	120		mono 10"		2 PCMCIA slots, расш. пам. до 8 Мб, принтер	1650		БЕЛАШ	327666
367	COMPAQ Contura Aero	486 SX/33	4	170		pas. color	1	PCMCIA	1900		БЕЛАШ	327666
368	TOSHIBA T1910CS	486 SX/33	4	200	3.5	VGA 9.5"	256	Dual Scan, PCMCIA III, сумка, склад	2080		БЕТАРК	647930
369	NEC VERSA S/33	486 SX/33	4	210	3.5	9.5" act.	1	Fast-Modem	2850		ЛИМЕНС	325412/326063
370	ACER Note 730i	486 SX/33	4	127	3.5	mono 9.5"	512	trackball, VLB, Win/Dos	990		DATAFIELD	396921
371	OPTIMUS SA	486 SX/33	8	120	3.5	10" color	512	passive color, кейс, trackball, PCMCIA, DOS 6.22, Windows	1955	24	СЕМИПЛАН	372540/373731
372	COMPAQ Contura Aero	486 DX/25	4	84		mono 8.5"		Contura Aero, PCMCIA, win.	1190		БЕЛАШ	327666
373	NEC	486 DX/25	4	180				UltraLite VERSA 25, active color, склад	2450		ТРИУМФ	666335
374	GoldStar	486 DX/33	4	260	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1370		SUNRISE	344356/344470
375	SHARP	486 DX/33	4	208		Act. Color		т/б, PCMCIA III, ПО, сумка	2750		Исконное Дело	251558
376	Compaq 400CX	486 DX2/40	4	250	3.5	8.4"		TFT	2650		НОВЫЙ ВЕК	660122
377	TOSHIBA T-1950 CT	486 DX2/40	4	200		9.5 active		2 PCMCIA	2750		БЕЛАШ	327666
378	Compaq Contura 400CX	486 DX2/40	4	250		col. 8.4"		active color, склад	2750		ТРИУМФ	666335
379	Acer Note 750i	486 DX2/50	4	170	3.5	mono 9.5"	512	trackball, PCMCIA III, 32-бит апрут., лиценз. MS DOS, Win, возможности upgrade, Win ух., VLB/IDE	2150		BelComData	494405
380	Acer Note 760c	486 DX2/50	4	340	3.5	DSC 9.5"	512	PCMCIA III, кейс, т/б, возм. Upgrade, MS DOS, MS Windows, Win ух., VLB/IDE	2400		БЕЛАШ	327666
381	Notebook	486 DX2/50	4	340	3.5	DSC 9.5"		trackball, F/M, PCMCIA II, ПО, сумка	2310		БЕТАРК	647930
382	TEXAS INSTR 4000E	486 DX2/50	4	200	3.5	9.4"		DualScan, Trackball	2400		БЕЛАШ	327666
383	Arche	486 DX2/50	4	260		9.5 active		Windows, Dos	2420		НОВЫЙ ВЕК	660122
384	Smart Book III	486 DX2/50	4	320	3.5	10.3"		TFT	2950		ТРИУМФ	661609
385	TOSHIBA	486 DX2/50	4	200		8.4"		T1960CT, active color, склад	3290		ЛИМЕНС	325412/326063
386	NEC	486 DX2/50	4	250	3.5	9.5" act.	1	VERSA V/SOC, Fast-Modem, склад	3380		ЛИМЕНС	325412/326063
387	IBM, 360CE	486 DX2/50	4	500	3.5	8.4" act.	1	Fast-modem	3390		БЕТАРК	647930
388	NEC VERSA V/50	486 DX2/50	4	340	3.5	sVGA 9.5"	1	Trackball, Active Color, HDD, PCMCIA II+III	2790		ЛИМЕНС	325412/326063
389		486 DX2/50	8	340	3.5	9.5" act.	1		3110		ЛИМЕНС	325412/326063
390	Texas Instruments	486 DX2/50	8	200	3.5	8.4" act.	1	Travel Mate 4000E, active color, склад	3330		БЕТАРК	647930
391	TOSHIBA T2400CT	486 DX2/50	8	250	3.5	sVGA 8.5"	1	Active Color, Accupoint, PCMCIA III, SCSI-II	2490		МИКРО EXPRESS	347515
392	SAGER NP7500	486 DX2/66	4	250	3.5	9.5"	1	Dual Scan, т/б, SB, PCMCIA, SL, Speaker, microphone, upgradeable	2870		ЛИМЕНС	325412/326063
393	SAGER NP6500	486 DX2/66	4	340	3.5	11.3"	1	Dual Scan, Stick, SB, PCMCIA, SL, Speaker, DS CD-ROM 16550	3390		МИКРО EXPRESS	347515
394	ULTRA TS30	486 DX2/66	4	340	3.5	9.5" act.	1	Fast-modem	3510		ЛИМЕНС	325412/326063
395	ULTRA TS30	486 DX2/66	4	540	3.5	9.5" act.	1	Sound Blaster, Fast-modem	3570		ЛИМЕНС	325412/326063
396	ULTRA TS30	486 DX2/66	8	540	3.5	9.5" act.	1	Fast-modem	3450		МИКРО EXPRESS	347515
397	SAGER NP6500	486 DX2/66	8	250	3.5	9.5"	1	Dual Scan, TB, SB, PCMCIA, SL, Speaker, DS CD-ROM, microphone	3650		ТРИУМФ	661609
398	Texas Instruments	486 DX4/75	4	340		8.4"		T4000E, active color, склад	2970		BelComData	494405
399	Acer Note 750c	486 DX4/75	8	250	3.5	color 9.5"	1	DSC, NiMH бат., trackball, PCMCIA III, кейс, возм. Upgrade, MS DOS 6.2, Win 3.11, Win ух., VLB/IDE	5925	24	БЕЛАШ	327666
400	Acer Note 780c	486 DX4/75	8	250	3.5	color 9.5"	1	active color, NiMH бат., trackball, PCMCIA III, кейс, возм. Upgrade, MS DOS 6.2, Win 3.11, Win ух., VLB/IDE, кейс, MS Win 3.11	2970		ЛИМЕНС	325412/326063
401	DEC HINOTE Ultra	486 DX4/75	8	340	1.44	color 9.5"	1	TFT LCD, PCMCIA, Sound System, Infrared port, NiMH на 6 час., Win 3.11, Lotus Organizer	2970		МИКРОМИР	783512
402	JETTA	486 DX4/100	8	520	3.5	10.3 pas.	1	jetbook, sound blaster, fast-modem	3534		ЛИМЕНС	325412/326063
403	DELL Latitude XP	486 DX4/100	8	340	3.5	color 9.5"	1	dual scan, 2xPCMCIA, Win, U акселератор, аккуп. на 10 час., upgrade	1150		БЕЛАШ	327666
404	Twinn	486 SL/25	4	80		mono		Subnote, 1 PCMCIA, Windows, Dos	1190		Исконное Дело	251558
405	IBM PC Note	486 SL/25	4	85		mono 9.5"		т/б, F/M, ПО, DOS, Win	900		АКСИОМА	774144
406	SLC	486 SLC/33	2	120	3.5	mono 8.5"	256	32 Gray, VLB, 2.8 K, NiCad bat, MS Dos 6.22, WFW, WinWorks2	1900		ТРИУМФ	666335
407	Packard Bell	486 SLC/50	4	200		9.5"		Statesman Plus 200C, Dual Scan, склад	3310		ЛИМЕНС	325412/326063
408	ULTRA TS30	P/75	8	340	3.5	10.3 pas.	1	Sound Blaster, Fast-modem	7360	36	GREEN LINE	239450
409	DELL Latitude XP	P/90	16	1200	3.5	color 10.4"	1	active matrix, 2xPCMCIA, Win, U акселератор, аккуп. на 10 час., upgrade				
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
410	ACER ACROS	486 SX/50	4	270	3.5		512	Германия, Green PC, Chip-up, U-VGA граф. акс., DOS/Win, сеpr. Novell, Unix, Windows	642	24	BelComData	494405
411	American Logic	486 DX/40	4	1	3.5	sVGA		mono, NE2000 16bit w. серт., измек. конфиг.	3410	36	Американ Логик	523312/525428
412	ACER Altos 7000	486 DX2	8	1	3.5		512	K=256, Германия, Green PC, VLB/EISA, enh. ID, twin channel SCSI II, сеpr. Novell, Unix, multiproc. option		24	BelComData	494405
413	WYSE 7000	486 DX2/66	32	1	3.5	mono	256	DOS/WFW, EISA/ISA, склад		12	РЕСТА	784100
414	ACER ACROS	486 DX2/66	4	420	3.5		512	Германия, Green PC, Chip-up, U-VGA граф. акс., DOS/Win, сеpr. Novell,				

До решения СП может не дожить

Слушание дела по иску минского прокурора в интересах Мингорсовета против Мингорисполкома, СП "Стэнфорд Техно-Центр РБ" и американской фирмы "Стэнфорд интернешнл корпорейшн" о признании недействительными учредительных документов (см. "БР" № 26/1995) в очередной раз отложено. Следующее заседание назначено на 26 сентября.

Причина отсрочки в том, что американская фирма, два года назад подписавшая с исполкомом оспариваемое сегодня соглашение, не была должным образом уведомлена о судебном заседании и не прислала в Минск своих представителей. Обязанность уведомить американскую сторону возложена на прокуратуру. Кроме того, суду понадобилось время для анализа всех имеющихся документов.

Участие в заседании на стороне СП известного столичного адвоката Гарри Погоняйло несколько оживило забывавшееся было дело. Гарри Петрович внятно разъяснил окружающим порядок уведомления иностранного участника процесса (Министр, МИД, федеральная почта и т. п.). Может быть, отчасти поэтому присутствие на суде американской стороны признано необходимым. Защитник также обратил

внимание на неясный статус представителя "потерпевшего" органа — Мингорсовета. После того как судья М. А. Клименкова "забрактовала" доверенность г-на Лисаковского как представителя горсовета, он достал другую бумагу и сказал, что готов представлять интересы горисполкома.

Генеральный директор СП г-н Шапилько в беседе с корреспондентом "БР" отметил, что, возможно, его предприятие и не доживет до следующего судебного заседания: согласно судебному определению, счета СП заморожены. С другой стороны, суд не посчитал нужным приостановить в порядке обеспечения иска исполнение решения Мингорисполкома № 104 (указанный документ СП пыталось оспорить в хозяйственном суде Минской области, но рассмотрение этого дела там пока приостановлено).

признающего недействительным передачу имущества бывшего НПО "Центр" в пользование СП и дающего право городским властям распоряжаться пока еще спорным имуществом. С этого документа и началась судебная тяжба между СП и властями четыре месяца назад. Таким образом, силы сторон неравны, и, возможно, к следующему заседанию, когда исполком окончательно "выполнит" свое решение, от СП ничего, кроме документов, не останется.

Характерно высказывание чиновника Минэкономики, присутствующего на суде "из любопытства". Отвечая корреспонденту "БР" за локоток в сторону, он доверительно поведал: "Отдавать этой шивоте американской нашу собственность? Да ни в жизнь!"

В сентябре дело будет рассматриваться коллегиально, то есть тремя судьями. Кроме г-жи Клименковой к процессу привлечены судьи Соколовская и Раковец, которые к этому времени как раз возвратятся из отпусков.

Вадим РЕЧКАЛОВ.



Дефициту налог не страшен

Порядок исчисления налога на добавленную стоимость во многом зависит от разновидности коммерческой операции. И не всегда он регламентирован подзаконными актами. Рассмотрим несколько типичных ситуаций, в которых могут оказаться предприниматели.

Если субъект хозяйствования — резидент РБ заключил договор купли-продажи с партнером-нерезидентом, причем право собственности на товар перешло к резиденту, то в случае реализации ввезенного и учтенного (сч. 41) импортного товара резидент как импортер уплачивает НДС исходя из утвержденной ставки и выручки от реализации, согласно статье 3 закона о НДС.

ГНИ в своем письме от 4.05.95 г. № 02/75 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 12.05.95 г. № 976/12) по этому поводу уточняет: "При реализации импортированных товаров, независимо от времени заключения контрактов и закупа товаров на территорию республики, импортеры уплачивают налог на добавленную стоимость исходя из утвержденной ставки и выручки (товарооборота), полученной от реализации указанных товаров, отпущенных (отгруженных) потребителям с 1 января 1995 г."

Другая ситуация. Субъект хозяйственной деятельности — резидент РБ заключил с нерезидентом договор консигнации на оказание услуг от своего имени за вознаграждение по реализации товара, собственником которого является нерезидент РБ. В этом случае при реализации ввезенных и учтенных (сч. 004) импортных товаров данный субъект хозяйствования как консигнатор уплачивает НДС в соответствии со статьей 2 закона о НДС.

По этому поводу ГНИ в вышеуказанном письме разъясняет: "При реализации импортированных товаров, принадлежащих иностранному юридическому лицу на условиях консигнации, объектом налогообложения является добавленная стоимость".

В случае, когда субъект — резидент РБ заключил с таким же субъектом-доверителем договор поручения на оказание услуг (например, по поиску ино-

странным поставщиком), поверенный в соответствии со статьей 394 ГК действует от имени и за счет доверителя и, соответственно, создает обязанности не для себя, а для доверителя.

Здесь импортером выступает доверитель, то есть субъект хозяйственной деятельности РБ, от своего имени поручивший поверенному осуществить внешнеэкономическую сделку. Поэтому поверенный уплачивает НДС исходя из утвержденной ставки и выручки от реализации за вычетом материальных затрат. При этом не имеет значения, перечислила ли доверитель поверенному только вознаграждение или еще и сумму для оплаты товара.

А бывает и так. Хозяйствующий субъект РБ по договору (контракту) приобретает от своего имени у иностранного контрагента товар, который впоследствии реализует белорусскому субъекту хозяйствования на условиях заключенного с последним договора поручения. Здесь главное не переключить самого себя, так как в этом случае НДС уплачивается от выручки без вычета материальных затрат.

Налог на добавленную стоимость не уплачивается совсем, когда субъект хозяйствования РБ реализует что-либо, включенное в перечень остродофинансируемых товаров и продукции, не облагаемых в 1995 году НДС при реализации первым продавцом, завезшим их из-за пределов республики.

А вот работы и услуги, реализуемые белорусскими субъектами хозяйствования за свободно конвертируемую валюту за рубеж (ст. 4 Закона "О налоге на добавленную стоимость"), не во всех случаях освобождаются от НДС.

Валентин ПАВЛОВ.
Тел.: (0172) 39-51-73.

Изустное творчество чиновников

Скандал

На прошлой неделе предприниматели, регистрировавшие свои фирмы в исполкомах столицы, столкнулись с новыми требованиями. Так, чиновники велют ограничить предмет деятельности фирмы не более чем пятью видами. Из уставов также вычеркиваются положения о том, что субъект хозяйствования может осуществлять любую хозяйственную деятельность, кроме запрещенной законодательством. Дополнительные ограничения коснулись и юридических адресов. Теперь учредитель на свой домашний адрес может зарегистрировать не более одной фирмы.

Первое из перечисленных ограничений прямо противоречит статье 3 Закона РБ "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью", устанавливающей, что общество может осуществлять любые виды хозяйственной деятельности, если они не запрещены законодательными актами РБ и отвечают целям, предусмотренным уставом. Аналогичное положение содержится и в законе о предприятиях.

Ограничения, введенные в отношении юридических адресов, не соответствуют "Положению о государственной регистрации субъектов хозяйствования, потребительских кооперативов, регистрации изме-

нений и дополнений, вносимых в их учредительные документы", утвержденному Постановлением Совмина от 11.06.93 г. с последующими изменениями.

Но самое удивительное в том, что перечисленные поправки в законодательство внесены... устным (!) распоряжением руководства Мингорисполкома. Фамилию чиновника, в компетенцию которого входит внесение изменений в законы, принятые Верховным Советом республики, и положения, утвержденные правительством, исполком хранит в строжайшем секрете.

Сергей КОБЕЛЯНСКИЙ,
ЗАО "Евролекс".
Тел.: (0172) 39-33-29.

Сатисфакция

Больше не будем

В "БР" № 27/1995 г. была напечатана статья "Компромат — в КЗоТе", подготовленная на основе интервью Александра Бальшева с президентом Союза адвокатов Беларуси Натальей Андрейчик.

При подготовке материала был отредактирован и значительно сокращен. В результате редакция получила письмо от г-на Бальшева с просьбой опубликовать нижеизложенную информацию:

"В статье "Компромат — в КЗоТе" (см. "БР" № 27/1995, стр. 18) допущена ошибка в указании ее автора, которым в действительности является сотрудник редакции..... (указать фамилию)".

Публикуем. Фамилию указываем: статью готовил к печати Вадим Речкалов.

Спорят до хрипоты

Отношения предпринимателей и чиновников в РФ идиллией не назовешь. В прошлом году в арбитражные суды России от бизнесменов поступило 17.610 исков к государственным органам управления, что на 62,2% превышает аналогичные показатели за 1993 год.

Почти в 50% случаев оспаривались те или иные государственные акты. В четыре раза по сравнению с 1993 годом подскочило количество споров, касающихся собственности, изъятой властями (в основном налоговыми органами) у субъектов хозяйствования. Суды рассмотрели 7.751 подобных исков и удовлетворили 53% из них. На 24,1% возросло количество обращений по защите прав на собственность, на 18,3% — по

вопросам аренды. В связи с расширением услуг, оказываемых банками и страховыми компаниями, в 2,5 раза увеличилось количество споров по кредитным договорам, а с участием страховщиков — на 27,1%.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

У соседей

В картотеку юриста

Основные нормативно-правовые документы

КРАТКИЙ АННОТИРОВАННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

Указы Президента

№ 267 от 12.07.95 г. Об уточнении бюджета Республики Беларусь на 1995 год и временных мерах по сокращению бюджетных расходов.

* Утверждаются уточненные показатели доходов и расходов республиканского бюджета на текущий год. С 15.07.95 г. ставка акцизов на спирт из пищевого сырья, водку, ликеро-водочные изделия устанавливается в размере 80%. Кабинету министров предлагается организовать повсеместную проверку обоснованности определения себестоимости жилищно-коммунальных услуг, сократить перечень категорий населения, обеспечиваемых лекарственными средствами бесплатно или на льготных условиях, обеспечить перерегистрацию участников ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС. Министрствам, госкомитетам и другим органам государственного управления предлагается до 1.09.95 г. провести сокращение аппарата управления на 30%, служебного легкового транспорта — на 50%.

№ 289 от 31.07.95 г. О внесении дополнения во Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь.

* Субъектам хозяйствования с 1.05.95 г. по 31.12.95 г. разрешается производить расчеты в иностранной валюте за поставляемые из-за пределов республики газ, топочный мазут и электрическую энергию, а также за электрическую и тепловую энергию, вырабатываемую с использованием указанных энергоносителей.

Постановления Кабинета министров

№ 388 от 21.07.95 г. О некоторых вопросах налогообложения денежных средств и имущества, получаемых гражданами и юридическими лицами Республики Беларусь от Международного научного фонда и Белорусского фонда Сороса.

* Граждане и юридические лица РБ по денежным средствам и имуществу, получаемым от благотворительной организации "Институт открытого общества" и перераспределяемым Международным научным фондом и Белорусским фондом Сороса для реализации программ поддержки науки, образования, культуры, здравоохранения и экологии, осуществляемых в РБ этими организациями, освобождаются от уплаты налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджет и внебюджетные фонды, созданные по решению ВС РБ.

№ 389 от 24.07.95 г. О введении государственной системы финансовой поддержки граждан в условиях повышения тарифов на жилищно-коммунальные услуги.

№ 392 от 24.07.95 г. О внесении дополнений в Постановление Кабинета министров Республики Беларусь от 4 мая 1995 г. № 237 "Об утверждении Положения о представителе государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектах хозяйствования, акции которых принадлежат Республике Беларусь".

Республике Беларусь

* Круг юридических лиц, имеющих право назначать представителей государства в органах управления АО и иных субъектах хозяйствования, акции которых принадлежат РБ, расширен государственными объединениями (концернами), созданными по решению правительства. Представителями могут также назначаться работники таких объединений (концернов).

Ведомственные нормативные акты:

ГНИ

№ 1018 от 18.07.95 г. Разъяснение о применении штрафных санкций за несоблюдение Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь.

* Разъясняется, что, согласно Временному порядку нормализации расчетов между субъектами хозяйствования, все расчеты осуществляются в безналичном порядке, а в исключительных случаях по разрешению обслуживающего банка и в размере не более 50 МЗП в месяц — наличными денежными средствами. За несоблюдение этого требования взыскивается штраф в двукратном размере суммы соответствующего платежа. По нарушениям Порядка ведения кассовых операций, допущенным после 3.02.95 г., к субъектам хозяйствования применяются штрафные санкции, установленные "Положением о мерах ответственности субъектов хозяйствования и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в РБ" от 3.02.95 г. № 477, утвержденного правлением Нацбанка РБ от 25.01.95 г.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ).
Тел.: (0172) 239-873.

Иски

Назначено к слушанию

В ВЫСШЕМ ХОЗЯЙСТВЕННОМ СУДЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

8.08. Иск АКБ "Поиск" к гродненскому МП "Геста" и "Эмба" о взыскании 484.750.000 BRB. Слушание было отложено из-за увеличения банком суммы иска.

9.08. Иск минской ПКФ "Беломар" к Гомельскому заводу металлоконструкций о взыскании 331.642.076 BRB. Иск белорусско-голландского СП "Белкагро" к ПО "Ольса" (Могилев) о взыскании 57.748,38 DM.

Иск витебского ООО "Предприятие Марко" к ГНИ о признании недействительным акта.

11.08. Иск прокурора Березинского района Минской области в интересах Березинского РПО ЖКХ к Червеньскому леспромухозу о взыскании 711.508.890 BRB.

14.08. Иск минского ООО "Ойл" к Хойнинскому консервному заводу о взыскании 251.145.883 BRB.

Официальная информация

о законодательстве Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского сообщества

Базы данных
Экспресс-информация
Тексты нормативных актов

220035, г. Минск,
ул. Гвардейская, д. 7, к. 3,
тел.: 239-873, fax: 267-279

РЦПИ
E-mail:
rcpi@expert.belpak.minsk.by
BBS BERCLI, тел. 233-154.

Команда тонущего корабля нанимает матросов



Государственная служба занятости Минска 1 августа провела пресс-конференцию, на которой было сообщено много интересного. Например, что при неуклонно продолжающемся падении объемов производства в столице снижается уровень безработицы и улучшается конъюнктура труда. Да и в целом по республике безработица давно стабилизировалась на уровне, чуть превышающем 2% экономически активного населения.

Правда, при ближайшем рассмотрении эти показатели выглядят уже не столь благополучно, ибо отражают только уровень официальной безработицы. По-прежнему высок среди безработных удельный вес инженеров и техников. Другие "белые воротнички" также испытывают значительные трудности с трудоустройством.

Иметь работу — благо, однако при всем значении, которое она имеет сама по себе, человеку еще важно получить за нее приличное вознаграждение. И если судить по заработной плате, то большинство предлагаемых биржей труда вакансий скорее всего останутся невостребованными.

Раньше рабочую силу на должности санитаров, уборщиц, дворников и т. д. привлекали с помощью прописки, служебного жилья и прочих внебюджетных благ. Ныне же городские власти вопрос прописки поставили на коммерческие рельсы, и вряд ли отыщется работодатель, который за прием на работу иногороднего сантехника пожелал бы выложить 200 минимальных зарплат. Между тем, например, в Минске "до комплекта" не хватает более пятидесяти водителей, а по республике в целом их гораздо больше нормы.

Как родное государство игнорировало наши права в эпоху тоталитаризма, так игнорирует и в эпоху демократии.

Парадокс

Иллюзорное благополучие

Объем промышленного производства в столице РБ в первом полугодии сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 20,5%, производства ТНП — на 21,4%, строительно-монтажных работ — на 17%, розничного товарооборота — на 21,1%, платных услуг населению — на 20,5%. Но одновременно показатели официальной безработицы снизились на 9%, а ее уровень составил 1,1% к экономически активному и 0,9% к трудоспособному населению.

Было бы неверным утверждать, что рынок труда никак не реагирует на кризис экономики. Снижение безработицы произошло в основном вследствие разнонаправленности движения показателей зарегистрированных и снятых с учета безработных. Число первых сократилось по сравнению с январем — июнем прошлого года на 10,6%, вторых — возросло на 9%.

Уменьшение числа зарегистрированных безработных объясняется, прежде всего, продолжающимся сокращением числа уволенных в результате сокращения штатов (реорганизации, ликвидации предприятия), а высвобожденные работники и выпускники учебных заведений, как известно, в основном и пополняют ряды безработных. Число высвобожденных работников, зарегистрированных службой занятости, сократилось на 15,5%, выпускников учебных заведений — на 32,5%.

Уменьшение доли работников, уволенных по сокращению штатов, в общем числе регистрируемых безработных свидетельствует, прежде всего, о приостановке экономической реформы, неизбежно связанной с ликвидацией неэффективных рабочих мест. С другой стороны, продолжающееся падение заработной платы все чаще заставляет людей искать другую, лучше оплачиваемую работу. В этом случае они, как правило, не имеют права на получение пособия по безработице и предпочитают свободный поиск работы на открытом рынке труда.

Существуют и другие моменты, требующие осторожности в оценке показателей официальной безработицы.

Во-первых, роль службы занятости в удовлетворении спроса на рабочую силу на открытом рынке труда невелика — 4,6% всех принятых на работу.

Во-вторых, по оценкам специалистов МГЦЗН, скрытой безработицей было охвачено в промышленности в январе — июне 24,4 тыс. человек, в целом по народному хозяйству — 60-80 тыс. человек. Майский уровень безработицы, рассчитанный с учетом скрытой ее части, составил в промышленности 5,2%, а в целом по народному хозяйству — около 10%.

Таким образом, скрытая безработица представляется главным потенциальным источником массовой безработицы, в какой бы форме она не проявлялась. Следовательно, эта проблема является сегодня главной на рынке труда и решать ее должна на уровне, превосходящем возможности государственной службы занятости.

Валентина ДЕНИСЕВИЧ.

Юридический момент

Уходить надо красиво

Республиканский центр занятости населения обратил в редакции газет с просьбой проинформировать граждан, собирающихся уволиться с работы по собственному желанию без уважительных причин, о возможных последствиях такого шага.

Администрации предприятий, пользуясь тем, что многие работники не знают закона о занятости населения, вынуждают увольняться "по собственному желанию" лиц, подлежащих сокращению, лишая их тем самым положенных по закону социальных гарантий.

Кроме того, в случае увольнения (отчисления) с последнего места работы или службы (учебы) по собственному желанию без уважительных причин лицу, зарегистрированному службой занятости в качестве ищущего работу, может быть отказано в назначении пособия по безработице.

■

Игра спроса и предложения

На бирже труд

Как показывает анализ статистики службы занятости, структура спроса на рабочую силу на рынке труда Минска в первом полугодии текущего года изменилась и перестала соответствовать структуре занятости.

Сфера материального производства сформировала лишь 56,6% спроса, непродовольственная — 43,3% против 71,9% и 28,1%, соответственно, в первом полугодии прошлого года.

Структура спроса на рабочую силу (на конец июня) в процентах		
	1994 г.	1995 г.
Спрос на рабочую силу	100	100
в том числе:		
материальное производство	71,9	56,6
непродовольственная сфера	28,1	43,4

На наш взгляд, изменение структуры спроса можно объяснить кризисным спадом в основных отраслях сферы материального производства, с одной стороны, и расширением непродовольственной сферы — с другой. При сокращении общей потребности в рабочей силе (в июне текущего года к июню прошлого года — на 1,4%), заявленной в службе занятости, сфера материального производства сократила свою потребность на 22,5%, а непродовольственная сфера увеличила ее более чем в 1,5 раза. Доля промышленности и строительства в общей потребности в рабочей силе снизилась с 58 до 38%. Возросший спрос предъявили торговля, а также почти все отрасли непродовольственной сферы. Основной спрос на рабочую силу формирует государственный сектор (61,3%), который, несмотря на значительное снижение его доли в объеме спроса, продолжает оставаться самым крупным.

Структура спроса на рабочую силу (на конец июня) в процентах		
	1994 г.	1995 г.
Спрос на рабочую силу	100	100
в том числе:		
государственный сектор	74,6	61,3
коллективный сектор	21,7	35,6
частный сектор	3,7	3,1

По сравнению с июнем прошлого года коллективный сектор

экономики увеличил свою потребность в рабочей силе, сформировав третью часть рынка рабочих мест. Доля частного сектора в объеме спроса снизилась, что свидетельствует, на наш взгляд, об отсутствии реальных рыночных реформ.

Рынок рабочих мест представлен в основном вакансиями для рабочих (84%). Лишь каждая шестая вакансия предназначена для трудоустройства служащих. Среднее соотношение вакансий для рабочих и служащих составило 5:1, в то время как в I полугодии прошлого года оно соответствовало 6:1. Число вакансий для служащих возросло в большей степени, чем общее число вакансий.

По профессиональному признаку рынок рабочих мест структурируется следующим образом:

Профессионально-квалификационная структура вакансий (на конец июня 1995 г.)		
	чел.	%
Вакантные рабочие места, всего	9 709	100
в том числе:		
рабочие	8 228	84,7
из них:		
водители, машинисты, трактористы	891	9,1
строители	1 891	19,5
сварщики	370	3,8
слесари	534	5,5
токари	160	1,6
электромонтеры	215	2,2
закройщики, портные, швеи	121	1,2
продавцы, буфетчики, кассиры	575	5,9
монтажники	83	0,8
фрезеровщики	80	0,8
шлифовщики	38	0,4
неквалифицированные рабочие (без профессии, сторожа, грузчики, подсобные рабочие и др.)	1 953	20,1
прочие	1 317	13,6
служащие	1 481	15,3
из них:		
агенты (коммерческие, страховые, рекламные)	311	3,3
бухгалтеры, экономисты	185	1,9
инженеры, техники	177	1,8

врачи, фельдшеры, мед. сестры	155	1,6
воспитатели, учителя, преподаватели	302	3,1
юристы	18	0,2
секретари, делопроизводители, машинистки	48	0,5
прочие	285	2,9

Эти данные позволяют ранжировать профессии рабочих, требующихся на рынке труда.

Профессия	в % к общей потребности в рабочих
Профессии неквалифицированного труда	23,7
строители	23,0
водители, машинисты, трактористы	9,2
продавцы, буфетчики, кассиры	7,0
слесари	5,5
сварщики	4,5
электромонтеры	2,6
токари	1,9
закройщики, портные, швеи	1,5
монтажники	1,0
фрезеровщики	1,0
другие профессии	19,1

Каждое четвертое свободное рабочее место представлено профессиями неквалифицированного труда, каждое четвертое — строителями, каждое одиннадцатое — профессиями водителя, машиниста, тракториста.

Среди вакансий служащих наибольший удельный вес составляют вакансии агентов (21%), инженеров и техников разных специальностей (12%), бухгалтеров, экономистов (12,5%), врачей, фельдшеров, медицинских сестер (10,5%), преподавателей, учителей, воспитателей (20,4%).

Существующий банк данных МГЦЗН пока не позволяет дать реальную оценку причин значительного неудовлетворенного спроса по отдельным профессиям. На наш взгляд, причиной тому служит низкий уровень заработной платы за неквалифицированный и часто тяжелый физический труд; достаточно высокие требования работодателя к профессиональному уровню подготовки работника при сравнительно низкой заработной плате; отсутствие на рынке труда свободной рабочей силы соответствующей подготовки и квалификации.

Валентина БИРУЛЯ.

Бедные, но гордые

По заказу Минского городского центра занятости населения (МГЦЗН) Институт социологии Академии наук РБ в течение ряда лет отслеживает ситуацию на рынке труда столицы. В мае — июне текущего года социологи провели телефонный опрос длительно (более одного года) неработающих женщин.

Главная тема исследования — причины длительного нетрудоустройства. Большинство респонденток, среди которых 54% имеют высшее образование и 26% — среднее специальное, не может трудоустроиться в течение двух и более лет. В качестве основной причины 23% называют желание работать по специальности. Однако при дополнительном обсуждении выясняется, что жесткая установка на работу по специальности существует лишь у нескольких человек из числа опрошенных. Остальные же, действительно стремясь к трудоустройству по специальности, нередко используют эту формулировку как своего рода прикрытия от неподходящих предложений. Они уточняют, что работа по специальности не является их ультимативным требованием. Некоторые же и вовсе признаются, что не хотели бы на самом деле получить такую работу по причине потери квалификации.

Вторая по значимости причина отказа от предлагаемых вакансий — низкая оплата труда (16%). Люди не считают нужным соглашаться на работу, оплачиваемую ниже пособия по безработице, и терять свободное время.

Немало и тех, кто считает, что не может трудоустроиться из-за своего возраста. Женщины от 35 до 45 лет говорят, что могли бы работать в частных фирмах, но там предпочитают брать лиц не старше 25-30 лет. И даже государственные предприятия отказываются принимать на работу тех, кому под 50.

Небезынтересно, что часть опрошенных не может трудоустроиться по признаку пола. Чаще всего дискриминации на рынке труда подвергаются женщины инженерных специальностей: время от времени биржа предлагает им соответствующую работу, однако кадровики открыто заявляют, что хотели бы видеть на этом месте специалиста-мужчину.

Наряду с образованием, профессией, возрастом и полом фактором, снижающим возможности трудоустройства женщин, является состояние здоровья. Иногда речь идет о здоровье семьи (10%).

Примечательно, что в одном из номеров газеты МГЦЗН "Занятость" было помещено объявление о вакансиях на Минском подшипниковом заводе с просьбой женщинам "не беспокоить" — "БР".

Поскольку уход за больным обычно приходится на долю женщины, то статус безработного помогает решению этой семейной проблемы. Но именно эти женщины более всего нуждаются в зарплате и в большей степени ориентированы на все виды занятости, которые позволили бы совмещать работу и уход за больным.

В общей сложности респондентки получили 136 предложений. Однако 38 из них оказались неподтвержденными: по ним были выданы направления центра занятости, а на местах получены отказы в трудоустройстве. Отказы мотивировались указанными выше причинами, а чаще всего тем, что на данное место уже взят (или даже вовсе не требуется) работник.

Условно перечень вакансий можно поделить на две группы: номинальные, по которым трудно устроиться, и реальные, от которых отказываются сами респондентки. Так, среди вакансий с наибольшей вероятностью трудоустройства — уборщица, няня, вахтер, санитарка (около 40% предложений).

Если, например, вакансии страхового агента, продавца и некоторых других специальностей не устраивают респонденток чаще всего из-за режима работы, то отказ от вакансий уборщицы имеет дополнительную мотивировку: "Не хочу пакать трудовую книжку". Безусловно, нежелание снижать свой социальный статус является самым важным фактором, определяющим отношение к трудоустройству лиц,

имеющих высшее или среднее специальное образование (правда, только 10% опрошенных формулируют эту причину отдельно, но ведь большинство тех, кто стремится найти работу по специальности, имеют в виду фактически то же самое). В определенной степени к этой проблеме примыкает и проблема заработка, поскольку последний в значительной мере связан с социальной самооценкой.

Интересно, что специалисты службы занятости (их опрос был проведен социологами МГЦЗН) в перечень причин, объясняющих длительное безработицу некоторых граждан, включили и такие формулировки, как "излишне большие права безработных" (4,1%) и "достаточно большие выплаты по безработице" (2,4%). В перечне респондентов эти формулировки отсутствуют, а будучи предложенными им для оценки, вызывают резко негативную реакцию, вплоть до восприятия их как личное оскорбление.

Иной реакции ожидать трудно, поскольку 72% опрошенных указали, что испытывали очень большие материальные трудности, 21% — средние. И, видимо, до тех пор, пока есть хоть какая-то возможность сводить концы с концами, образованные женщины надеются сохранить или восстановить свой социальный статус.

Елена СЕРОВА.

Социология незанятости

Минобороны:

За ценой мы постоим

После развала СССР Беларусь оказалась вынуждена расплачиваться по счетам Советской Армии. Если Франции необходимо уничтожить только 39 танков, Великобритании — 183, то Беларуси — 1.873. "Разделка" одного танка на борисовском танкоремонтном заводе (в ценах ноября 1994 года) обходилась в 2,5 тыс. USD.

Сокращение вооружений в Европе означает разоружение и снижение уровня военной опасности во всем мире. Исходя из этого, Беларусь заявила международному сообществу, что ликвидация вооружений по договору ОВСЕ должна предполагать примерно равные условия для всех участников. С этой целью МИД РБ выступил с предложением создать международный фонд содействия сокращению вооружений, из которого должна оказываться помощь разоружающимся государствам пропорционально их затратам. Предложение рассматривается в немецком и французском военных ведомствах, но по понятным причинам особого энтузиазма не вызывает.

Тем временем реализация договора ОВСЕ вступила в свою очередную фазу. К ноябрю 1995 года Беларусь должна сократить 868 танков, 440 бронемашин, 46 боевых самолетов. Процесс сокращения, если он пойдет дальше, будет, как и прежде, находиться под пристальным вниманием государств — участников НАТО. Ожидается 12 иностранных инспекций за ходом сокращения боевой техники, плюс к этому, возможно, 6 инспекций военных объектов по выбору инспекторов. Так как договор носит бессрочный характер, то

Беларусь должна будет выполнять свои обязательства и после окончания третьего этапа сокращения вооружений.

Между тем сегодня судьба договора оказалась под вопросом. На момент подписания соглашения ОВСЕ был компромиссом между двумя военными блоками — НАТО и Варшавским Договором. Сегодня социалистического блока нет, и договор уже не соответствует существующим военно-политическим реалиям. Примером этому служит вопрос, возникший с "фланговыми" ограничениями, жесткость которых первыми почувствовали Россия и Украина, желавшие укрепить свои южные рубежи. Однако найти общий язык в этом вопросе с партнерами по НАТО пока не удается.

Кроме того, жизнеспособность договора находится под угрозой из-за стремления ряда бывших членов Варшавского Договора вступить в НАТО. Если это случится, может произойти нарушение баланса политических и военных интересов, то есть той основы, на которой строился договор на момент подписания. А у наших западных границ — на территории Польши — могут появиться натовские танки. Целые, не порезанные...

Владимир ЦАСЮК, подполковник, пресс-секретарь Минобороны РБ.

Взгляд со стороны:

Заказное грехопачение

В соответствии с графиком сокращения обычных вооружений к августу Беларусь должна была сократить свои арсеналы до уровня квот, предусмотренных договором ОВСЕ. Но этого не произошло.

На момент окончания 2-го этапа реализации договора наша страна уничтожила 1.303 танка (69% от заявленной нормы сокращения), 101 бронемашину (68%) и 84 боевых самолета (64%). В счет 3-го этапа было сокращено еще 29 танков и 30 бронемашин. Уже несколько месяцев процесс ликвидации вооружений остановлен, и совершенно ясно, что к предварительному финишу республика имеет значительное количество "излишков" (одних только танков — около 500).

Если ранее объяснение приостановки выполнения договора ОВСЕ удовлетворялось официально заявленным нежеланием руководства РБ нести расходы по уничтожению боевой техники, то теперь ряд влиятельных аналитиков склонны считать эту технику российским козырем в борьбе против движения НАТО на Восток.

Не нарушая соглашений по сокращению вооружений в Европе, Россия руками своего младшего партнера в нужный момент может бросить на чашу весов бронетанковую

группировку (около 2.500 машин), которая хотя бы частично сможет компенсировать боевой потенциал перешедших под крыло НАТО бывших союзников Кремля по Варшавскому блоку.

На недавнее заявление министра обороны США Уильяма Перри о том, что "расширение НАТО будет важным элементом усиления структуры безопасности в Европе", его российский коллега Павел Грачев с солдатской прямоотой ответил, что "в случае расширения зоны ответственности НАТО на Восток Россия примет адекватные меры и вынуждена будет пересмотреть свои обязательства по ОВСЕ".

Так как обе стороны пока демонстрируют твердость позиций, вполне вероятно, что поздней осенью 1995 г. развернется острая борьба за выполнение договора по сокращению вооружений в Европе. Благо у России за Уралом и своих танков хватает, чтобы с лихвой вырваться за рамки ОВСЕ.

Александр АЛЕСИН, обозреватель "БР".

Языком цифр:

Горизонты разоружения

Квоты вооружений государств — участников договора о сокращении обычных вооружений в Европе (ОВСЕ) (по состоянию на август 1995 г.)

НАТО						Варшавский договор					
Страна	Танки	Вооруженные бронемашин	Арт. установки	Самолеты	Вертолеты	Страна	Танки	Вооруженные бронемашин	Арт. установки	Самолеты	Вертолеты
Бельгия	334	1.099	320	232	46	Болгария	1.475	2.000	1.750	234	67
Канада*	77	277	38	90	13	Чехия	957	1.367	767	230	50
Дания	353	316	553	106	12	Венгрия	835	1.700	840	180	108
Франция	1.306	3.820	1.292	800	352	Польша	1.730	2.150	1.610	460	130
Германия	4.166	3.446	2.705	900	306	Румыния	1.375	2.100	1.475	430	120
Греция	1.735	2.534	1.878	650	18	Словакия	478	683	383	115	25
Италия	1.348	3.339	1.955	650	142	Всего для бывших союзников СССР в Европе	6.850	10.000	6.825	1.649	500
Нидерланды	743	1.080	607	230	69	Армения	220	220	285	100	50
Норвегия	170	225	527	100	0	Азербайджан	220	220	285	100	50
Португалия	300	430	450	160	26	Беларусь	1.800	2.600	1.615	260	80
Испания	794	1.588	1.310	310	71	Грузия	220	220	285	100	50
Турция	2.795	3.120	3.523	750	43	Молдова	210	210	250	50	50
Великобритания	1.015	3.176	636	900	384	Россия*	6.400	11.480	6.415	3.450	890
США*	4.006	5.372	2.492	784	518	Украина	4.080	5.050	4.040	1.090	330
Всего для участников НАТО	19.142	29.822	18.286	6.662	2.000	Всего для бывшей СССР	13.150	20.000	13.175	5.150	1.500
						Всего для стран бывшего Варшавского договора	20.000	30.000	20.000	6.799	2.000

* На европейском театре.



Бог неровно делит

Зимой 1994—1995 гг. много неприятностей доставил населению оставленный российскими военными на территории Беларуси гептил — топливо для жидкостных реактивных двигателей баллистических ракет (ЖРД), чрезвычайно агрессивный химический продукт, представляющий опасность для окружающей среды и здоровья человека.

Коммерсанты, получившие подряд на вывоз гептила в Россию, продали его тут же, на месте, доверчивым мужикам под видом печного топлива. Благодаря случайности число пострадавших при сжигании гептила оказалось невелико, а степень повреждений не слишком тяжелой. Партии опасного продукта удалось выявить и локализовать, однако вопрос уничтожения или утилизации жидкого ракетного топлива является насущным из-за отсутствия соответствующих технологий.

Еще более важна эта проблема для России, где по мере снятия с боевого дежурства тяжелых ракет с ЖРД в рамках договора СНВ накапливаются огромные количества гептила.

Управление ядерной безопасности Министерства обороны США выделило из фонда Нанна — Лугара более 26 млн. USD на реализацию проекта ликвидации излишков гептила, в соответствии с которым для утилизации 30 тыс. тонн российского гептила предусматривается поставка в 1996 году из США трех мобильных гидрогенизаторов мощностью переработки до 3 тыс. тонн ракетного топлива в год каждый.

Главным подрядчиком проекта является корпорация "Тайкопол" (США), победившая в проведенном Минобороны США тендере на этот подряд. Кроме "Тайкопол" с американской стороны участвуют компании "Эллайд Сигнал" и BDM. С российской стороны в осуществлении проекта принимает участие АО "Асконд", объединяющее 14 российских, украинских и белорусских предприятий — разработчиков и производителей ракетной техники.

Оптимизация

Солдат водопроводчику не товарищ

Сокращение армии оказалось делом дорогостоящим и болезненным, но не смертельным.

Группировка Белорусского военного округа с 243 тысяч человек личного состава похудела до 150 тысяч и превратилась в армию независимой Беларуси. Общевоинские и танковые армии стали корпусами, дивизии — бригадами. Мощный бронированный кулак, насчитывавший еще недавно 12 танковых дивизий, уменьшился подобно шагреновой коже. Однако на место расформированных дивизий приходили такие же из Чехословакии, Германии и Венгрии. Как разместить, обеспечить квартирами семьи офицеров (кстати, бесквартирных в армии более 9 тысяч человек), трудоустроить демобилизованных? Можно только посочувствовать тем, кто решал ребусы сокращения.

С мая 1992 года, когда начались реформы в белорусской армии, прошло почти три года. Оказалось, что содержание и 150-тысячной армии для нашей страны не по силам. Стало быть, сокращение личного состава должно продолжаться до так называемого "среднеевропейского стандарта".

Известно, что главное требование, которому должны удовлетворять национальные Вооруженные Силы — максимальная защита при минимальной величине. И у нашей армии есть шанс освободиться от излишней численности без ущерба для боееспособности. Нынешняя армия — это не только три армейских корпуса да две дивизии. Это еще 15 военных заводов, 51 военная приемка на предприятиях, 10 военных кафедр, 46 дошкольных учреждений, 59 домоуправлений, 140 военкоматов, 4 центра переподготовки офицеров. На балансе МО 580 военных городков, 3.220 жилых домов со штатами жилищно-коммунальных групп, слесарей, водопроводчиков... Кроме того, МО распоряжается 465 тысячами га земли и 326 тысячами га лесных угодий. Все это без ущерба для обороны может и должно быть передано государству.

Впрочем, "процесс пошел". В соответствии с постановлением правительства, 40 военных городков с жилым фондом 349 домов (8 тысяч квартир) уже переданы на баланс местных органов власти. Экономия только по эксплуатационным расходам составила 578 миллионов рублей. Идет инвентаризация земельных угодий, подлежащих передаче в народное хозяйство.

Если белорусская армия освободится от несвойственных ей функций и сбросит с себя лишний груз, она, во-первых, автоматически достигнет требований сокращения по личному составу. Во-вторых, лучше пойдут ее дела, начиная с качества боевой подготовки и кончая бюджетным благополучием.

Владимир ЦАСЮК.

Через границы

Прибыль лежала на бомбоскладе

От Белорусского военного округа Министерства обороны РБ достались целые горы вооружения и боеприпасов — более 13,5 тысячи вагонов. Условия их хранения оставляют желать лучшего, и боеприпасы становятся опасными. А на утилизацию и уничтожение ненужной техники и имущества у государства нет денег.

Выход был найден рыночный. 43-й ремонтно-механический завод МО РБ, компании "Эллайнт Тексистемз Инк" (США) и "Рэпирейбиз ЛТД" (Англия) создали АО "Белконверс". Наладили технологию вымывания пороха, тротила из снарядов. Кроме взрывчатки, которой найдется применение в народном хозяйстве, получают медь, алюминий, вольфрам, сталь, латунь, удобрения, кабель и даже парафин для свечей.

Начали с арсеналов под Добрушем. В 1995 г. там уже утилизировано свыше 15 тысяч тонн боеприпасов и получена прибыль более 1 млн. USD. Программа рассчитана на три года и предполагает переработку 50 тысяч тонн снарядов.

Владислав ЧЕМЕРКО.

Кстати

От помощников нет отбоя

Хранилище для сбора водородосодержащих литиевых материалов, извлекаемых из стратегических ракет после их демонтажа, намечено возвести в Новосибирске. Мэрия города уже дала официальное разрешение.

Финансирует стройку правительство Франции. Работы по возведению хранилища намечено завершить в 1997 году. В здании, обеспеченном повышенными мерами защиты, будет одновременно находиться более трех тысяч контейнеров. Гидриды лития в качестве сырья используются повышенным спросом на мировом рынке.

Рынок финансовых услуг

Данные на 4.08.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 508-555, 508-556	физ. лица	15	—	19	22	23	24	500-1.000
	юрид. лица	18-19	—	24	25	26	27	1.001-3.000
				19-21	21-22	22-23	24	свыше 3.000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 508-557	юрид. лица	70	—	35	—	—	—	40 млн.

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342, 508-565	юрид. лица	30	—	35	—	—	—	100 млн.

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90	
АКБ "Инфобанк", т. 504-393	BRB	по договоренности					залог им-ва банк. гарантии
АКБ "Олимп", т. 547-342	BRB	110	110	120	140	140	залог им-ва банк. гарантии

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 15	до 30	до 45	до 60	до 90	
АКБ "Олимп", т. 508-557*	BRB	85	110	по договоренности			Срочное обязательство

* Минимальная сумма — по договоренности.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		3	7	14	21	30	45	60	90	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности											

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление % по остаткам	
			3 мин.	50 USD
АКБ "Инфобанк", т. 504-396, 504-393	открытие валютных счетов открытие расчетных счетов	50 USD	0,5%	учетная ставка НБ РБ
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов открытие расчетных счетов открытие мультивалютных счетов	бесплатно	20% годовых	5% годовых
Элитбанк, т. 313-050	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ	—

* Комиссионные не взимаются.

Покупка-продажа валюты на указанную дату

Наименование банка	Валюта	15.08.95 г.				1.09.95 г.			
		Покупка	Продажа	Покупка	Продажа	Покупка	Продажа	Покупка	Продажа
АКБ "Новоком", т. 680-345, тел./факс 603-402	USD	11.820	11.900	12.200	12.300	8.500	8.600	8.850	8.900
	DM	8.500	8.600	8.850	8.900	2,56	2,57	2,6	2,61
	RUR KRB	0,082	0,084	0,085	0,086	—	—	—	—

Рынок "мягких" валют стран СНГ. Б/н валюта за б/н BRB и RUR

Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма
АКБ "Новоком", т. 680-345, 603-402*	RUR/BRB	2,54	2,58	любая
	KRB/BRB	0,073	0,075	
	KTT/BRB	170	185	
	LTL/BRB	2.900	2.920	
АКБ "Олимп", т. 547-342	RUR/BRB	2,58	2,6	100 млн. и выше
	KRB/BRB	0,074	0,076	1 млрд. и выше

* Возможны операции с LTL, LAT, EEK, UZS, KGS, TUM, AZM, ARD, GRK.

Рынок внебанковских услуг

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	665-976	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по поступлению денег на счет	"СНЭТ"	510-210, 511-538	с 9.00 до 17.00
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	организация	267-005	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	336-321	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	729-036, 254-855	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	651-718	оплата до 16.00

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по поступлению денег на счет	организация	621-348	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	665-976	постоянно
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	организация	267-005	постоянно
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"JP" (лицензия № 26)	395-629*	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	336-321	—
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	по дог.	по дог.	организация	242-026	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	262-458, 262-459	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	651-718	—

* Возможны операции с RUR.

Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Безналичная валюта за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801	11.450	11.700	от 2.000 USD	день в день	по договоренности

Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	—	MMB+ (1-3,5%)	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)											
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360		
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306*	5-100 млн. свыше 100 млн.	по договоренности											
Траст. компания "Сэкай", т. 334-653, 330-931	неогр.	25-35	30-45	40-70	65-90	по договоренности							
"Фондовый прогресс", т. 265-977	неогр.	по договоренности											

* Возможно заключение договора на выходные дни.

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)												Мин. сумма
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Трастовая компания "Сэкай", т. 337-453	физ. лица	10%	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ											неогранич.
	физ. лица	36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.

* 120% годовых.

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-612, (0232) 531-168, 558-618	RUR/BRB	MBB - 1%	MBB + 1%	любая	до 1 дня по копии п/п	—
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306, 687-729	KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	0,068 165 по дог.	0,075 185 по дог.	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—
Фирма, т. (0232) 537-372, 538-160	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 10 млн.	день в день по копии п/п	постоянно
"НАИС", т. 644-551, 631-469, 649-009	RUR/BRB KRB/BRB	по договоренности	по договоренности	любая	1 день по копии п/п	—
"Диалог-Оптим", т. 331-379	валюты стран СНГ	по договоренности	по договоренности	любая	по дог.	постоянно
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	RUR/BRB	по договоренности	по договоренности	от 10 млн.	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно

* Возможны операции с TUM.

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	Обмен "твердых" валют: USD, DM	любая	по дог.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337-849, т./факс 337-827	мультивалютный, "мягкие" валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	"твердые" валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1.000 USD
	злотые, USD	ABN AMRO (Polska) S.A.	Польша	от 400 USD
US Travel Company, БелВок о.о.о., т. 683-339, (8-0172)101-149 (набор всех цифр обязателен)	мультивалютный, включая валюты СНГ, наличные в Минске	Rietumu Bank, номерной (кодированный) счет за день	Латвия	150 USD, в руб.
	"твердые" валюты	Barclays Bank, Midland Bank, National Westminster Bank	Англия	650 USD, в руб.

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337-849, т./факс 337-827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
	Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1.655 USD
US Travel Company, БелВок о.о.о., т. 683-339, (8-0172)101-149 (набор всех цифр обязателен)	США: штаты Делавер, Невада, Вайоминг, Аляска	безналоговая схема и схема миним. налогов с регистрацией в федеральной налоговой службе	от 125 USD	от 750 USD, в руб.
	Острова в Карибском море	оффшорные, торговые, трастовые компании, банки	от 350 USD	от 1.950 USD, в руб.

Услуги страховых компаний для юридических лиц

Наименование	Вид страхования	Базовые тарифные ставки	Валюта страхования
"Забудоваинвест", т. 236-710	Вкладов, депозитов имущества предприятий	2-4%* 0,2-8%*	BRB

* Возможно применение повышающих и понижающих коэффициентов.

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, 621-523.

!продается!
Предприятие
 с лицензией
Национального
банка
 на
диллинговые операции
 (обмен свободно-конвертируемых валют)
Тел. (0172) 39-56-29

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ

ТРЕБУЕТСЯ
 директор филиала
 дилинговой
 компании
 а также
 кассиры,
 бухгалтеры
 со знанием
 валютных операций
 Тел. (0172) 39-56-29



Куба, которая открывает пляжи и экономику

II. ПОЛИТИКА РЕФОРМ ОБХОДИТ ИДЕОЛОГИЮ

Лес рубят — щепки летят, и вот Куба выпала из постсоветского информационного поля едва ли не в один час с крушением "флажмана социализма". Вместе с тем события последних лет в этой стране — словно увеличительное зеркало, которое невероятным образом преломляет нашу недавнюю историю и вполне еще возможное будущее. Впрочем, в стране есть и скрытое от постороннего взгляда "ззеркалье", где, как нам показалось, без лишней демагогии зарождается совсем иная действительность.

Страна переживает глубокий кризис. И хотя начало его в целом совпадает с началом экономического распада в бывших советских республиках, да и причины официально называются те же, что и у нас, любя приводить к нам, рассуждая о "разрыве связей", кубинцам сегодня приходится несравненно тяжелее. Практически целиком ориентированная на монопартнера страна пережила колоссальное потрясение, когда этот партнер, как и его построенная на догмах идеологии, а не на экономическом расчете помощь, оказалась несостоятельной.

Горькое прозрение, похоже, наступило, но выправить ход дел куда труднее.

Синдром "старшего брата"

Лицо кризиса, в которое гости поневоле заглядывают, едва выйдя из самолета в аэропорту им. Хосе Марти, — состояние столицы. Прекрасная Гавана, дугой растянувшаяся вдоль синего залива, кажется, подверглась нашествию какой-то разрушительной стихии.

У города, видимо, давно не хватает средств на поддержание в элементарном порядке коммунального хозяйства, и некогда живописные кварталы, во многом напоминающие архитектуру испанские ансамбли колониального стиля, взирают на прохожих пустыми окнами. Даже буйная зелень не в силах скрыть осыпавшуюся штукатурку и нередко полуразвалившиеся стены, на что наш переживающий за свой город гид неизменно спешит заметить: "Здесь идет ремонт".

Остатки общественного транспорта в Гаване — редкие "икарусы". Некоторые из них по причине дряхлости способны передвигаться лишь на буксире за не менее древним трактором. Под автобусы гаванцы приспособили чадящие КраЗы, тоже ровесники покорения Енисея. И все же большинству жителей двухмиллионного города приходится довольствоваться велосипедом на двоих.

Внешние проявления кризиса — на каждом шагу. Это сбой в системе энергообеспечения и нехватка нефтепродуктов, остановившиеся предприятия и поросшие дикой травой трибуны некогда, по-видимому, оживленных стадионов. Однако самое горькое, что пришлось увидеть, — удручающая нищета значительной части населения, которая одним толкает на попрошайничество, других — на панель, третьих — в воды залива, за которым возделана Америка.

Нам не удалось ознакомиться с официальной статистикой — впечатление, что она также прекратила существование в 80-м году, на который почему-то постоянно ссылались при ответах на наши вопросы, — но из частных бесед удалось выяснить, что средняя зарплата, если ее пересчитать по "черному" курсу, составляет пока едва ли больше шести долларов в месяц. При этом уровень безработицы...

Писать о таких вещах вовсе не доставляет удовольствия, но наши гости-примечательные и гордые хозяева, безусловно, понимают, что умение взглянуть правде в глаза — одно из условий тех перемен, которые они задумали и уже начали. То же, от чего из самых добрых побуждений старались отвести наши глаза на Кубе, воспринимались нами как сюрреалистические сцены свидания со своим вероятным будущим, куда нас еще вчера вдохновенно тащили "всенародно любимые" вожди. Ведь несмотря на иной язык и тропическую экзотику, из калейдоскопа уходящего кубинского быта проступали, как говорится, до боли знакомые черты.

Окончание. Начало в № 29.

Парадоксы на Маликоне

На гаванской набережной Маликон, которая еще недавно была парадной витриной Кубы и где еще несколько лет назад буйствовали красками многотысячные карнавалы, довелось увидеть "наглядную агитацию". "Господа империалисты! Мы вас совершенно не боимся", — гласил гигантский транспарант недалеко от здания бывшего американского посольства. Плакат изрядно выцвет, но было похоже, что его никто не собирается обновлять. Как, впрочем, и осыпавшуюся краску на лозунгах "Венчуремос!". Куда эффективнее смотрелась реклама какой-нибудь японской супертехники, щиты которой на Кубе можно встретить не только в некогда закрытых курортных зонах, но и на дорогах и над гаванскими крышами.

Изменение отношений к "северному соседу", наверное, характерно для духа весьма своеобразных кубинских трансформаций. Кубинцы искренне чтут память своих героев, погибших при отражении американской агрессии на Плайя Хирон, повсюду на пляжах можно увидеть мрачные дзюты, стерегущие безмятежное море, но "Куба — си, янки — ноу!" уже не скандируется на редких митингах, да и отношение к американцам у населения отнюдь не враждебное, несмотря на все беды, доставляемые экономической блокадой.

У нас двойная психология, признался один из кубинских собеседников. Мы еще выискиваем кулак на митингах, но совсем другое говорим дома... Не правда ли, знакомая нам ситуация? Так же хорошо узнаваемы и другие "родимые пятна" социализма, с которыми, "не теряя лица", начали бороться на Кубе. В стране, например, нет универсамов, а скудные нормы продовольствия все еще выдаются по карточкам. "Где же тогда можно купить велосипед", — спрашивали мы. "Если будете хорошо работать, государство через год поможет вам приобрести его", — был ответ.

Лишь совсем недавно кубинским крестьянам разрешили торговать продуктами на рынках. Падающие под ноги, как каштаны на минских улицах, кокосы или манго под страхом наказания нельзя было продать, чтобы заработать для семьи пару лишних песо.

Разве не знаком и не дорог нам как память запрет на продажу спиртного, который на Кубе снят лишь недавно? К счастью, прекрасный кубинский ром пережил это лихолетье.

Наконец, еще одна самая, пожалуй, свежая "параллель", которую нам огласили, хотелось бы верить, в порядке вежливости. Рассказывая об идеологии реформы, один из наших собеседников подчеркнул: "Москвичи бы нас не поняли, но вы, белорусы, поймете. Мы хотим проводить реформы очень медленно, под сильным государственным контролем. Чтобы не было хаоса, рэкета и преступности. Чтобы был порядок. И главное — мы не откажемся от нашей социальной базы, наших социальных завоеваний".

Союзники вчерашние и нынешние

Реформа на Кубе громко не декларируется, но, столкнувшись на практике с "прелестями" идеологизированной экономики, когда потеря СЭВовского рынка обнажила вдруг нежизнеспособность примитивного хозяйственного механизма, кубинцы, к их чести, не пали духом.

Нам так и не удалось выяснить, кто является кубинским Эрхардом, но шаги, предпринимаемые на практике по выходу из кризиса, явно отличаются от еще произносимых вслух лозунгов.

Здесь начали, пожалуй, с самого главного — с привлечения иностранных инвестиций.

Действующий на Кубе с 1982 года закон об иностранных инвестициях московские чиновники называли слишком смелым. Однако кубинцы пересматривают его в сторону радикализации и подписывают ряд двусторонних соглашений о взаимной защите инвестиций, в которых действуют мировые стандарты.

Государство уже гарантировало инвесторам налоговые льготы и возмещение вложенного капитала не позднее, чем через пять лет. Обеспечены перевод чистой прибыли в СКВ и возможность перевода до 66% получаемых доходов. Налоги и сборы ограничиваются 30-процентным налогом на прибыль и 25-процентным подоходным налогом на фонд зарплаты кубинскому персоналу.

Нам рассказали, что на подходе закон о банковской деятельности, который создаст условия для работы частных банков и привлечения иностранных банков. На вопрос о том, будет ли развиваться частное предпринимательство, мы получили в ответ твердое "да".

Жизнь покажет, насколько "государственный контроль" в будущем будет сдерживать частную инициативу. Но уже сегодня Куба получила около 2 млрд. USD иностранных инвестиций (для сравнения: гигантской России обещают лишь 3 млрд. USD). Свои капиталы доверили стране канадцы, испанцы, немцы, голландцы.

Средства вкладываются, прежде всего, в инфраструктуру (телефонизация), в совместное производство никеля и стали, в туризм и текстильную промышленность.

Кризис еще продолжает душить страну, но его угроза явно отступила. В 1989 году внешний товарооборот Кубы составил 13 млрд. USD, 70% которого приходилось на соотечественников. В 1994 г. этот показатель сократился до 3,4 млрд. USD. В 1992 г. по сравнению с предыдущим годом падение производства составляло 30%. Продолжалось оно и в 1994 г., но с октября, когда был принят ряд мер по открытию экономики, показатели стабилизировались, а в фармацевтической и биотехнологической областях практически нулевой экспорт поднялся до 100 млн. USD к концу года.

В нынешнем году кубинцы уже ожидают некоторого роста во всех отраслях за исключением основной — сахарной. Сокращение производства сахара-сырца примерно с 8 млн. тонн до 3-4 млн. тонн в год удастся приостановить только с урожая следующего года.

Стабилизировались финансы. Год назад за доллар давали 150 песо (официальный курс его, кстати, 1:1). Сегодня дают 35 песо, и курс имеет тенденцию к снижению. Первой "локомотивной" отраслью, которая тянет реформу, безусловно, является туризм, куда все охотнее вкладывают деньги иностранные партнеры.

Рост в этой сфере в 1994 году составил 14,4%. Можно приводить множество цифр, иллюстрирующих рост количества гостиничных номеров, называть новые виды услуг и примеры расширения "географии" прибывающих туристов, но привести достаточно лишь один факт. В районе знаменитого курорта Варадео проживает 4.000 горожан. В сфере обслуживания занято свыше 6.000 местных жителей. Эти люди уже могут заработать на достойную жизнь.

...В ночь перед отлетом с Кубы мы долго бродили по незасыпающей Гаване. На парапете набережной, просто посреди разомлевшего за день Маликона за жестянкой пива или бутылкой совсем не коллекционного рома коротала время молодежь. В темноте шуршало по камням море, целовались парочки, где-то пританцовывали под те же хиты, что и у нас, где-то — под гитару, а где и просто под ритмы, отбиваемые на пустых банках. Русскую речь узнавали и тут же звали в свой круг: "Привет, амиго!".

Подумалось, что доверие и дружелюбные чувства, возникшие у людей схожей судьбы, уже не изменит никакой политике. Как не изменить в ночи сигналы маяка крепости "Эль Морро", защищавшей некогда Гавану от пиратов: длинный — два коротких.

Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Europarteneriat проводим Португалия

Europarteneriat — программа, осуществляемая с 1987 года по инициативе и при поддержке Комиссии Европейских Сообществ. Одной из главных ее задач является оказание помощи предприятиям малого и среднего бизнеса в поиске и установлении контактов с партнерами за рубежом.

С этой целью дважды в год представители различных компаний более чем из 50 стран мира приглашаются в одну из стран Европы для участия в двухдневном мероприятии, в ходе которого они получают возможность провести заранее подготовленные переговоры с фирмами из принимающего региона, а также других стран, подписать предварительные соглашения и заключить контракты. Компании заранее могут определить круг интересующих их зарубежных партнеров, ознакомившись со специально изданным каталогом Europarteneriat. В нем содержится описание сфер деятельности и ожидаемых фирмами принимающего региона форм сотрудничества, а также перечень всех потенциально заинтересованных в контактах фирм из других стран.

Europarteneriat Portugal-95 будет проходить 24-25 ноября в Лиссабоне (Португалия). Предполагается участие примерно 400 португальских и 3.000 приглашенных компаний-участников. Сферы бизнеса, представляемые португальскими компаниями в рамках этой программы, достаточно разнообразны. Это пищевая промышленность, производство вин и прохладительных напитков, текстильная, швейная и обувная промышленность, производство бумаги и деревообработка, химическое производство и производство комплектов для транспортных средств.

Расходы по организации этого мероприятия, включая поддержку западными экспертами и переводчиками индивидуальных деловых пе-

реговоров, оплачиваются из средств программы. Компаниям, желающим принять участие в Europarteneriat, необходимо самостоятельно оплатить проживание, питание и проезд своих представителей. Для ограничения числа представителей компаний-участников транспортные расходы оплачиваются из средств программы. Чтобы минимизировать расходы остальных участников, перелет в Португалию предполагается осуществить чартерным рейсом.

Основными критериями отбора белорусских компаний станут: экспертная оценка их хозяйственной деятельности, наличие деловых предложений по сотрудничеству с западными партнерами (прежде всего с португальскими) и готовность к заключению контрактов.

Подготовительный период для отобранных компаний будет включать подробное ознакомление с предложениями западных участников, подготовку собственных деловых предложений и отработку их на основе бизнес-планов и контактов с заинтересованными западными фирмами, а также детальную проработку графика индивидуальных встреч.

Компании, желающие принять участие в Europarteneriat Portugal-95, могут получить формы заявлений в белорусском оргкомитете по адресу: 220050, Минск, ул. Комсомольская, 12, "Центр деловых связей" или запросить по факсу: 26-58-85.

Прием заявлений заканчивается 15 сентября.

Экономика капитализма

Живут в долг, но создают рабочие места

Несмотря на установленные законом высокие ставки заработной платы и падающий по отношению к немецкой марке курс американского доллара, средний бизнес Германии оптимистически оценивает текущие изменения конъюнктуры. Такой вывод позволяют сделать результаты опроса 6 тысяч средних предприятий на востоке и западе страны, проведенного Союзом единой кредитной реформы.

Почти половина опрошенных западногерманских предприятий исходит из того, что объемы производства будут увеличиваться. По отдельным видам деятельности на предприятиях обрабатывающей промышленности ими ожидается рост производства на 20%. Что касается других отраслей, то, похоже, перед строительным сектором на западе зажегся свет в конце туннеля. Холодный душ спада вновь открыл перспективы для многих строительных компаний, говорится в сообщении для прессы, подготовленном по итогам опроса.

После "провального" 1993 года оживились оптимистические настроения: 30% опрошенных ожидают повышения доходов, причем восточногерманские предприниматели настроены более оптимистично — 43,8% респондентов. В обоих регионах лучше всего оцениваются перспективы обрабатывающей промышленности. Вместе с тем каждый пятый предприниматель опасается снижения доходов в ближайшие месяцы.

Несмотря на оживление конъюнктуры, в текущем году ожидается рост неплатежеспособности предприятий. По причине недостатка собственных капиталов и невозмож-

ности удовлетворить претензии кредиторов число неплательщиков в старых землях возросло на 5%, в новых — даже на 50%. Очевидно, что опасность банкротства для этих фирм чрезвычайно высока.

Около половины западных бизнесменов ожидают роста спроса на инвестиции. В Восточной Германии число таких фирм еще выше — 67,4%. При этом почти все предприятия не располагают значительными собственными капиталами: 27% фирм среднего бизнеса в Западной и 40% в Восточной Германии имеют собственный капитал, не превышающий 10% общей балансовой суммы. Как свидетельствует опрос, возможности самофинансирования большинства предприятий используются неудовлетворительно.

В то время как на крупных немецких предприятиях продолжается сокращение рабочей силы, средний бизнес, по данным Союза единой кредитной реформы, начинает создавать новые рабочие места. Так, 16,5% респондентов на западе заявили о предстоящем в течение ближайших шести месяцев увеличении списочного состава. Большинство дополнительных рабочих мест создается в сфере услуг старых земель.

СОКИ
в упаковке тетра-пак емкостью 1л:
АНАНАС
АПЕЛЬСИН
МУЛЬТИВИТАМИН
ГРЕЙПФРУТ
ЯБЛОКО
и др.

Широкий ассортимент
минеральной воды и фруктовых
газированных напитков в пластиковых
бутылках емкостью 1.5 литра.

Возможны оптовые
поставки.
Тел. (0172) 66-46-95,
59-65-45

ПРИГЛАШАЕМ
КОММЕРЧЕСКИХ АГЕНТОВ И
ФИРМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

Самые вкусные и
недорогие батончики
Seкасз

4 Принимаем
заказ по телефону
4 Доставка
в течение суток
4 Постоянным клиентам —
отсрочка платежа
4 Система скидок

Тел. (0172) 46-80-31.
Факс (0172) 46-20-74.

SVI
TRADING B.V.M.

МОБИЛКОМ 78-08-98
ПЕЙДЖИНГ-ЦЕНТР 78-60-30
ПЕЙДЖЕР
Мобильная круглосуточная радиосвязь
2 модели пейджеров в аренду или в собственность. Зона действия: Минск + 40-50 км.

ARMSTRONG
ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ
• цены производителя • монтаж, консультации •
СП "ГОРО" Тел./Факс: (0172) 260312

AGAT
Осущест-
вляем
поставки:

- фруктовых и овощных консервов, свежих импортных фруктов и овощей в ассортименте, подсолнечного масла "COROL" в п/з бут. 1л;
- напитков и соков в картонной упаковке (ТЕТРА-ПАК);
- газированных напитков в п/з бут. 1.5 л;
- сладостей и конфет, чая и кофе.

Отгрузка ж/д транспортом по широкой колее непосредственно из Польши, ст. отпр. — "Малашевичи". Комплексная отправка — по Вашему желанию, возможна отгрузка автотранспортом заказчика.

По вопросам подписания контрактов обращайтесь:

Беларусь, "АГАТ",
224016, г. Брест, ул. Горького, 31, тел./факс: (0162) 23-13-60, 26-41-26.
Польша, "АГАТ",
21-500, г. Бяла-Подляска, ул. 34-полка пехоты, 2, тел./факс: 433884, тел./факс сателитарный: 39121041.

ФИТ ХОЛДИНГ
в движении стабильность!

Размещение свободных денежных средств

- Кредиты межбанковские 1
- Тростовые операции

(0172) 64-02-31

Операции с ценными бумагами

- Учет и консультации в оформлении векселей 2

(0172) 64-03-80

Комплексное финансовое обслуживание

- Аренда и транзит по расчетному счету 3

(0172) 64-55-30

Оплата валютных контрактов

- Консультации в конвертации любых валют 4
- Взаиморасчеты по странам СНГ

(0172) 64-45-23

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
в государственные ценные бумаги, векселя и депозитные сертификаты банков

тел. (0172) 26-59-77
тел./факс (8-017) 210-25-65
г. МИНСК, ул. ПАВЛИЧЕНКО д. 5, каб. 414

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК

ФОРВАРДНЫЙ КОНТРАКТ на поставку валюты

Надежное страхование риска при
реализации импортированного товара



г. Минск, ул. Мясникова, 32. 6-ой этаж
Управление ценных бумаг
тел. 20-00-62

МВП "АЛЬТЕРНАТИВА"

Имеет большой опыт в области вентиляции, кондиционирования, энергосбережения на любых объектах в сельском хозяйстве, промышленности, в административных зданиях.

КОМПЛЕКС УСЛУГ

Проект, разработка, изготовление, комплектация, монтаж и наладка, паспортация с учетом особенностей объектов и пожеланий заказчика. Модернизация любых вентиляционных и сушильных систем и оборудования с пониженным энергопотреблением.

ПРОИЗВОДИМ

- осевые вентиляторы ВО-5,6; ВО-7,1; ВСД-8; ВО-6,3; ВО-4,5; ВО-3,2 обычного и специального исполнения;
- крышные ВОК-5,6; ВОК-3,2; башни БВП-7;
- теплообменники и установки утилизации тепла, теплообменники, воздушно-тепловые установки;
- брудеры для обогрева цыплят и поросят;
- сушилки фруктов, овощей, грибов, ягод;
- ремкомплекты всех типов вентиляторов, рабочие колеса отечественных и импортных вентиляторов;
- конвекторы для систем водяного отопления КН-44 (серийное производство на Витебском механическом заводе, тел. в Витебске: 33-49-70).

Тел./факс в Бресте:
(0162) 44-97-37, 44-93-87.

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК

Сообщает об открытии
нового отделения по адресу

220101 г. Минск, ул. Якубова, 24

тел.: 38-91-81

38-90-31

38-94-41

факс: 38-98-51

Отделение предлагает

- обслуживание юридических лиц по льготным тарифам;
- полный комплекс банковских услуг в национальной и иностранной валюте.

К услугам наших клиентов
весь многолетний опыт
и
финансовый потенциал
Белвнешэкономбанка!



ПРЕДЛОЖЕНИЕ АВТОМОБИЛЕЙ СО СКЛАДА В МИНСКЕ. Таблицу составили: Дубатовкин О. Г., Вальчак Д. Г.; тел. 209-618				
Легковые автомобили, фургоны				
Лада ОМС, г. Минск, ул. Гурского, 11а. Тел. 523-147, 523-666				
Модель	Цена, DM	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Scorpio EFI DOHC 16V** 4 дв., седан	36.163*	2.000	136	темно-бордовый металлик
Mondeo TD**	24.600*	1.800	88	вишневый
Mondeo EFI DOHC 16V** 5 дв., хэтчбек	29.320*	2.000	136	зеленый металлик
Escort CVH** 4 дв., седан	20.000*	1.600	90	сине-зеленый металлик
Transit Diesel** 9 мест	33.500*	2.500	70	сине-зеленый
Transit EFI** 12 мест	37.000*	2.000	115	вишневый
Атлант М, г. Минск, ул. Машиностроителей, 28а. Тел. 466-890, 406-739.				
Модель	Цена, DM	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Passat Variant CL** бензин, без катализатора	35.000	1.800	90	сахарно-белый
Passat Limusin TD**	35.000	1.900	75	синий металлик
Passat Limusin GL** бензин, без катализатора	42.400	2.000	115	атласно-серебря- ный металлик
Caravelle** м/автобус, бензин (93)	52.000	2.500	110	синий индийский

Белавтогаз, г. Минск, пр. Партизанский, 6-35. Тел. 214-595				
Модель	Цена, DM	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Corsa (3 дв.) 1.6i	29.050	1.600	109	красный
Astra (5 дв.) 1.6i	30.200	1.600	100	белый
Vectra (4 дв.) 1.8i	24.600*	1.800	90	белый
Frontera 2.4i	38.500*	2.400	125	черный метал.
ЭМИР, г. Минск, ул. Маяковского, 2 Тел. 213-036				
Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Carina E At 190L	24.000	1.600	107	черный метал.
Corola 1.6XL wagon	17.000	1.600	114	золотистый
Mercedes C220 (1994 г.в.)	44.000	2.200	150	красный метал.
Land Cruiser	42.000	4.200	131	серый
Любая модель TOYOTA и Mercedes Benz под заказ.				
RCM, г. Минск, ул. Машиностроителей, 9. Тел. 415-647, 290-160				
Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Twingo GEX	8.946*	1.300	55	на выбор
Clio RT GEX	11.846*	1.400	80	мокрый асфальт
19 SL GEX	10.970*	1.400	80	синий металлик
19 RT GEX	14.596*	1.800	92	на выбор
Laguna RT GEX	18.417*	2.000	115	на выбор
Laguna RTD GEX	21.900*	2.200	85	на выбор
Safrane RNI	26.288*	2.000	135	на выбор
Safrane RTD	26.137*	2.100	90	на выбор

Express GEX (фургон)	11.613*	1.400	75	на выбор
Express D GEX (фургон)	11.344*	1.900	55	мокрый асфальт
GEX — восточный вариант				
Белгражданавоттранс, г. Минск, пос. Восточный, Уручье-5. Тел. 698-461.				
Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
440 GL 1.8 i	—	1.794	89	темно-красный
460 GL 1.8 i	—	1.794	89	красный
460 GL 1.8 i	—	1.794	89	белый
850 GLT 2.5 универсал	—	2.435	170	белый
FIAT LANCIA ALFA ROMEO				
АВТОБЕЛ-2000, г. Минск, ул. Пушкина, 68. Тел. 540-129				
Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Fiat Fiorino (фургон)	9.475	1.700	58	белый
Lancia Autobianchi	8.350	1.100	51	морская волна
Внедорожные автомобили				
"Рабочая группа "LAND ROVER", г. Минск, ул. Коллекторная, 10. Тел./факс 209-618				
Модель	Цена, GBP	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Discovery V8	20.848*	3.947	163,6	белый
Discovery TDI	20.848*	2.495	111,3	дипломат
Defender 90 TDI	14.492*	2.495	111,3	синий
Defender 110 TDI	16.120*	2.495	111,3	белый
Range Rover 4.6 HSE	41.300*	4.592	218,5	по заказу

* Автомобиль не растаможен.
** Автомобиль с дополнительным оборудованием.

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Дадалко В. Основные аспекты реформирования экономики Республики Беларусь. — Мн., 1995, 271 с., 5.000 экз. (1 ба 55824).

● Василюшин Э. Н. Регулирование деятельности коммерческого банка. — М., АО "Финстатинформ", 1995, 144 с., 5.000 экз. (1 ок 55371).

Освещены вопросы теории и практики регулирования деятельности коммерческого банка на макро- и микроуровнях. Внимание уделено совершенствованию механизма взаимодействия Центрального банка РФ с коммерческими банками, принципам портфельного подхода к управлению активами и пассивами банков, операциям с ценными бумагами.

● Вексель. Сто вопросов и ответов. Методическое пособие / Под ред. З. Е. Шимановой. — М., АО "МЕНАТЕП-ИНФОРМ", 1995, 180 с., 5.000 экз. (1 ок 55376).

Рассмотрены вопросы налогообложения вексельных операций, виды векселей, обеспечение векселей и т. д. Основные действующие в России нормативные акты по векселям приведены по состоянию на 31 октября 1994 г.

● Ярочкин В. И. Предприниматель и безопасность. В 2 ч. — М., "Экспертное бюро", 1994, 5.000 экз.

Часть I — Несанкционированный доступ к источникам конфиденциальной информации, 64 с. (1 ок 55342).

Часть II — Способы защиты

от несанкционированного доступа к источникам конфиденциальной информации, 109 с. (1 ок 55343).

● Ярочкин В. И. Служба безопасности коммерческого предприятия. Организационные вопросы. — М., "Ось-89", 1994, 144 с., 3.000 экз. (1 ок 55237).

● Яковлев В. М. Конструктивное предпринимательство. — М., 1994, 232 с., 1.000 (1 ок 55372).

Рассмотрены предпринимательство как имманентная черта мирового экономического развития, методология анализа факторов становления производства, рыночная система предпринимательского взаимодействия и т. д.

● Грузинов В. Экономика предприятия и предприни-

мательство. Учеб. пособие. — М., "СОФИТ", 1994, 406 с., 5.000 экз. (1 ок 55336).

● Белов А. Н. Бухгалтерский учет в учреждениях непроизводственной сферы. — М., "Финансы и статистика", 1995, 240 с., 20.000 экз. (1 ок 55458).

● Экономика фирмы, хозяйственное право и политика (словарь терминов). — Мн., 1995, 85 с. (1 ба 55490).

Толковый словарь подготовлен по материалам Организации по экономическому сотрудничеству и развитию (ОЭСР). Отражает методологию либеральной модели рыночной экономики США, Канады, Великобритании.



Возьмите в дорогу

Мальта

ПУТЕВОДИТЕЛЬ ДЛЯ НАПРАВЛЯЮЩИХСЯ НА ОТДЫХ

Республика Мальта (Republika ta' Malta, Republic of Malta) занимает группу островов в центральной части Средиземного моря. Наиболее крупные из них — Мальта, Гоцо и Комино.

Территория — 316 кв. км.
Население — 355,4 тыс. чел. (февраль 1991 г.).

Столица — Ла-Валлетта (La-Valletta) — около 18 тыс. чел. (1988 г.).

Официальные языки — мальтийский и английский.

Религия — католицизм.

Денежная единица — мальтийская лира = 100 центам.

Национальные праздники: 1 апреля — День свободы (1979 г.), годовщина закрытия английской базы), 21 сентября — День независимости (1964 г.), 13 декабря — День республики (1974 г.).

История. С 1800 г. Мальта была колонией Великобритании. 21 сентября 1964 г. получила статус независимого государства в составе Содружества, возглавляемого Великобританией, 13 декабря 1974 г. провозглашена республикой.

Политическая система. Законодательная власть осуществляется Палатой представителей (однопалатный парламент), состоящей из 69 депутатов, избираемых на основе всеобщего избирательного права по системе пропорционального представительства сроком на 5 лет. Глава государства — президент, избираемый парламентом страны сроком на 5 лет.

Расхождение во времени с Москвой — минус 3 часа.

Напряжение в сети — 240 В. **Аэропорт** находится в 5 км от столицы. Сообщение — автобус, такси.

Таможенные правила. Разре-



шен беспошлинный ввоз сигарет — 200 штук, спиртных напитков — 0,75 литра, сувениров. Запрещен ввоз продуктов питания, цветных телевизоров. При ввозе видеоматериалов надо заплатить пошлину.

Валюта. Разрешено ввозить не более 50 лир и вывозить не более 25. На иностранную валюту ограничений нет. Банки работают с 8.30 до 12.00. В аэропорту обмен производится круглосуточно.

Климат. Дождливая, теплая зима (особенно много дождей — с ноября по январь). Лето — сухое, жаркое, с освежающим ветром с моря. С июня по август — безоблачная погода.

Передвижение по стране. По размерам Мальта немного уступает Москве. Тем не менее на этой небольшой территории расположено несколько городов и поселков, между которыми действует автобусное сообщение. Желающие могут взять напрокат автомобиль. Движение — двустороннее.

Гостиницы. Местные жители живут в основном на доходы от туризма, поэтому здесь легко найти жилье на любой вкус и кошелек. Отношение к гостям — весьма доброжелательное.

Питание. Средиземноморская кухня отличается вкусными блюдами из рыбы и морских продуктов. Особенно славится мальтийское вино. Цены на остальные продукты питания такие же, как и в Западной Европе. В любом месте можно спокойно пообедать или поужинать в местной таверне под шум прибора и шелест субтропических растений.

"Часовые" — 5-10% от счета.

Торговля. Время работы магазинов — с 9 до 19 часов. Днем — двух-трехчасовой перерыв. Бары и рестораны работают до глубокой ночи, а нередко и до утра.

Между прочим

Пять простых способов уменьшить стресс

Бывает, что вы предвидите стрессовую ситуацию, но чаще она неожиданна и просто ударяет по нервам. В этот момент вам необходимы физические усилия.

Если вы так рассержены, что готовы закричать, сосчитайте про себя до десяти.

Встаньте, походите по коридору, поднимитесь на несколько этажей пешком, наконец, пройдите быстрым шагом по улице — это поможет отвлечься от неприятных переживаний, разгонит кровь, предотвратит повышенное кровяное давление.

Примите теплую ванну или

душ — они расслабляют и успокаивают нервы.

Приготовьте чашку теплого чая из трав. Пейте его медленно, наслаждаясь ароматом.

Расскажите о ваших неприятностях другу. Разделяющий вашу тревогу человек может увидеть проблему с другой стороны и предложить практическое решение.

Психологический аспект следует учитывать и при рас-

Практикум

Протокол и этикет

(Продолжение. Начало в №№ 20-24, 26-29).

Конфликтующие стороны могут исходить из различных критериев нейтральности, объективности и компетентности посредника. Каждый конкретный случай предъявляет свои требования, накладывает ограничения на выбор посредника. Механизм посредничества должен быть достаточно гибким, что достигается за счет многообразия видов посредничества, а также их сочетаний.

Посредник — лишь помощник, и он не может, да и не должен принимать решение за участников конфликта. Проанализировав ситуацию, посредник предлагает пути выхода из кризиса, выступая лишь в качестве советника, который не настаивает на принятии своих рекомендаций. Стороны могут отклонить рекомендации без объяснения причин, хотя желательное такое объяснение давать. В задачи посредника не должно входить рассмотрение вопроса о том, кто прав или виноват в конфликте. Поиск виновных ведет, как правило, к усилению конфликтных отношений. Поэтому основное внимание должно быть сосредоточено на решении проблемы с наименьшими потерями для обеих сторон.

Кто в доме хозяин?

Очень важно, как в ходе переговоров решаются вопросы субординации, борьбы за психологическое лидерство. Иногда собеседники занимают равное положение, но один из них стремится показать свое превосходство, не считаясь с реальным положением вещей. В этом случае (если и второй участник по своему психологическому типу относится к лидерам) срыв переговоров почти неизбежен. Впрочем, за одним столом вполне могут встретиться стремление доминировать и привычка подчиняться. Однако этот вариант менее вероятен: руководитель и лидер — как правило, синонимы.

Психологический аспект следует учитывать и при раскладке участников официальных мероприятий. В рабочих кабинетах столы часто ставятся буквой "Т". Чем выше положение руководителя, тем больше эта буква. Посетителю предлагается сесть за стол, во главе которого находится хозяин помещения. Сразу проявляется отношение доминирования. Если

этого хотят избежать, для участников разговора находят равноценные места, например, у "подножия" буквы "Т" или за отдельным столом.

Форма стола влияет на характер переговоров. Круглый стол подразумевает равноправие участников, свободный обмен мнениями и взглядами. Беседа за журнальным столиком будет носить еще более неформальный, неофициальный характер. Если в ходе беседы хозяин кабинета предлагает гостю чашку чая или кофе, то тем самым он настраивает беседу на дружеский тон. В такой беседе деловые отношения могут быть затронуты в самом общем виде.

Язык жестов, или речь без слов

Жесты, мимика, интонация — важнейшая часть делового общения. Австрийский ученый А. Пиз полагает, что с помощью слов передается 7% информации, с помощью звуковых средств (включая тон голоса, интонацию и т. п.) — 38%, мимики, жестов, позы — 55%.

С одной стороны, во время деловых встреч, бесед, переговоров необходимо контролировать свои движения и мимику, с другой — уметь правильно "прочитать" реакцию партнера. Однако интерпретация жестов, поз и других компонентов невербального общения не всегда бывает однозначной. Попытки составить словари жестов оказались неудачными.

Невербальные компоненты общения особенно значимы в первые минуты знакомства. Необходимо показать заинтересованность в предстоящей беседе, готовность к конструктивному сотрудничеству, открытость для новых идей и предложений.

Поведение должно быть естественным, но от некоторых привычек, если они существуют, все же стоит отказаться. На переговорах не следует принимать позу, характеризующую закрытость в обращении и агрессивность: нахмуренные брови, чуть наклоненная вперед голова, широко расставленные локти, сжатые в кулаки или сплеченные пальцы. Не следует одевать очки с затемненными стеклами, особенно при первом знакомстве: не видя глаз собеседника, партнер может чувствовать себя неловко, поскольку значительная доля информации оказывается ему недоступной.

(Продолжение следует).

SUMMARY

Belarusian Market No.30/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2. Andrei POTREBIN. Will Belarus provide Moscow with food?

Moscow Mayor was greeted in Minsk as a rich merchant whom they wanted to sell as much as possible.

Page 3. Igor FILIPENKO. Invitation for execution.

Ministry of Industry nominated 10 enterprises for the first expectable bankrupts.

Page 3. Andrei POTREBIN. Not much use of honey without spoon.

Government decided to hand disengaged assets over to small and medium business.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. Boomerang of violence.

Conflict in Chechnya as seen from Belarus.

Page 4. Sergei SHAVEL. Social price for reforms.

Small wonder that many people feel like getting back to the past while showing political preferences towards 'leftism relapse'.

PEOPLE AND MONEY

Page 5. Semen DREISENSHTOK. This music will go on forever.

Rights of importers are violated again: National Tax Office put new duties into effect even before making them public.

Page 5. Elena FALEI. Overdraft as award.

From August 1, National Bank stopped giving loans on overdraft to those banks that failed to augment their authorized capital up to 1,100 thousand ECU.

Page 6. Alexander BURDA. Capital available, what about profit?

Rating of Belarusian commercial banks.

SHARE MARKET

Page 11. Vladimir TARASOV. Money: control required.

In Belarus, buying shares may still be considered as a risky way of investment.

PRIVATIZATION

Page 12. Tatyana DROZDOVSKAYA. Directors will not get priority shares.

Nothing will change with transformation of agribusiness enterprises into joint-stock companies with the State having majority ownership.

Page 12. Alexander SIDORENKO. ... And voucher will be set as sail.

Some suggestions to improve investment capabilities of those in need of better dwelling.

Page 12. Vladimir TARASOV. Under cover of silence.

However incomplete may be the Program of privatization approved recently, some seems better than none.

COMMODITY MARKET

Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on furniture, and retail prices on foodstuffs.

Page 13. Alexander ALESIN. Higher prices instead of better makes.

Higher release prices on motor-cars introduced by manufacturers, is unavoidable result of the new heavier taxes imposed from July 1.

Page 14. UN convention on international sale-and-purchase contracts.

LEGISLATION

Page 18. Vladimir RECHKALOV. Joint-venture may not live so long.

Joint-ventures fighting with authorities: long odds.

Page 18. Valentin PAVLOV. Shortage is not afraid of taxation.

Calculation of VAT depends on particular commercial operations.

Page 18. Annotated list of major legal acts.

LABOUR MARKET

Page 19. Valentina BIRULYA. Play of demand and supply.

Statistical analysis by employment service suggests that the pattern of demand on the Minsk labour market has changed in the first half-year, and no longer matches that of supply.

Page 19. Elena SEROVA. Poor but proud.

Unwillingness to degrade in social status is the main factor to dictate employment attitudes of highly educated persons.

CONVERSION

Page 20. One is born with a silver spoon.

USA assigns 162 million US dollars to utilize Russian weapons and military equipment.

Page 20. Vladimir TSASIK. Soldiers with soldiers and plumbers with plumbers.

Belarusian army will benefit from giving up some inappropriate activities.

BUSINESS WITHOUT BORDERS

Page 22. Vyacheslav KHODOSOVSKY. Cuba opens its beaches and economy.

Economic reforms bypass ideological dogmata.

Page 22. Portugal conducts Europartenariat.

Regular international meeting of entrepreneurs is to be held soon.

THIS PAGE

Hurry to read.

New titles in libraries.

* Malta.

Brief information for tourists.

Protocol and etiquette.

Strategy and tactics of negotiations.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.